Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 38 (196)
18 верасня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 8000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

КОНСТИТУЦИЯ: ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Как догнать французского законодателя?

Беларусь должна в десятки раз быстрее и эффективнее создать свою правовую базу, чем это сделал просвещенный Запад. Возможен ли у нас такой прорыв в законотворчестве?

Автор статьи утвердительно отвечает на этот вопрос, любезно предоставив нашей редакции свои размышления. Подготовлены они по поручению руководства ВХС в порядке анализа законопроектов Президента Александра Лукашенко, связанных с изменениями и дополнениями в Конституцию Республики Беларусь, которые он внес еще в мае с.г. на рассмотрение Верховного Совета страны.

На мой взгляд, предложенные изменения диктуются стремлением максимально обеспечить исполнение принципа, заложенного в ст.6 Конституции: "Государство основывается на принципе **разделения** властей: законодательной, исполнительной и судебной. Государственные органы в пределах своих полномочий **самостоятельны**: они **взаимодействуют** между собой, сдерживают и **уравновешивают** друг друга", — а также принципа, заложенного в ст.110 Конституции: "Судьи при осуществлении правосудия **независимы** и **подчиняются только закону**. Какое-либо **вмешательство** в деятельность судей по осуществлению правосудия недопустимо и влечет ответственность по закону" *(здесь и далее выделено автором)*. Этими принципами прежде всего и должна определяться суть обновления.

Исходя из этих бесспорных принципов, непонятно почему гл.6 действующей Конституции "Конституционный Суд Республики Беларусь" оказалась в разделе VI "Государственный контроль и надзор", если место ее содержанию явно в разделе IV "Законодательная, исполнительная и судебная власть". Но это формальная сторона вопроса, которая сама по себе, как, впрочем, и весь обсуждаемый документ мало что изменят, если пытаться использовать их без учета реального положения нашей экономики. Ведь мы находимся сегодня в совершенно иных условиях мирового развития, чем двести лет назад страны, в которых зародились эти принципы. Они были на пороге освоения природных богатств земли, органические источники энергии (уголь, нефть, газ) еще только начинали использоваться и казались неисчерпаемыми. Теперь у нас их практически нет, а в мире осталось на 60—80 лет.

С учетом состояния нашей экономики и темпов развития цивилизованных стран для нас это "игольное ушко" — 60 лет — сокращается еще раз в пять. Следовательно, у нас в запасе лишь десяток лет для напряженнейшего труда, чтобы не осесть "седым налетом на этом игольном ушке". Причем тут только нахрапом и простым усердием не возьмешь: нужна эффективная правовая база, то есть правила жизни и хозяйствования высочайшего качества. Их еще тоже предстоит создать, причем лет за пять, не более. Так что у нас нет тех сотен лет, которые потратил Запад на создание правового фундамента и культуры его использования. Простой расчет показывает: нам нужно в 40 раз эффективнее создавать свою правовую базу! Возможно ли это? Полагаю, да. В Беларуси, слава Богу, есть созданный "распроклятой советской властью и тоталитарной партией" **интеллектуальный потенциал**. Он обременен старыми догмами, но у него сохранился **вектор созидания**, который надо использовать немедля.

Итак, 5 лет, их опыт, законодательная база и наш интеллект — вот основа для создания добротной правовой системы. Но при одном ключевом условии: в экстремальных обстоятельствах следует отказаться от традиционных методов законотворчества, когда совершенно непрофессиональный парламент неспешно разрабатывает (год—два, одновременно учась) нормативные акты и сам их принимает. Пора перейти к методам защиты проектов законов профессиональными разработчиками перед профессиональными оппонентами.

Не секрет, что сегодня законы начинают свой путь, как правило, в недрах министерств и ведомств, зачастую не у самых сильных специалистов в "худосочных" и полностью зависимых юридических отделах. Затем направляются на заключения в другие конторы, где ими в качестве обузы занимаются тоже случайные люди. Затем проект дорабатывается с учетом полученных замечаний, причем в основном тех, которые совпадают с точкой зрения авторов. Дальше следует заключение соответствующего управления Кабинета Министров. И уже как документ правительства проект оказывается в администрации Президента, а затем в порядке законодательной инициативы поступает в комиссию Верховного Совета. Там проект опять дорабатывается (перерабатывается) с учетом экспертных оценок заинтересованных министерств, ведомств, ученых, и комиссией вносится на сессию. И, наконец, после принятия в третьем чтении он становится законом. А все шишки за его несоответствие жизни и делу валятся на Верховный Совет, потому что истинные авторы закона остаются в тени.

На мой взгляд, именно авторы должны вести свой проект на всех этапах и защищать перед оппонентами в Верховном Совете. Это сразу неизмеримо повысит ответственность министерств и ведомств, в частности их юридических отделов. Кстати, начальников этих отделов следует назначать и особенно увольнять только с согласия коллегии Минюста, а начальников юридических отделов предприятий — с согласия коллегии облюстов. Тогда в их лице мы получим не столько адвокатов для руководителей, сколько проводников законности на местах (это попутно) и толковых разработчиков законопроектов.

Таким образом, законопроекты будут обсуждаться быстро и по-деловому, резко повысится их качество и количество, потому что непрофессионалы перестанут толочь воду в ступе в Верховном Совете, да и в парламент перестанут лезть "обещалкины". И у каждого закона будет до 10 авторов-профессионалов, и они все будут известны. Например, сегодня нетрудно узнать авторов комментариев к любой статье ГК 1991г. издания — сведения о них помещены на обороте титульного листа.

(Окончание на с. 3)

ВЫСТАВКИ

"Кірмаш" как средство эффективного маркетинга

2 октября в столице Беларуси откроется 13-я международная ярмарка товаров народного потребления "Мінскі кірмаш. Восень—96"— крупнейшая и единственая в нашей стране, отмеченная знаком Союза выставок и ярмарок СНГ за важную роль в интеграции экономик Беларуси и стран ближнего зарубежья.

Организаторы ярмарки — министерства внешних экономических связей и торговли, Белорусская торгово-промышленная палата, Минский горисполком и выставочное общество "Экспофорум".

Экспозиция оптовой ярмарки разместится в выставочном комплексе "Минскэкспо" (пр.Машерова, 14). Здесь будут представлены оборудование и технологии для производства товаров народного потребления, всевозможная одежда, бытовая электроника, киновидеоаудиотехника, хозтовары, мебель, канцтовары, ювелирные изделия, продукты питания и многое другое.

В ярмарке изъявили желание участвовать многие отечественные и зарубежные фирмы различных форм собственности и видов деятельности. Например, в этом году в Минск приедут более 30 предприятий Минобороипрома России.

В рамках общей ярмарки в павильоне "Дворец спорта" (пр.Машерова,4) пройдет распродажа товаров народного потребления "Восеньскі кірмаш". Кроме того, на открытой площадке у Дворца спорта, тоже по сложившейся традиции, 5—6 октября будет организована торговля сельскохозяйственной продукцией, изделиями народных промыслов и потребительскими товарами. Минчане привыкли к этим ярмаркам, ждут их. Здесь можно выгодно продавать и покупать. А на международной выставке "Вина и напитки", которая пройдет нынче в третий раз, участники смогут установить деловые контакты с зарубежными фирмами в области поставок сырья и оборудования, ознакомиться с многообразием ассортимента вин и напитков. В программе общей выставки запланирована и 2-я международная ярмарка "Детский мир".

У белорусских производителей еще есть время "подключиться" к участию в авторитетной выставке, доказавшей свою роль в проведении эффективного маркетинга продукции, технологий, услуг.

Об увеличении размеров государственных пособий семьям, воспитывающим детей

УКАЗ
Президента Республики Беларусь
N 360 от 13 сентября 1996г.

В целях обеспечения государственной поддержки семей, воспитывающих детей, ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Утвердить, что с 1 октября 1996г.:

государственное пособие в связи с рождением ребенка выплачивается в десятикратном размере минимальной заработной платы;

государственное пособие по уходу за ребенком-инвалидом в возрасте до 16 лет выплачивается неработающим и не получающим пенсий лицам, фактически осуществляющим уход за ребенком, в трехкратном размере минимальной заработной платы;

размеры других государственных пособий на детей, назначаемых в соответствии с Законом Республики Беларусь "О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей", увеличиваются на 50 процентов.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь обеспечить финансирование дополнительных расходов в соответствии с настоящим Указом.

3. Министерству социальной защиты давать необходимые разъяснения о порядке применения настоящего Указа.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

• НОВОСТИ • НОВОСТИ • НОВОСТИ •

Лесу расти. По концепции

Кабинет Министров своим постановлением (N 594 от 9.09.1996г.) одобрил Концепцию устойчивого развития лесного хозяйства Республики Беларусь до 2015 года, разработанную Министерством лесного хозяйства и согласованную с другими центральными органами управления и облисполкомами. Таким образом, на правительственном уровне признано и отмечено как возрастающее экономическое и природоохранное значение лесов, устойчивое развитие "зеленого" хозяйства. Во имя реализации Концепции Минлесхозу поручено разработать и представить во втором полугодии 1997 года в Кабинет Министров государственную программу по вопросам многоцелевого использования лесов, их охраны и защиты, лесовосстановления и лесоразведения, научно-технического развития отрасли.

В каждом третьем — обман

В республике принят целый пакет норм и правил, регулирующих торговую деятельность, соблюдение которых позволяет на должном уровне обслуживать население, защищать права и интересы потребителей. Однако на практике законные требования покупателей нередко игнорируются. Это еще раз подтвердили факты, приведенные на совместном заседании коллегии Минторга и Гродненского облисполкома.

Областное управление торговли проверило около 400 торговых объектов, вскрыв более 250 нарушений. Факты обмана покупателей установлены в каждом третьем предприятии торговли и общественного питания коммунального сектора. Резко возросло число нарушений, связанных с продажей некачественных товаров, с истекшим сроком годности.

Нормативная документация на многие импортные товары предоставляется на иностранных языках, отдельные предприятия не дают информации о своей принадлежности и режиме работы, вывески предприятий подчас совершенно не соответствуют их специализации.

Коллегия наметила меры по сокращению этих и других недостатков.

В перспективе — Национальный выставочный центр

О возможности создания в нашей стране Национального выставочного центра шла речь на заседании Совета по выставочной и ярмарочной деятельности. В нем приняли участие представители главного управления административных зданий Управления делами Президента, руководители крупнейших выставочных компаний республики, представители министерств и ведомств.

Членам совета рекомендовано изучить опыт работы подобных центров Украины, доработать концепцию создания белорусского аналога и представить предложения в Управление делами Президента Республики Беларусь.

TACIS и наше законодательство

На совещании, проведенном в конце прошлой недели руководителем группы проекта TACIS "Содействие службе занятости Республики Беларусь" Питером Енсеном и Главным управлением Государственной службы занятости, обсуждались проблемы правового характера.

Отмечалось, что решение этих вопросов в республике оставляет желать лучшего. Не всегда главенствует закон по отношению к подзаконным актам, подчас неадекватна интерпретация законов — с ними трудно ознакомиться широким массам, слаб контроль за соблюдением предписанных норм... Совещание обнажило эти и другие противоречия, выработало общие подходы к пониманию проблем. Свое мнение высказали представители комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду, Республиканского трудового арбитража, Конституционного суда, министерств труда и юстиции, других заинтересованных организаций и учреждений, а также консультант программы TACIS г-н Фрэнк Клеманн и эксперты проекта.

Александр ТРОПИН

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

У ВЯРХОЎНЫМ САВЕЦЕ

АПК і рынак: "круглы стол" аб шляхах адаптацыі

"Круглы стол", прысвечаны праекту закона "Аб адаптацыі сельскагаспадарчых прадпрыемстваў Рэспублікі Беларусь да рынкавых умоў", адбыўся 17 верасня ў Вярхоўным Савеце. Удзел у ім прынялі прадстаўнікі заканадаўчай і выканаўчай уладаў, вучоныя, кіраўнікі калгасаў і саўгасаў.

Законапраект падрыхтаваны ўрадавымі структурамі Беларусі. Выступаючы на "круглым стале", міністр сельскай гаспадаркі і харчавання В.Ляонаў зазначыў, што, у выпадку прыняцця Вярхоўным Саветам, гэты дакумент адкрые прававы калідор для рэалізацыі праграмы развіцця беларускага АПК. Апошняя, па словах міністра, распрацавана ў рамках агульнарэспубліканскай Праграмы—2000, праект якой абмяркоўваецца зараз у структурах выканаўчай улады.

Законапраект вызначае юрыдычныя, эканамічныя і арганізацыйныя асновы адаптацыі сельскагаспадарчых прадпрыемстваў да рынкавых умоў. Распрацоўшчыкі дакумента прапануюць ажыццяўляць яе шляхам рэструктурызацыі і рэфармавання калгасаў і саўгасаў. Пры гэтым яго аўтары пры стварэнні новых формаў гаспадарання лічаць важным захаванне шэрагу базавых прынцыпаў. У тым ліку дабравольнасці выбара працоўным калектывам арганізацыйна-прававой формы новага прадпрыемства і цэласнасці т[illegible]орыі рэфармуемай гаспадаркі.

Пры абмеркаванні дыскусіі разгарнуліся галоўным чынам вакол працэдур пераўтварэння калгасаў і саўгасаў — паўнамоцтваў сходаў працоўных калектываў, раздзелу маёмасці на паі, іх куплі-продажу.

Іван ВАВУЛА

Требует развития

Управление ценных бумаг Национального банка организовало совещание по развитию фондового рынка.

Выступившие на совещании специалисты отметили, что доля ценных бумаг в активах белорусских банков возросла за 7 месяцев с 1,6% до 3,2%. Основной прирост пришелся на государственные ценные бумаги, за счет которых было покрыто 858 млрд.бюджетного дефицита. Это на 1% больше запланированного на год объема. Однако, как считают аналитики, недостаточно, потому что годовой дефицит бюджета утвержден объемом более 5,4 трлн.руб. На совещании отмечалось, что в условиях избытка свободных денежных средств и превышения спроса над предложением на государственные ценные бумаги (от 3% до 85%) целесообразно увеличивать объемы выпуска государственных ценных бумаг.

В целом состояние фондового рынка на совещании было охарактеризовано как находящееся в стадии становления с присущими такому процессу проблемами роста. В частности, говорилось о недостаточной развитости инфраструктуры рынка ценных бумаг. Как выход из сложившейся ситуации предлагалось для контроля за обращением государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка, а также улучшения их обслуживания и погашения определить перечень уполномоченных депозитариев и сформировать двухуровневую депозитарную систему из депозитария МВБ и региональных депозитариев. Одновременно планируется проводить на МВБ регулярные торги по государственным ценным бумагам и ценным бумагам Национального банка, совершенствовать нормативную базу по учету ценных бумаг и систему регистрации сделок. Также поднимались вопросы создания условий для прозрачности рынка ценных бумаг.

Дмитрий ЖУК

ПРЕСС—КОНФЕРЕНЦИИ

Петр ПРОКОПОВИЧ: "Уровень жизни людей напрямую зависит от качества и интенсивности труда"

Проект программы социально-экономического развития республики до 2000 года представил на недавней пресс-конференции журналистам заместитель главы Администрации Президента Петр ПРОКОПОВИЧ.

По его словам, очень многие положения Программы-2000 должны "заработать" уже в ближайшие год-два. Скажем, в самой непосредственной перспективе должна быть обеспечена стабилизация дел в экономике, после чего прирост ВВП составит не менее 5% в год, а доходов населения и того больше — около 8%. Намечается резко увеличить темпы и объемы возведения жилья, производства товаров народного потребления, продукции сельского хозяйства, что вкупе с другими мерами должно обеспечить реализацию главной цели документа — повышение жизненного уровня людей. По Программе к концу 2000 года уровень внутреннего валового продукта на душу населения должен превзойти аналогичный показатель 1990 года.

Журналистов, естественно, интересовало видение разработчиками путей и методов реализации намеченного. В ответ Петр Петрович дипломатично повторил сказанное несколькими днями раньше на республиканском совещании Александром Лукашенко: единственным источником роста благосостояния должен быть созидательный труд. Добавив при этом, что отныне вся экономическая политика государства будет направлена на устойчивое развитие производственной сферы и сбыта.

Разумеется, проблем с выполнением намеченного возникает немало. Прежде всего предстоит серьезная работа по законодательному закреплению необходимых для этого мер. Петр Петрович уверен, что работа пошла бы куда быстрее и эффективнее, если бы общество, поддержав Президента на референдуме, согласилось на изменение действующей Конституции и предоставило исполнительной власти необходимые полномочия.

Серьезных изменений потребует инвестиционная политика. Сегодня износ основных производственных фондов достиг в республике 60%, при этом каждый год их выбывает на сумму еще около 2 млрд.долларов. Если не принять срочных мер, то скоро вообще не на чем будет работать. 85—90% направляемых на обновление производства средств предстоит отыскать в самой республике. Будут созданы специальные инвестиционные фонды, увеличена доля долгосрочных кредитов в их общей массе, намечены меры по повышению рентабельности производств и другие.

Конечно же, не обойтись и без иностранных займов. Уже к середине следующего года, отметил Петр Прокопович, в республике должны функционировать 7 свободных экономических зон, способствующих притоку валюты. Планируется существенная финансовая помощь малому и среднему бизнесу. Намечается и продажа на льготных условиях нерентабельных предприятий, численность которых, к сожалению, пока возрастает.

Меры, предусматриваемые проектом Программы-2000, призваны не только защитить внутренний рынок, но и активно развивать импортозамещающие производства. Республика, скажем, вполне может обойтись без импортной водки и других алкогольных напитков иностранного производства, обеспечить себя сахаром и некоторыми другими товарами.

Ставится задача становления качественно новой экономической структуры сельского хозяйства, основанной на рациональном сочетании крупных, средних и мелких производств, разнообразии форм собственности и видов хозяйствования.

Соб. инф.

ФПБ за стабильность и согласие

На пресс-конференции председателя Совета Федерации профсоюзов Беларуси речь шла об оценке ФПБ проекта Программы основных направлений социального и экономического развития республики до 2000 года и об отношении профсоюзов к инициированному Президентом референдуму.

Владимир Гончарик отметил, что предложенная вторая за время президентства Александра Лукашенко программа первоочередных мер имеет большую социальную направленность, нежели первая. Главная цель ее — повышение уровня жизни людей и недопущение массовой безработицы. И в этой части, заявил профсоюзный лидер, мы ее поддерживаем. Однако при этом он отметил противоречивый характер программы. Например, декларируется снижение инфляции и тут же планируется увеличение денежной массы в обращении или провозглашается курс на социально ориентированный рынок и одновременно предусматриваются меры по усилению государственного регулирования экономики. Отсутствует в программе и четкий механизм ее реализации. Представители ФПБ предложили доработать проект.

Лидер ФПБ также заявил, что для успешной реализации программы необходимы стабильность и согласие в обществе. В данный же момент происходит конфронтация, вызванная предложенным Президентом проектом Конституции с изменениями и дополнениями. Как отметил Владимир Гончарик, в предложенном главой государства варианте есть определенные положительные моменты. Однако не может не настораживать факт концентрации огромных полномочий в руках одного лица, что номинально создает предпосылки для установления авторитарного режима. Только один пункт о праве Президента запрещать забастовки на неопределенное время говорит о том, что в республике может быть подавлено всякое инакомыслие и возможность выражения протеста против политики властей.

Председатель Совета ФПБ констатировал, что даже выигранный Президентом референдум при таких условиях никому победы не принесет. Он выразил озабоченность углубляющимся противостоянием законодательной и исполнительной ветвей власти и проинформировал о том, что Совет ФПБ направил в адрес Президента и спикера обращение с предложением создать согласительную комиссию, которая сбалансировала бы интересы сторон и тем самым положила конец противостоянию в обществе.

Александр ТРОПИН

Об индексе потребительских цен за август 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в августе 1996 года по сравнению с июлем 1996 года индекс потребительских цен составил 101,3%.

По сравнению с декабрем 1995 года индекс потребительских цен составил 121%.

Минстат Республики Беларусь

Комментарий Министерства труда

В связи с опубликованием индекса потребительских цен за август 1996 года Министерство труда Республики Беларусь сообщает, что поскольку индекс потребительских цен в августе текущего года не превысил пятипроцентного порога (101,3%), денежные доходы населения за август, получаемые из бюджетных источников (социальные пенсии, пособия, стипендии, заработная плата и денежное довольствие), индексируются на 13 процентов. Указанный индекс рассчитан нарастающим итогом к базовому месяцу (январь 1996г.) и сохраняется на весь период до очередного превышения пятипроцентного порога.

Индексация осуществляется с применением переменной шкалы нормативов индексации на каждый процент прироста потребительских цен для различных частей дохода:

в пределах 200000 рублей — 1%;

от 200001 до 400000 рублей — 0,5%.

Часть дохода, превышающая 400000 рублей, не индексируется.

Денежные компенсации, предусмотренные постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь N 7 от 5 января 1995 года "О повышении размера минимальной заработной платы и материальной поддержке отдельных категорий граждан" и N 106 от 28 февраля 1995 года "О мерах по социальной поддержке населения", не индексируются.

Населению, получающему доходы из других источников, возмещение потерь от инфляции осуществляется по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями). При этом выплаты компенсации ущерба, причиненного увечьем или иным повреждением здоровья, связанным с исполнением трудовых обязанностей, индексируются отдельно от других доходов, независимо от того, предусмотрено или не предусмотрено такое положение в коллективном договоре (соглашении).

Об индексе цен производителей продукции производственно-технического назначения за август 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в августе 1996 года по сравнению с июлем 1996 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 105,4%, по сравнению с декабрем 1994 года — 252,6%, с декабрем 1995 года — 117,8%.

Минстат Республики Беларусь

О размере удержания с нанимателей средств для обеспечения своевременной выплаты заработной платы

В связи с опубликованием за август 1996 г. индекса потребительских цен Министерство труда и Министерство статистики и анализа сообщают.

В августе минимальный потребительский бюджет на одного члена семьи из четырех человек составил 1139668 (1125042х1,013) рублей в месяц.

Согласно постановлению Минтруда и Минстата от 22.02.96 г. N 13/4 для обеспечения своевременной выплаты заработной платы необходимо удерживать с нанимателей сумму в размере 60% МПБ, то есть 683801 рубль на каждого работника (1139668 х 60 : 100).

Указанный норматив применяется со дня опубликования в печати при подаче заявки для получения средств на заработную плату и погашения ее задолженности независимо от сроков образования.

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ, установленные Национальным банком РБ с 13.09.96г.

	Единый курс
1 австралийск. доллар	11610,18
1 австр. шиллинг	1370,77
1 фунт стерлингов	22639,08
10 бельг. франков	4682,52
1 немецкая марка	9645,34
1 голланд. гульден	8604,38
1 датская крона	2502,02
100 итал. лир	954,39
1 канадск. доллар	10601,87
1 норвежск. крона	2248,15
1 доллар США	14550,00
1 финск. марка	3192,89
1 франц. франк	2824,31
1 шведск. крона	2178,57
1 швейцар. франк	11807,19
10 японских иен	1322,67
1 ЭКЮ	18258,07
10 турецк. лир	1,64
1 СДР	21203,73
1 венгерский форинт	94,75
1 польский злотый	5235,13
1 румынский лей	4,55
1 чешская крона	548,37
1 словацкая крона	474,29
1 болгарский лев	63,69
1 эстонская крона	1205,47
1 литовский лит	3638,41
1 латвийский лат	26555,94
1 российск. рубль	2,71
1 украин.гривна	10650,00
1 кыргыз. сом	1178,00
1 молдавск. лей	3141,00
1 казахст. тенге	214,00
1 армянск. драм	35,00
1 грузинск. лари	11593,00
1 туркменск. манат	3,60
1 азербайджан. манат	3,30
1 узбекский сум	367,00
1 таджикск. рубл	49,00
Курс клиринговых валют	
1 доллар США по расчетам с Кубой	14550,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	14550,00

Обсудим кодекс

В целях детальной проработки и анализа основных положений проекта Налогового кодекса с учетом внесенных в него изменений и дополнений министерства экономики, финансов, предпринимательства и инвестиций совместно с Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей проводят проблемно-практическую конференцию "Проект Налогового кодекса РБ": опыт, проблемы, перспективы". Конференция состоится 26 сентября в Минске в Доме литератора. В ней примут участие ведущие специалисты республиканских министерств и ведомств по налоговому законодательству.

Валентина МАРТИНОВИЧ

НДС: позиции сторон не определены

В последнее время часто обсуждается возможность взимания налога на добавленную стоимость при ввозе товаров в Беларусь с таможенной территории России и Украины. Россия уже делает определенные шаги в этом направлении. В соответствии с указом президента РФ N 1216 от 18 августа 1996г. правительству поручено обеспечить с 1 сентября текущего года взимание НДС с товаров, происходящих с таможенной территории Украины, при ввозе их на территорию России. В данном указе правительству РФ предлагается также провести по этому поводу консультации с государствами — участниками Таможенного союза.

Понятно, что создать приемлемый для всех сторон механизм введения в действие решения о взимании НДС непросто. Однако такая мера должна обязательно согласовываться с правительством Беларуси, поскольку она касается всех государств — участников Таможенного союза. Сейчас, как известно, рассматривается проблема взимания НДС при экспорте товаров из России и Украины в Беларусь и в обратном направлении. Чтобы отечественные потребители и производители не понесли серьезных потерь, следует тщательно изучить и просчитать все возможные последствия принятия данного решения и механизм введения его в действие. В частности, если оно будет принято, то субъектам хозяйствования надо дать время для адаптации. Полагаю, что должно пройти минимум два месяца после подписания соответствующего документа и публикации его в официальных средствах массовой информации до того, как данное решение войдет в силу.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК, заместитель председателя Белорусского союза налогоплательщиков

Как догнать французского законодателя?

(Окончание. Начало на с. 1)

А теперь о роли Конституционного суда в этом процессе. Сейчас он у нас работает на манер по меньшей мере французского или германского, прошедших, повторяю, 200-летний путь эволюционного конституционного развития. У нас же нет времени для прохождения этого пути. Следовательно, и наш Конституционный суд не может работать так, как работают их суды. С другой стороны, наш народ — не бежавшие из Европы ловцы счастья, конкистадоры или вывезенные из Африки рабы. В этом смысле уровень самосознания и культуры у него значительно выше, и кататься по нему туда-сюда сначала неразборчивым катком законодателя, а затем Конституционного суда в преддверии XXI века — это совершенное неэтично. Поэтому число судей Конституционного суда должно быть повышено хотя бы до 19, а не 12, как предложено в проекте. Всех должен назначать на должность и освобождать Верховный Совет: семерых — по представлению Президента, шестерых подбирает сам Верховный Совет и шестерых представляют два суда — Верховный и Высший хозяйственный. Вот тогда согласно ст.6 Конституции будет действительное, а не мнимое уравновешивание властей. В итоге получаем 16 судей, двух замов и председателя. Из состава судей образуются четыре коллегии по 4 судьи: Государственно-правовая, Гражданско-правовая, Хозяйственно(экономико)-правовая и Уголовно-правовая.

Хочу подчеркнуть: всех судей назначает и освобождает Верховный Совет. Во-первых, потому что все суды должны быть в **одном статусе**, а во-вторых, потому что особенно в процедуре освобождения залог их **независимости**. Полагаю, что обязательное требование кандидатской или докторской степени излишне. Почему бы тогда круг претендентов на должность главы государства не ограничить званиями членов-корреспондентов и академиков? Ведь не секрет, что степени и звания, мягко скажем, иногда бывают свидетельством не профессионализма, а прохиндейства.

Каждый заместитель возглавляет по две коллегии, председательствует в них. Таким образом в коллегиях будет по пять членов. Через эти коллегии Конституционный суд и станет утверждать законность в **правотворчестве,** возглавляя и координируя систему оппонирования, которую в основе составят два других суда — Верховный и Высший хозяйственный. Полагаю, что они могли бы давать заключения на предпоследние варианты законопроектов перед утверждением их на коллегиях министерств и ведомств разработчиков.

К примеру, проект Гражданского кодекса могли бы подготовить Минюст, Верховный суд и Высший хозяйственный суд с участием ученых. Получив заключения от министерств, ведомств, союзов промышленников, предпринимателей, других заинтересованных организаций, они готовят предпоследний вариант и направляют его в Конституционный суд, а затем утверждают проект на совместном пленуме-коллегии с участием администрации Президента (поскольку законопроект конституционного характера) и через Президента или самостоятельно (как договорятся) направляют его в Верховный Совет. Защиту в Верховном Совете осуществляли бы непосредственные разработчики, а оппонировали бы им представители коллегий Конституционного суда и те, кто считал бы свои непринятые предложения принципиально значимыми. После первой защиты (чтения) проект дорабатывается с той же процедурой утверждения на пленуме-коллегии с предварительным заключением президиума Конституционного суда. После второй защиты в Верховном Совете проект становится законом.

Разумеется, далеко не все законы и поправки к ним будут проходить Конституционный суд, но он должен эту работу координировать, как бы сообщая всей судебной системе республики единство Судебной Власти.

Именно исходя из таким образом понимаемых мною необходимости и целей, я и откликнулся на просьбу комиссии Верховного Совета высказать свои соображения о президентском проекте изменений в Конституции. Предложений и дополнений у меня набралось в итоге немало. Однако с читателями "НЭГ" хочу поделиться лишь одним, на мой взгляд, наиболее актуальным. Связано оно с оперативными и внезапными правовыми волеизъявлениями президентской команды, которые немедленно и зачастую болезненно сказывались на деятельности субъектов хозяйствования. И которые не всегда выглядели корректными по отношению к существующему законодательству.

Это, в общем-то, естественное стремление и даже обязанность главы государства жестко контролировать и направлять дела в экономике страны. Но оно должно укладываться в не менее строгие рамки закона. Поэтому считаю необходимым ст.101 главы 4 "Президент Республики Беларусь" дополнить частями следующего содержания:

"Указы Президента имеют силу закона, если они не противоречат Конституции Республики Беларусь и законам, принятым после вступления в силу Конституции Республики Беларусь.

Указы Президента утрачивают силу с момента введения в действие законов по вопросам, которые регулировались этими указами.

Проекты законов, направляемые Президентом в Верховный Совет с пометкой "срочно", рассматриваются Верховным Советом не позднее 2-х месяцев. Нерассмотрение законопроекта Президента с пометкой "срочно" в течение двух месяцев либо ответ Верховного Совета о невозможности такого рассмотрения, отправленный в 15-дневный срок с момента получения законопроекта с пометкой "срочно", позволяют Президенту ввести в действие законопроект своим указом.

Президент вправе издавать указы, смягчающие требования закона, принятого после вступления в силу Конституции Республики Беларусь и не вправе издавать указы, ужесточающие требования такого закона.

Президент вправе издавать указы, уменьшающие ответственность сторон против предусмотренной законом (вступившим в силу после принятия Конституции Республики Беларусь) перед государственными органами и государственными предприятиями и не вправе уменьшать ответственность сторон перед субъектами хозяйствования иных форм собственности.

Указы Президента, кроме указов, предусмотренных частями 5, 6 настоящей статьи, подписываются Президентом после получения на их проекты заключения коллегии или президиума Конституционного суда Республики Беларусь".

Юрий ШЕВЛЮКОВ,
судья Высшего хозяйственного суда

Латвийские банки: на примере успеха

В ПРОШЛОМ году Латвия пережила острый банковский и бюджетный кризис. По итогам кризиса, вызвавшего волну банкротств и слияний, уменьшилось число кредитных учреждений — если в конце 1994 года в стране насчитывалось 54 банка, то к середине 1996-го их осталось 35.

Причин у разразившегося кризиса было предостаточно: обещание неподъемных депозитных ставок и рискованная кредитная политика ряда банков, слабость предпринимательских структур и противоречивое законодательство, неразвитость рынка недвижимости и низкая ликвидность залогов.

Из игры выбыли не только "карманные", но и несколько довольно крупных банков (в качестве примера можно привести банк "Балтия"). "Топ" банковского рейтинга выглядит сегодня совсем не так, как год и даже полгода назад. На вершине табели о рангах оказалось несколько, скажем так, "новичков", то есть банков, чье развитие не было впечатляюще бурным, однако разумным, сбалансированным, и именно эти банки продемонстрировали свою жизнеспособность, умение работать с прибылью, совершенствовать финансовый сервис, расширять клиентскую базу...

Отметим, что Банк Латвии (Центробанк) всегда проявлял и проявляет до сих пор большую сдержанность в вопросах помощи "утопающим". На практике это приводит к тому, что банки просто вынуждены работать осторожно и ответственно. Для них это, если угодно, вопрос жизни и смерти. Вообще, латвийские банки в отличие от российских в меньшей степени зависят от государства, от обслуживания бюджета и федеральных программ. Здесь менее выражен государственный протекционизм и присутствует здоровая внутриотраслевая конкуренция.

Происходящие процессы проиллюстрируем на примере Rietumu Banka (Западного банка). Он был создан в 1992г. и в последующий период ежегодно удваивал свои основные показатели — собственный капитал, активы, количество клиентов. По результатам 1996 года, Rietumu Banka стал пятым по величине активов коммерческим банком Латвии и самым рентабельным банком страны. Rietumu Banka стабильно входит в число 15-ти крупнейших банков Балтии.

Акционерами Rietumu Banka являются компании, представляющие латвийский и западный, в том числе американский, частный капитал. В число топ-менеджеров банка входят специалисты, имеющие большой опыт работы в кредитных институтах Запада.

Основополагающим принципом, заложенным в фундамент Rietumu Banka, стала надежность. Структура активов и пассивов обеспечивает высочайшую ликвидность клиентских средств. Банк проводит подчеркнуто консервативную кредитную политику, и никогда не выдавал деньги клиентов в виде кредитов (объем выданных кредитов не превышал размеров собственного капитала). Клиентские средства хранятся в той валюте, которую владелец счета считает наиболее надежной.

Показатель достаточности собственного капитала Rietumu Banka, вычисленный на начало 1996 года международными аудиторами по правилам Базельского договора, равнялся 20,1%.

Rietumu Banka строился как банк для бизнеса. В основе его политики в области развития клиентской базы лежит желание видеть среди своих клиентов крупные компании — производственные, финансовые и торговые. Банк стремится предоставить им полный и универсальный набор финансовых услуг, среди которых есть и уникальные для Латвии. Rietumu Banka имеет отличные позиции на рынке конверсионных услуг, успешно обслуживает внешнеторговые операции.

"Коньком" Rietumu Banka являются операции с "мягкими валютами". Спектр ограниченно конвертируемых валют, с которыми работает банк, необычайно широк: российский рубль, украинская гривна, казахстанский тенге, молдавский лей, киргизский сом, узбекский сум, азербайджанский манат, польский злотый, литовский лит и эстонская крона. Клиентам предлагается не только конвертация ОКВ в СКВ, но и кросс-конвертация. Возможность получить такой сервис имеет решающее значение для крупных компаний, которые проводят операции в странах СНГ.

Не менее важный момент — курс обмена валют. Rietumu Banka имеет постоянный доступ к оперативной информации с мировых финансовых рынков, является участником системы Reuter Dealing 2000. Все это позволяет совершать сделки с каждой валютой по самому выгодному курсу. Банк нашел возможность предлагать крупным клиентам проводить операции по межбанковскому курсу в самые короткие сроки.

При формировании банковской структуры "архитекторы" Rietumu Banka предусмотрели все для того, чтобы предоставить клиенту максимум удобств. Круглосуточно работает информационная служба: связавшись с банком по телефону, модему или факсу и сообщив свои идентификационные данные, клиент может получить полную картину состояния своего счета, транзакций по нему, текущие курсы валют, а также заказать и получить необходимые выписки, документы и справки. Электронная система "Банк—Клиент" позволяет владельцу счета управлять им по модему из любой точки мира. Банк имеет разветвленную и отлаженную систему корреспондентских отношений, является участником S.W.I.F.T. — системы международных электронных платежей.

В течение последних месяцев внимание латвийской банковской общественности привлечено к двум новым программам, которые успешно реализует Rietumu Banka. Во-первых, это Трастовая программа, в рамках которой перед клиентами банка открываются отличные возможности для инвестирования.

Наиболее прибыльным и надежным инструментом тут являются государственные ценные бумаги России, Украины, стран Балтии, а также западные, в том числе американские, госбумаги. В первом полугодии этого года банк рекомендовал своим клиентам следующую структуру инвестиционного портфеля: 20—25% — литовские или латвийские гособязательства и 75—80% — российские госбумаги. С учетом комиссионных банка такой портфель обеспечивал участнику Трастовой программы порядка 25—29% годовых дохода.

О популярности Трастовой программы свидетельствует такой факт: совокупный инвестиционный портфель клиентов Rietumu Banka в феврале 1996 года был немногим менее 3 млн. USD, а в июле он превысил отметку в 30 млн. USD и продолжает расти. При этом растет интерес не только к "восточным" ценным бумагам, но и к западным, которые, пускай и не имеют такой бешеной доходности, но являются привлекательными в силу их высокой доходности и ликвидности.

Другая новая программа Rietumu Banka, за реализацией которой внимательно следит пресса, — это Corporate Banking, комплексное обслуживание крупных, динамично развивающихся компаний. Как правило, руководители таких компаний отлично видят свои цели, а возглавляемая ими команда нацелена на успех. Но при решении основных задач им приходится решать массу вопросов "второго плана", которые отнимают силы, время, деньги и не связаны напрямую с основной деятельностью фирмы. Эти проблемы связаны с оптимизацией финансовых потоков, с работой на новых неосвоенных еще рынках, с юридическими вопросами.

В основе Corporate Banking лежит индивидуальный подход, профессиональный анализ конкретной ситуации, понимание нужд клиента и его контакт с руководством банка. С клиентом Corporate Banking работает индивидуальная бригада менеджеров, каждый из которых высококвалифицированный специалист в своей сфере. Отметим, что Rietumu Banka первым в Латвии предложил своим клиентам такой сервис.

Завершая рассказ о Rietumu Banka, мы вернемся к началу его и отметим еще раз, что успехам Западного банка в большой степени способствовала и способствует благоприятная либеральная юридическая среда. Банковское законодательство Латвии отличается завидной для постсоветского пространства стабильностью. Это позволяет банкиру планировать свою работу на долгое время вперед, а его клиенту — быть уверенным в сохранности своих средств и в своем банке. Так рождаются те особые партнерские отношения между банком и клиентом, значение которых для успеха в бизнесе трудно переоценить.

Динамика основных показателей Rietumu Banka

Дата	Собственный капитал	Активы	Аудитор
31.12.1994	2,444,000 Ls	24,446,000 Ls	Arthur Andersen
31.12.1995	4,550,000 Ls	45,311,000 Ls	Deloitte&Touche
30.06.1996	7,584,000 Ls	55,626,000 Ls	

1 USD = 0,54 LVL

ПУТИ К РЫНКУ

Энергетика может и должна стать многоукладной

С НАЧАЛОМ экономического кризиса в нашем государстве еще настойчивее заговорили об альтернативных, или нетрадиционных, источниках энергии. Но, к сожалению, призывы отдельных авторов развивать их использование зачастую сопровождаются лишь обвинениями энергетиков в косности и не подкреплены экономическими расчетами, не учитывают условий, а главное возможностей нашего государства. Допускаю также, что в ряде случаев экономическая суть проблемы игнорируется не по незнанию, а преднамеренно. Попробуем разобраться.

К традиционным для Беларуси энергоисточникам относятся только теплоэлектроцентрали (ТЭЦ), которые во всем мире к 70-м годам достигли потолка своих экономических возможностей и имеют электрический коэффициент полезного действия около 40%. В обозримом будущем ТЭЦ и КЭС объективно останутся основой энергетики Беларуси.

Нетрадиционные для РБ источники — ветер, геотермика, солнце, биоэнергетика и, учитывая равнинный характер нашей страны, гидроэнергетика. Особое место в этом ряду могут занять мини-ТЭЦ (МТЭЦ), но о них речь пойдет позже.

Установки нетрадиционных источников энергии хорошо отработаны и серийно изготовляются в индустриальных странах. Только покупай. Критерий их приемлемости известен. Это стоимость единицы продукции — кВт.ч, которая в свою очередь пропорциональна стоимости оборудования и эксплуатации, включая стоимость топлива. Очень важный фактор — длительность использования оборудования. У ветро- и гидростанций она зависит от погоды и времени года и, как правило, невелика. На все это накладываются кредитные ставки банков, которые у нас выше, чем в развитых странах. Надеюсь, теперь и без долгих объяснений понятно, что, например, ветроустановки, широко используемые в богатых (низкие банковские ставки и устойчивый ветер) Нидерландах, совершенно не пригодны для бедной (высокие ставки и слабые ветры) Беларуси. К сожалению, административный нажим порой бывает столь сильным, что энергетики вынуждены финансировать и менее реалистичные идеи и разработки.

Огульное отрицание нетрадиционных энергоустановок было бы неверным. Просто в каждом случае необходима тщательная и объективная их технико-экономическая проработка, "примерка" к конкретным геоклиматическим условиям и инфраструктурам. Так, например, вполне вероятно, что неиспользуемые для целей обороны или связи металлические башни и их инфраструктуры могут где-то стать местом установки ветродвигателя. То же относится к мелким гидроустановкам. Но во всех этих случаях надо предусмотреть еще и затраты на охрану, без которой уберечь оборудование от расхищения в нашем обществе вряд ли удастся. Как правило, разработчики забывают об этом. Но вернемся к большой энергетике.

Почти на протяжении всего советского периода энергетика ориентировалась на создание крупных электростанций, производящих только электроэнергию (КЭС) или электроэнергию и тепло (ТЭЦ). Рангом ниже стояли крупные, не имеющие аналога за рубежом по масштабам распространения, районные котельные. Централизация теплоснабжения рассматривалась как генеральная линия, в подтверждение которой подсчитывалось число закрываемых заводских и коммунальных котельных. Все это было правильным в условиях дешевого, во много раз дешевле, чем на мировом рынке, топлива и дотируемой металлургии с кажущимся дешевым металлом.

В рамках газетной статьи не принято останавливаться на технических деталях, однако это все же необходимо, чтобы защитить суть излагаемых ниже проблем.

А СУТЬ такова. По наиболее распространенной в странах ЕС до 80-х годов схеме электроэнергия, как и у нас, вырабатывалась на конденсационных электростанциях. Тепло для отопления жилья и производства вырабатывали другие источники. В советском, более прогрессивном варианте больше половины электростанций — это ТЭЦ, которые вырабатывают и электроэнергию, и тепло. При этом, если лучшая в РБ Лукомльская КЭС полезно использует 40% топлива, то Минская ТЭЦ-4 — до 70%. Столь весомые преимущества ТЭЦ объясняются тем, что прошедший турбины и выработавший электроэнергию пар конденсируется, нагревая сетевую воду. Иными словами тепло отработавшего пара идет на отопление. А на КЭС пар вынуждены конденсировать, отдавая тепло природным водам, т.е. не только теряя это тепло, но и нанося известный вред экологии. На практике выгоды от ТЭЦ меньше, т.к. электроэнергия потребляется круглый год, а тепло преимущественно зимой.

Из поля зрения экономистов часто выпадает тот факт, что источником экономии топлива является взаимозависимая пара: ТЭЦ — потребитель. Чем больше тепла возьмет потребитель, тем ниже суммарные затраты топлива на ТЭЦ. Если потребитель тепло не берет, ТЭЦ функционирует как КЭС, но с более высоким удельным расходом топлива. И единственный способ сделать энергетиков и потребителей единомышленниками, равно заинтересованными в топливосбережении, — это установить взаимовыгодное соотношение тарифов на тепло и электроэнергию.

Увы, на сегодняшний день оно таковым не является. В государстве продолжают действовать административно устанавливаемые и, мягко говоря, нелогичные тарифы на тепло и электроэнергию. Тепло для населения стоит дороже электроэнергии, а для промышленности — намного дороже. Причем, если тарифы на электроэнергию единые для всех, то на тепло в разных городах они разные. Учтите также, что наша промышленность традиционно оплачивает львиную долю энергопотребления в быту, т.е. за нас с вами. Сделано это, вроде бы, из гуманных социальных побуждений. Но в конечном счете не идет на пользу никому. И без того бедствующие наши предприятия, к тому же перешагнувшие все мыслимые пределы по уровню энергосоставляющей в себестоимости своей продукции, вынуждены снова и снова закладывать свои затраты в ее стоимость, с каждым новым витком цен на энергоресурсы все большие. А кто их возместит? Да мы с вами и возместим, другие потребители. За счет более высоких цен и налогов. Это замкнутый, порочный круг, из которого нет выхода.

По моему глубокому убеждению, тариф на тепло — чисто рыночная категория. Ни "технари", ни финансисты не знают способа определения, точнее разделения, себестоимости двух продуктов, производимых одновременно из одного сырья, как, например, обезжиренного молока и сливок на сепараторе, а в нашем случае — электроэнергии и тепла на ТЭЦ. Его просто нет. Тем более нелогично произвольно устанавливать эти величины. Определять их должен рынок, спрос.

Всего один исторический тому пример. Из добывавшейся в прошлом веке в Баку нефти (усилиями знаменитого господина Нобеля, того самого, чьи премии стали гордостью ученых) сбыт имел преимущественно керосин. Бензиновые фракции сжигались в факеле. Но с появлением двигателя внутреннего сгорания бензин из отходов стал быстро дорожающим главным товаром, керосин — второстепенным, а мазут — одним из последних.

Тариф, способствующий выработке тепла на ТЭЦ, т.е. ее экономичности, должен быть таковым, чтобы потребителю было выгодно не строить свою котельную, а в ряде случаев и закрыть уже действующую — где-то от 20 до 30 долл. за гигакалорию. Но никак не 50 долл. и выше, как это сделано сейчас в Минске, в результате чего предприятия правдами и неправдами сооружают собственные котельные, а электроотопление стало выгоднее отопления горячей водой из теплосетей. Иными словами, в республике созданы и процветают все условия для перерасхода отнюдь не дешевого покупного топлива в масштабах государства. Причем на всех уровнях.

Ограничивают сферу обслуживания ТЭЦ очень высокие затраты на транспортировку тепла потребителям. Поэтому ТЭЦ экономически оправдывается только в крупных городах. А для малых объектов потребления в мире широко используются так называемые мини-ТЭЦ, способные в отличие от "ветряных мельниц" реально решить и многие наши энергопроблемы.

М ИНИ-ТЭЦ — это, как правило, работающий на газе, исходно транспортный двигатель внутреннего сгорания, на вал которого посажен электрогенератор. Тепло от охлаждения двигателя, которое в автомашине сбрасывается через радиатор и только частично используется для обогрева салона, на мини-ТЭЦ поступает в тепловую сеть. В ней же используется и тепло выхлопных газов, т.е. это безотходное "производство" энергии и тепла. Еще плюс: установка, способная обогреть поселок в 40 коттеджей, имеет объем купе плацкартного вагона. Модули мини-ТЭЦ поставляются в виде завершенного блока, для монтажа и подключения которого требуются считанные дни, а не год и более, как для ввода современного блока на электростанции.

При отнесении всех расходов на выработку электроэнергии, т.е. при "бесплатном" тепле (в целом на производстве тепла и электроэнергии удается сэкономить до 30% топлива!), ее стоимость не превысит 400—500 руб. за кВт.ч. Удельные затраты на такую установку составят около 600 долларов за 1 кВт, в то время как на большой ТЭЦ это примерно в два раза дороже. По своим технико-экономическим показателям мини-ТЭЦ опережают Минскую ТЭЦ-3 и приближаются к ультрасовременной ТЭЦ-4.

Мини-ТЭЦ может стать надежным резервом электроснабжения. В случаях, когда перерывы в нем недопустимы, ТЭЦ-малютка позволяет экономить на резервных электросетях. Наконец, мини-ТЭЦ — это собственность пользователя, его кровные денежки, и потому их вложение хорошо продумано.

Предварительное обследование действующих котельных показало, что в них достаточно часто имеются свободные площадки для установки одного или нескольких модулей мини-ТЭЦ. В большинстве случаев — это котельные и теплоузлы небольших предприятий пищевой и легкой промышленности, крупных больниц и санаториев, компактных жилых поселков и т.п. Расчеты показали, что при реальных среднеевропейских ценах на электроэнергию и тепло мини-ТЭЦ, монтируемая на свободных площадях цехов или котельных с уже готовыми тепловыми сетями, окупается всего за несколько лет. (Оговорка о среднеевропейских ценах, повторюсь, вызвана тем, что упомянутый выше метод перекрестного финансирования-субсидирования одних за счет других, действующий в РБ, приводит к перекосу цен и не может служить базой долговременных технико-экономических обоснований. Законы экономики неумолимы. Рано или поздно республике вслед за мировыми ценами на топливо придется принять и мировые отпускные цены на электроэнергию и тепло.)

Как видим, достоинств у мини-ТЭЦ масса, "совместимость" с традиционной системой энергообеспечения приемлемая, а полезность и государству, и людям очевидная. Вопрос лишь в том, где и за что купить такие установки.

По предварительным оценкам Европейской комиссии (Tacis Энергоцентр—Минск), в Беларуси могут найти применение до двухсот мини-ТЭЦ общей мощностью до 600 МВт. (Для сравнения, в маленькой Дании с населением 5 миллионов человек уже действуют около 300 таких станций-малюток.)

Купить же их можно где угодно. Поршневые мини-ТЭЦ — уже давно полноправный элемент энергообеспечения в странах ЕС. Модули МТЭЦ мощностью от 20 до 600 кВт, т.е. в тысячи раз меньшей, чем привычная нам мощность блоков ТЭЦ-гигантов, выпускают фирмы ФРГ (Simens), Чехии (TODEM), Дании и других государств. В СНГ такие модули готовы поставлять заводы Барнаула, Ярославля, Владимира, Николаева. Причем они значительно дешевле импортных. С небольшими переделками могут использоваться передвижные электростанции, имеющиеся в распоряжении Минобороны. Однако самой перспективной для республики представляется организация производства МТЭЦ на базе тракторных двигателей, выпускаемых Минским моторным заводом. Это, кстати, самым благоприятным образом повлияет на загрузку и экономику предприятия, испытывающего ныне те же трудности, что и другие, в т.ч. и со сбытом продукции.

Разумеется, экономические и экологические показатели наших МТЭЦ будут несколько ниже, чем в ЕС. И итоговая экономия топлива окажется не 30, а 25%. Однако относительный его перерасход компенсируется увеличением занятости на заводе. Кроме того, наши мини-ТЭЦ могут быть ориентированы на большее число обслуживающего персонала, чем импортные, что позволит отказаться от дорогих средств автоматического управления и еще раз способствовать решению проблемы занятости населения.

У СЛОВИЕМ широкого развития нетрадиционных форм энергетики (мини-ТЭЦ, ГЭС и др.) служит хорошо продуманная и сбалансированная инвестиционная налоговая политика. Являясь неотъемлемым элементом энергосистемы, нетрадиционная ее часть ни в коем случае не должна претендовать на инвестирование или финансирование за счет государства в лице Минтопэнерго или энергоконцернов. Инвесторами могут быть только лица и организации, непосредственно получающие эффект от альтернативных источников энергопотребления. Только они способны правильно оценить, когда, где и в каком объеме следует устанавливать мини-ТЭЦ. Кстати, это раз и навсегда снимет бесконечные жалобы разного рода изобретателей на непонимание важности их проектов. Судя по газетным публикациям, в т.ч. и последним, у нас и поныне хватает авторов, которые, спекулируя на бедственном положении энергопользователей, не прекращают попыток построить "вечный двигатель" и, получив свое, спихнуть его на баланс государства, как например теплогенератор "Юрле".

В свою очередь Минтопэнерго должно способствовать формированию разумной правовой и тарифной базы многоукладной энергетики и осуществлять ее. В частности, оно не должно устраняться от оперативного управления "армией" мини-ТЭЦ. При существующем положении дел, хотя удельный вес таких установок в республике, по прогнозам специалистов, не превысит в обозримом будущем 4—8% установленной в

МТЭ мощности, нетрудно догадаться, что большая энергетика будет сопротивляться и даже препятствовать появлению малой. Ведь в отдельных случаях электрическая выработка мини-ТЭЦ может превышать потребности их владельцев. Излишки им придется сбрасывать в единую энергосистему к неудовольствию последней, поскольку это добавит ей хлопот: приведет к разгрузке основного оборудования и увеличит себестоимость производства электроэнергии на предприятиях Минтопэнерго.

Но и этот недостаток легко превратить в достоинство с помощью взаимовыгодных тарифов и двусторонних счетчиков. Лишнюю энергию МТЭ должно "покупать" у хозяев мини-ТЭЦ дешевле, чем продавать свою им же или другим потребителям. Причем этот принцип должен распространяться не только на локальные, миниатюрные теплоэлектростанции, но и на все другие нетрадиционные для республики источники: гидростанции, ветродвигатели и др. Это будет по-рыночному справедливо и действительно выгодно всем: государству, энергопроизводителям и пользователям, людям.

Хотел бы также отметить, что "первооткрыватели" мини-ТЭЦ будут находиться в лучшем экономическом положении, чем последователи. Как показывают расчеты, особенно быстро окупаются первые из внедряемых модулей, т.к. они устанавливаются там, где нужнее всего, и работают с максимальной тепловой загрузкой в течение всего года. После выплаты кредита владелец мини-ТЭЦ получает электроэнергию примерно по той же цене, что и из сети, плюс бесплатное тепло, эквивалентное 110—130% выработанной электроэнергии. Но по мере разрешения топливного кризиса, с накоплением численности мини-ТЭЦ и ростом благосостояния государства и граждан эффект снижается. Этот момент тоже необходимо учитывать при планировании развития малой или альтернативной энергетики.

В том, что она остро необходима Беларуси, сомнений уже нет ни у кого. Но нет единства понимания, в т.ч. и "наверху", что нашему государству остро необходима и качественно иная система тарифов на электроэнергию и тепло. Действующая, как уже говорилось, не только препятствует использованию нетрадиционных энергоисточников, но и вредит экономике, искажает рыночные принципы ценообразования и работает на инфляцию. Более того, тарифы, в основе которых — лишь стоимость топлива и зарплата обслуживающего станции персонала, не позволяют и большой энергетике накопить средства на обновление основных фондов и расширенное производство энергоносителей. На Западе тарифы максимально дифференцированы. Промышленность, в частности, приравнивается к оптовому покупателю энергоресурсов. А население — к розничному. Поэтому оно платит в целом на 30—40% больше, что отражает и более высокие затраты энергетиков на "доставку" ему своей продукции и обслуживание. Сами тарифы на Западе также значительно выше наших, т.к. в них заложено накопление средств на обновление отрасли. Рано или поздно это придется сделать и нам. Тогда мини-ТЭЦ будут окупаться всего за 2—3 года и привлекут многочисленных инвесторов.

Словом, энергетика республики может и должна стать многоукладной в ближайшей перспективе — иной альтернативы просто нет. Но готовиться к этому надо заранее, т.е. создавать такие условия, при которых традиционные и нетрадиционные источники будут "работать в одной упряжке" и не в ущерб друг другу.

Алексей ВНУКОВ,
профессор, гл.научный
сотрудник БелНИПИэнергопрома

ДЛЯ СПРАВКИ

Современный "энергоарсенал" Беларуси насчитывает: 2 КЭС, 21 городскую ТЭЦ, 15 малых гидростанций общей мощностью 10 МВт, 22000 больших и малых котельных в промышленном и коммунальном секторе. По выработке электроэнергии белорусская энергосистема в связи с повсеместным спадом производства перешла в разряд бездефицитных и ныне полностью обеспечивает потребности республики. Централизованный же отпуск тепла хозяйственным объектам за последние 5 лет, по некоторым данным, упал втрое и незначительно вырос в бытовом секторе.

Статистика по предположительно единичным нетрадиционным энергоисточникам в республике не ведется.

ПРОЕКТЫ

Транспортный коридор через "сердце" Европы

Известно, что через Беларусь проходят кратчайшие пути, соединяющие север Европейского континента с его югом, Восток с Западом — фактор, с которым приходится считаться практически всем странам Старого Света. Именно по их инициативе под эгидой Европейского банка реконструкции и развития разработан проект модернизации трансевропейского коридора Берлин—Варшава—Минск—Москва, нынешнее состояние которого, особенно его восточной ветки, не удовлетворяет потребностям хозяйствующих субъектов Сообщества.

Значительная часть коридора — около 600 км — пройдет по территории 16 административных районов нашей республики. В его зоне окажутся Минск, Брест, Барановичи, Борисов и другие города и поселки с населением 3,4 млн.человек, что составляет около 34% его общей численности. Кроме того надо учесть, что реконструкции на белорусском участке подлежат как железнодорожная магистраль, так и автострада Брест—Минск—Москва (Е30), что делает проект тем более привлекательным и выгодным. В республику не только поступят определенные валютные инвестиции, но и будут созданы дополнительные рабочие места, дальнейшее развитие получит сеть инженерной и социальной инфраструктуры, прежде всего газо- и нефтепроводов.

Впрочем, увеличение транспортных потоков в регионе может, если не принять соответствующих мер, негативно отразиться на его природном комплексе и экологической обстановке. Чтобы предотвратить нежелательные последствия, БелННИПградостроительства приступил к разработке плана оптимизации территориального развития поселений, транспортной и инженерной инфраструктуры, увязки производственного комплекса зоны с природоохранными мероприятиями, создания в ней условий для устойчивого экономического роста. На последующих этапах должна быть разработана общая стратегия развития территорий в зоне коридора с детальной проработкой первоочередных градостроительных программ. В целом проект должен способствовать взаимоувязке общегосударственных интересов и интересов жителей прилегающих к коридору городов и поселков.

В полном объеме проект должен быть выполнен в 1997г. В настоящее время начата (с привлечением кредитов ЕБРР) поэтапная реконструкция его "автомобильной" части.

Автомобильная дорога Брест—Минск—граница с Россией в современном виде была сформирована еще в довоенное время. В первые послевоенные годы, затем в конце семидесятых, накануне московских Олимпийских игр, а также в последние годы некоторые ее участки были реконструированы. Основная часть дороги проложена по новой трассе в обход населенных пунктов. В результате этого образовались так называемые параллельные дублеры Кобрин—Столбцы, Дзержинск—Минск—Смолевичи—Борисов —Лошница. От Бреста до Борисова, за исключением участка Брест—Кобрин, проложенного по старой трассе с пересечением в одном уровне некоторых населенных пунктов, дорога построена по принципу двухполосного одностороннего движения с центральной разделительной полосой в обход населенных пунктов. Начата прокладка новой трассы на участке от Борисова до Орши и проектирование участка от Орши до границы с Россией.

Требованиям международной автомагистрали трасса не отвечает не только из-за плохого качества покрытия и невысокой расчетной скорости движения. Не обеспечиваются в полной мере безопасность движения и автодорожный сервис, представленный в основном автозаправочными станциями, станциями технического обслуживания и площадками для кратковременного отдыха. О культурно-бытовом сервисе и вовсе говорить не приходится. Отсутствуют благоустроенные зоны долговременного отдыха, мотели, гостиницы, охраняемые стоянки.

После исследований, выполненных под эгидой Европейского банка реконструкции и развития рядом иностранных фирм с участием белорусских организаций, начато улучшение технического состояния дороги: обновляется покрытие, улучшается дорожная разметка, устанавливаются необходимые знаки и пункты сбора оплаты за проезд. В целях повышения безопасности движения очень важно ограничить свободный доступ на дорогу. После реализации некоторых мероприятий автомобили смогут въезжать на магистраль и съезжать с нее только на специально отведенных для этого пересечениях.

Железнодорожная линия Берлин—Варшава—Минск—Москва (Е20) в границах Республики Беларусь классифицируется как магистральная. Проектирование и строительство ветки Брест—Минск—Москва выполнялось в 1869—1871 годах. Последующие реконструкции касались в основном технического переустройства путей, развития инфраструктуры, при этом положение линии в плане, по существу, не менялось. На территории Беларуси она двухпутная, электрифицирована на всем протяжении.

В целом на магистраль Е20 приходится около половины всех пассажирских железнодорожных перевозок нашей республики, при этом отправление пассажиров из крупнейшего в Беларуси Минского железнодорожного узла составляет свыше 40% от всего количества.

Основной объем работы по перегрузу товаров, прибывающих из-за границы и отправляемых за границу, припадает на Брестский железнодорожный узел. Наибольший объем местной грузовой работы, связанной с промышленно-хозяйственной деятельностью, выполняется на станциях Минского, Барановичского, Оршанского железнодорожных узлов. За последние годы по известным причинам объемы грузовых перевозок сократились наполовину.

В рамках проекта запланирован ряд мероприятий по улучшению линии. В частности, институтом Желдорпроект разработано технико-экономическое обоснование организации скоростного движения пассажирских поездов до 160 км/час, для чего потребуется реконструкция верхнего строения пути, других технических обустройств, а также приобретение нового подвижного состава.

В качестве основных целей определены улучшение комфортности, повышение скорости перевозок и их экономической эффективности.

В целом проблема развития железнодорожных перевозок носит не технический, а организационный характер. В частности, прохождение магистрали Е20 через ряд городов республики привело к размещению в них не только большого количества вокзалов, но и сортировочных и грузовых баз. В результате некоторые прилегающие к станциям улицы перенасыщены грузопотоками, вблизи их, как правило, хуже экологическая ситуация. При этом железнодорожные объекты, окруженные плотной городской застройкой, не имеют резерва территориального развития. Наиболее остро такая проблема стоит в Минске, Бресте, Орше и Барановичах.

Владимир ХРАМЕНКОВ,
начальник управления
общественных связей
Министерства архитектуры
и строительства

ВОПРОС — ОТВЕТ

"Европартенариат" поддерживает предприятия малого и среднего бизнеса

Слышал о программе "Европартенариат", способствующей укреплению позиций наших товаропроизводителей за рубежом. Хотелось бы получить более подробную информацию об этой программе, кто может в ней участвовать?

В.СУМЧЕНКО,
предприниматель, г.Пинск

Программа "Европартенариат" организована в 1987 году по инициативе и при финансовой поддержке комиссии Европейского сообщества.

Она предназначена для содействия развитию предпринимательства путем оказания помощи предприятиям малого и среднего бизнеса стран ЕС в поиске и установлении деловых контактов с партнерами за рубежом.

С этой целью дважды в год представители компаний со всей Европы, а с 1994 года — из стран Средиземноморья, СНГ, Северной и Южной Америки приглашаются для участия в трехдневной встрече, во время которой они могут подписать предварительные соглашения и заключить контракты.

По сути это развитие таких форм, как ярмарки и выставки, однако тут предлагается не товар, а возможности фирм и готовность к сотрудничеству. Компании заранее могут определить круг интересующих их зарубежных партнеров, ознакомившись со специально изданным каталогом EUROPARTENARIAT, содержащим описание сфер деятельности и ожидаемых форм сотрудничества со стороны компаний принимающего региона, а также перечень всех потенциально заинтересованных в контактах фирм из других стран. Участники заведомо ориентированы на международный бизнес, готовы работать на новых рынках или в кризисных регионах (например, в Беларуси).

Участвуя в программе, отечественный предприниматель получает широкий доступ к информации о европейских производителях, поставщиках и потребителях различной продукции и товаров, имеет возможность наладить с ними надежное экономическое сотрудничество, получить квалифицированную консалтинговую помощь, доступ к зарубежным источникам финансирования, наладить сбыт своей продукции за рубежом, приобрести опыт международной кооперации, минимизировать расходы по подбору партнеров. Малый бизнес получает реальную возможность создать совместные предприятия, расширить свое производство, получить доступ к передовым технологиям.

Очередная подобная встреча деловых людей состоится 27—29 ноября в Италии (г.Генуя). Она соберет в крупнейшем центре конгрессов и выставок итальянских представителей 466 компаний и 2500 приглашенных участников из 60 стран. Сферы бизнеса, представляемые итальянскими компаниями в рамках этой программы, достаточно разнообразны. Это пищевая, лесная и строительная промышленность, столярные изделия, мебель, производство и переработка пластмассы, продукция химической промышленности, печатная продукция, металлообработка, оборудование для лесопереработки и сельского хозяйства, инжиниринг в электронике, энергетика, информационные технологии и др.

Кто может участвовать в программе? Только предприятия, относящиеся к сектору малого и среднего бизнеса, кроме чисто торговых, экспортно-импортных, туристических компаний. От каждой компании — только один делегат.

Представители деловых ассоциаций, торгово-промышленных палат, министерств, газет, региональных авторитетов могут участвовать в "Европартенариате" только в качестве наблюдателей после одобрения их кандидатур Европейским координатором программы.

Работу по отбору белорусских компаний, подготовке визита, организации перелета, размещения и проведения деловых встреч и переговоров с западными партнерами осуществляет Центр деловых связей во главе с директором — национальным координатором по программе EUROPARTENARIAT. Отбор производится по критериям эффективности деятельности компаний на внутреннем и внешнем рынках, а также на основе представленных ими предложений по сотрудничеству с западными партнерами и готовности к заключению контрактов (соглашений).

Подготовительный период для отобранных белорусских компаний включает подробное ознакомление с предложениями западных компаний-участников, подготовку собственных деловых предложений и отработку их на основе бизнес-планов и контактов с заинтересованными западными компаниями до стадии возможного заключения контрактов или предварительных соглашений, а также детальную проработку графика индивидуальных встреч.

Расходы по организации этого мероприятия, включая поддержку западными экспертами и переводчиками для индивидуальных деловых переговоров, оплачиваются из средств программы.

Компаниям, желающим принять участие в EUROPARTENARIAT ITALIA 1996, необходимо получить формы заявлений по адресу: 220050 Минск, ул.Комсомольская, 12, "Центр деловых связей", тел.: (0172) 27-30-59, 10-41-59, факс 26-58-85.

Хозяйство и Право

Учрежден
- редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
- Высшим хозяйственным судом Республики Беларусь

Ежемесячный вестник Сентябрь' 96

СУДЕБНАЯ ХРОНИКА

...В иске отказать

Хозяйственный суд Минской области решением по делу № 176-11 взыскал с ПКФ "Три-Т" общества с ограниченной ответственностью (ООО) и акционерного коммерческого банка (АКБ) "Магнатбанк" в пользу филиала Мосбизнесбанка в Минске солидарно 3070500000 рублей основного долга по кредиту и 78210000 рублей в возврат расходов по госпошлине, а в удовлетворении требований по встречному иску отказал.

Ответчик просит решение хозяйственного суда Минской области изменить и в иске Минскому филиалу Мосбизнесбанка в части взыскания суммы 3070500000 рублей с АКБ "Магнатбанк" отказать.

Постановлением председателя хозяйственного суда Минской области первоначальное решение оставлено без изменения.

Надзорная коллегия Высшего хозяйственного суда, рассмотрев материалы дела, постановила решение хозяйственного суда Минской области и постановление председателя этого суда оставить без изменения, а заявление об их пересмотре — без удовлетворения.

Как усматривается из материалов дела, 7 июня 1995 года АКБ "Магнатбанк" выдал филиалу Мосбизнесбанка гарантийное обязательство № 9, которым гарантировал погашение ссуд, выданных филиалом фирме "Три-Т" на закупку медицинского оборудования в сумме 267000 долларов США (или по курсу Нацбанка в расчетных билетах Республики Беларусь). Этим гарантийным обязательством предусмотрено, что при неуплате ссуды в сроки, указанные в кредитном договоре, погашение ссуды производится со счета гаранта, т.е. АКБ "Магнатбанк", и что действие гарантии прекращается после погашения задолженности по кредитному договору.

20 июня 1995 года филиал Мосбизнесбанка заключает кредитный договор с ПКФ "Три-Т" ООО (заемщик), согласно которому банк предоставляет заемщику кредит в сумме 267000 долларов США на срок с 26 июня по 20 октября 1995 года, а согласно пункту 3.1 этого договора "своевременный возврат кредита и ссудного процента, а также исполнение других денежных обязательств заемщика по данному кредитному договору обеспечивается гарантийным обязательством № 9 АКБ "Магнатбанк" от 7 июня 1995 года, договором залога № 11/005/31 малого предприятия (МП) "ОИД" от 20 июня 1995 года. Данный документ является неотъемлемой частью настоящего договора и сохраняет срок действия до полного погашения заемщиком ссуды и процентов за ее использование банку".

Таким образом, кредитор — Минский филиал Мосбизнесбанка, приняв гарантийное обязательство "Магнатбанка", вступил с ним в договорные отношения гарантии. Эти отношения соответствуют требованиям статей 186, 179, 156, 159 Гражданского кодекса Республики Беларусь, а также пункту 7 постановления пленума Высшего хозяйственного суда от 25 ноября 1994 года № 21 "О практике рассмотрения споров с участием банков и страховых организаций".

Согласно указанным нормам, договор гарантии должен быть совершен в письменной форме как путем составления одного документа, подписанного сторонами, так и обменом письмами, телеграммами, телефонограммами и т.п., подписанными стороной, которая их посылает.

В рассматриваемом случае письменная форма соблюдена. Ко дню заключения кредитного договора гарантийное обязательство № 9 подписано стороной, которая его выдала. Следовательно, "Магнатбанк" (гарант) предельно ясно выразил свое волеизъявление на выдачу гарантии кредитору, в результате чего в кредитный договор было включено безусловное гарантийное обязательство. А кредитор тем самым подтвердил наличие между ним и гарантом самостоятельного письменного договора, чем выполнено требование абзаца второго пункта 7 постановления пленума Высшего хозяйственного суда № 21.

Изложенная выше юридическая оценка фактических обязательств дела полностью опровергает довод ответчика, изложенный в заявлении о том, что суд в решении сослался на несуществующие обстоятельства дела и что гарантийное обязательство № 9 должно было быть только "отдельным двусторонним договором, скрепленным печатями двух сторон". Утверждение же ответчика о том, что согласно пункту 4.1 договора на оформление гарантии от 7 июня 1995 года гарантийное обязательство № 9 вступает в силу с момента платы за эту гарантию, явно противоречит указанному пункту, т.к. такого условия в данном пункте не содержится.

Кроме того, договор на оформление гарантии от 7 июня 1995 года закрепляет отношения между ответчиком и ПКФ "Три-Т" ООО, но не отношения между ответчиком и Минским филиалом Мосбизнесбанка, которые возникли из иных действий сторон, указанных выше.

При таких обстоятельствах вывод суда как первой, так и второй инстанций об ответственности АКБ "Магнатбанк" перед Минским филиалом Мосбизнесбанка является обоснованным и подтверждается материалами дела.

* * *

Хозяйственный суд Могилевской области определением отказал в возбуждении производства по делу № 02-4 Государственной налоговой инспекции по г.Рогачеву и Рогачевскому району к предпринимателю о конфискации имущества на 3480000 рублей, хранящегося в пункте продажи без документов, подтверждающих его приобретение, и неоприходованного в книге учета.

Постановлением заместителя председателя хозяйственного суда Могилевской области определение оставлено без изменений.

Определение суда и постановление надзорной инстанции не подлежат отмене по следующим основаниям.

Как усматривается из исковых материалов, иск заявлен о конфискации в доход государства товара, который хранился в пункте продажи без документов, подтверждающих его приобретение и неоприходованных в книге учета, что удостоверено актом проверки, произведенной Государственной налоговой инспекцией по г.Рогачеву и Рогачевскому району.

Пунктом 6 ст.9 Закона "О налогах и сборах, взыскиваемых в бюджет Республики Беларусь" установлена ответственность плательщиков налогов за хранение в пунктах продажи товаров без документов, подтверждающих их приобретение, в виде ареста товаров с последующей конфискацией в доход государства.

С учетом того что конфискация имущества в гражданско-правовых отношениях произведена быть не может, так как ст.154 Гражданского кодекса (реквизиция и конфискация) с 3 марта 1994 года утратила свою силу, суд обоснованно отказал в возбуждении производства по делу, поскольку данный спор разрешению в хозяйственном суде не подлежит. Конфискация товаров производится в порядке, предусмотренном статьями 144 и 291 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях, а обеспечение учета, оценки и реализации конфискованного и бесхозяйного имущества согласно ст.7 Закона "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" производится государственными налоговыми инспекциями. В связи с этим Указом Президента от 18 декабря 1995 года № 494 налоговым инспекциям предоставлено право обращать имущество в доход Республики Беларусь по решению государственной налоговой инспекции.

Доводы заявителя во внимание приняты быть не могут, т.к. в данном случае к ответчику за допущенное нарушение по закону применяется санкция в виде безвозмездного изъятия государственного имущества (конфискация), а не финансовые санкции, предусмотренные вышеуказанным законом.

* * *

Своим решением хозяйственный суд Могилевской области отказал в иске обществу с ограниченной ответственностью финансовой инвестиционной компании (ООО ФИК) "Альбароссия" к государственной налоговой инспекции по Октябрьскому району г.Могилева о признании недействительным распоряжения № 96 о списании 279198 тысяч рублей.

Надзорная инстанция хозяйственного суда области своим постановлением решение суда оставила без изменения (дело № 18-9).

Истец просит отменить решение и постановление, так как они, по его мнению, вынесены без учета действующего законодательства.

Заявление ООО ФИК "Альбароссия" не подлежит удовлетворению по следующим основаниям.

Как усматривается из материалов дела, истец в своей деятельности осуществлял привлечение свободных денежных средств юридических лиц путем заключения с ними договора о совместной деятельности. В последующем привлеченные средства размещались истцом в коммерческих банках республики на банковском депозите с целью получения прибыли. По существу финансовая компания проводила банковские операции, которыми согласно ст.4 Закона "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь" могут заниматься только банки.

Согласно ст.11 указанного Закона привлечение денежных средств юридическими и физическими лицами без лицензии Национального банка не допускается. Если же юридические лица совершают банковские операции без лицензии Нацбанка, то они несут ответственность по закону.

Таким образом, признание налоговой инспекцией допущенных нарушений истцом основано на действующем законодательстве и является правомерным.

Доводы финансовой компании о том, что она не занималась привлечением денежных средств, являются несостоятельными, поскольку предмет заключенных договоров о совместной деятельности не соответствует требованиям гражданского законодательства (ст. 432 Гражданского кодекса Республики Беларусь). Исходя из этого не может быть признана правильной и ссылка истца на ст.70 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь", определяющую свободу выбора предмета договора. Свобода выбора допускается, если она не противоречит законодательству. Финансовой же компанией осуществлялась сфера деятельности с нарушением законодательства.

Подготовил к печати Иосиф РОСЛИК

ТРЕБУЕТ РЕШЕНИЯ!

Еще в 1989 году арендное предприятие "Минская кожгалантерейная фабрика имени В.В.Куйбышева" (в настоящее время открытое акционерное общество (ОАО) "Галантэя") начало строительство столовой на 400 посадочных мест с актовым залом по улице К.Цеткин, 18 в городе Минске. Однако в силу различных причин, в основном из-за отсутствия источников финансирования, строительство было приостановлено, а впоследствии и заморожено, так как к этому времени бывший Союз развалился и наступила эпоха галопирующей инфляции. В таких условиях фабрике стало не до стройки — столовую решили продать и таким образом пополнить "тощий карман" предприятия.

Залоговые страдания

Сделку оформили договором купли-продажи от 27 марта 1995 года и актом приемки-передачи объекта от 3 апреля 1995 года. С этого момента собственником столовой стало закрытое акционерное общество (ЗАО) "Интергермес". А, как известно, собственнику принадлежит исключительное право владения, пользования и распоряжения своим имуществом, в том числе и в определении его судьбы. Это четко определено в ст. второй Закона "О собственности в Республике Беларусь".

Согласно указанной статье собственник вправе продать, подарить или заложить принадлежащее ему имущество. Именно так и решило поступить ЗАО "Интергермес", т.е. заложить его Магнатбанку под обеспечение кредита, выданного последним закрытому акционерному обществу "Славцентр" в сумме 4,6 миллиарда рублей. Сделка была оформлена договором залога от 29 сентября 1995 года. Кроме указанного договора залога ЗАО "Интергермес" и Магнатбанк в этот же день еще дополнительно заключили договор поручительства, по которому "Интергермес" взял на себя обязанность отвечать перед кредитором, т.е. перед Магнатбанком, по полученному ЗАО "Славцентр" кредиту.

Ну а продолжение этой истории оказалось, к сожалению, банальным — кредит заемщиком в обусловленный срок возвращен не был, и для ЗАО "Интергермес" наступило время расплачиваться по принятым на себя обязательствам перед банком. Естественно, платить по долгам, да еще чужим, никто не торопится. Поэтому банку в итоге ничего не оставалось делать, как обратиться в хозяйственный суд за защитой своих интересов — выплаты с учетом процентов за пользование кредитом по расчетам банка составили 6745716667 рублей.

В судебных заседаниях выяснилась поразительная деталь: руководство ЗАО "Интергермес" напрочь забыло о своих недавних действиях. Как оказалось, еще до заключения указанного договора с Магнатбанком, а конкретнее 30 мая 1995 года, на эту столовую оно уже заключило договоры залога с Минским транзитным банком в обеспечение кредита, полученного ЗАО "Зум" в сумме 550 тысяч долларов США, и 14 июня 1995 года — в обеспечение кредита, полученного ЗАО "Соединение" в сумме 400 тысяч долларов США.

При этом ЗАО "Интергермес", заключая договор залога с Минским транзитным банком, не поставило его в известность о том, что это имущество уже находится в залоге. Более того, в пункте 5.1 договора залога от 29 сентября 1995 года, заключенного с Магнатбанком, отражено, что до совершения настоящего договора сдаваемое в залог имущество никому другому не заложено.

Нет единого подхода и в оценке залагаемого имущества. Так, в договоре залога с Магнатбанком столовая оценена в 4,6 миллиарда рублей, т.е. в сумме, равной полученному кредиту в этом банке. В договорах же залога с Минским транзитным банком столовая оценена в 600 тысяч долларов США под суммарно выданный кредит этим банком в размере 950 тысяч долларов США. Как видим, подход к оценке имущества явно конъюнктурный. К слову, если верить сумме оценки этой столовой, то "Минский транзитный банк" выдал не обеспеченный залогом кредит в 350 тысяч долларов США. Но это, как говорится, трудности самого банка.

Суд признал договоры залога с Магнатбанком недействительными, поскольку на момент их заключения предмет договора уже был под залогом, а по иску Минского транзитного банка к ЗАО "Интергермес" разрешил истцу обратить взыскание на заложенное имущество. Но где гарантия, что эта злополучная столовая не заложена еще кому-нибудь? В связи с этим возникают закономерные вопросы: почему вообще возможны такие злоупотребления и что нужно сделать для их предотвращения? Ответ очень прост: необходимы четкие нормы залогового права. А что же мы имеем на сегодняшний день?

24 ноября 1993 года Верховным Советом Республики Беларусь принят Закон "О залоге", ст.9 которого гласит: договор о залоге должен заключаться в письменной форме, кроме договора о залоге, обеспечивающего бытовой прокат. Договор о залоге, обеспечивающий выполнение обязательств по сделкам, для которых требуется нотариальная форма, должен быть нотариально засвидетельствован. Далее следует, что договор о залоге предприятий и других объектов, подлежащих регистрации, должен регистрироваться по месту регистрации этих объектов. Все понятно? Почти ничего. На вопрос "почему?" необходимо ответить, что Гражданский кодекс (ГК) Республики Беларусь предусматривает нотариальное засвидетельствование сделки только по отчуждению жилого дома (дачи), да и то лишь в случаях, если хотя бы одной из сторон в такой сделке является гражданин.

И это вполне объяснимо, если учесть, что ныне действующий ГК принят еще в июне 1964 года, когда о частной собственности на производственные здания и сооружения, относящиеся к основным фондам, даже думать не могли.

Сейчас другие времена. В частной собственности можно иметь любые объекты, не изъятые законодательными актами из сферы гражданского оборота. Но вот наши законодатели, внося изменения в ГК в 1994 и 1995 годах, кардинальных изменений в экономической жизни нашей республики не учли. Поэтому в основном документе, регулирующем хозяйственную деятельность, т.е. в Гражданском кодексе, или как его еще называют "Малой Конституции", не нашли отражения такие вопросы, как форма договора по отчуждению объектов производственного, социально-культурного и бытового назначения, хотя сегодня они имеются как на правах частной собственности, так и в собственности юридических лиц, основанной на частной или смешанной формах собственности.

В развитие Закона "О залоге" постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 26 мая 1994 года утверждено Положение о форме договора залога и порядке его регистрации. Согласно пункту 4 этого Положения договор о залоге предприятия и иного имущества регистрируется в органе, осуществляющем соответственно регистрацию юридического лица, владельца имущества или самого имущества согласно прилагаемому перечню имущества, являющегося предметом залога.

Из этого следует, что подлежат регистрации лишь договоры на залагаемое имущество, указанное в перечне, т.е. жилые дома и квартиры, земельные участки, находящиеся в частной собственности, и транспортные средства — автомобили, тракторы и прицепы к ним, а также суда различного предназначения, занимающие, кстати, половину всего перечня (как будто Беларусь является морской державой). А вот места для других, наиболее распространенных объектов залога в данном перечне не нашлось, поэтому такие договоры не подлежат регистрации. Все это и приводит в реальной жизни к большим проблемам. Без четкого законодательства кредиты часто возвращаться не будут, так как реального их обеспечения материальными ценностями у заемщиков не существует.

Григорий МАРКОВСКИЙ,
председатель хозяйственного суда Минской области

Дополнительный отпуск работникам котельных

Положен ли дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда работникам котельной: машинисту котлов, огнеупорщику, слесарю по ремонту оборудования котельных и пылеприготовительных цехов, электрослесарю, инженеру, лаборанту химического анализа, аппаратчику химводоочистки, машинисту котельной, слесарю-ремонтнику, сливщику-разливщику, электрогазосварщику, электромонтеру по ремонту и обслуживанию электрооборудования.

В.ВОРОНОВИЧ, г.Гомель

Согласно Списку производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденному постановлением Госкомтруда Республики Беларусь № 89 от 29 июля 1994 г., работники котельных имеют право на дополнительный отпуск.

Раздел VI. "Электроэнергетическая промышленность"

пункт 11. Машинист котлов

— работа котлов на газе, жидком топливе и при механической подаче твердого топлива — 6 рабочих дней.

пункт 15. Машинист котлов, занятый ручной загрузкой топлива — 12 рабочих дней.

пункт 19. Огнеупорщик, занятый обмуровкой котлов и теплопроводов на тепловой электростанции и тепловой сети — 12 рабочих дней.

пункт 26. Слесарь по ремонту оборудования котельных и пылеприготовительных цехов:

— ремонт паровых котлов тепловых электростанций — 12 рабочих дней,

— ремонт оборудования в котельных цехах и на пылеприготовлении — 6 рабочих дней.

пункт 33. Электрослесарь по обслуживанию автоматики и средств измерений, занятый обслуживанием электротехнического оборудования, средств релейной защиты и автоматики и пускорегулирующей аппаратуры в котельных — 6 рабочих дней.

Раздел VIII. "Нефтяная и газовая промышленность"

пункт 1. Инженер, лаборант химического анализа, постоянно работающие на анализе газа, нефти, продуктов перегонки угля и сланцев, продуктов переработки нефти — 12 рабочих дней.

Раздел XLIII. "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства"

пункт 7. Аппаратчик химводоочистки:

— ведение процесса хлорирования — 12 рабочих дней,

— выполнение других работ по химической очистке воды — 6 рабочих дней.

пункт 85. Машинист (кочегар) котельной, выполняющий обслуживание паровых и водогрейных котлов, работающих на твердом минеральном и торфяном топливе:

— при загрузке вручную — 12 рабочих дней,

— при механической загрузке — 6 рабочих дней.

пункт 145. Слесарь-ремонтник:

— занятый ремонтом горячих котлов — 12 рабочих дней,

— занятый ремонтом паровых котлов и дежурством в котельных, при работе котельных на твердом минеральном, жидком топливе и газе — 6 рабочих дней.

пункт 147. Сливщик-разливщик, работающий с нефтепродуктами — 12 рабочих дней.

пункт 168. Электрогазосварщик:

— работающий в помещениях — 12 рабочих дней,

— при наружных работах — 6 рабочих дней.

пункт 171. Электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования паросилового хозяйства — 6 рабочих дней.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 дням ежегодного основного отпуска (пункт 14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда № 28 от 20 марта 1995 года).

Для лиц, работающих в зоне с периодическим радиационным контролем при плотности загрязнения почвы цезием 137 от 1 до 5 Ku/кв.км, дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда в количестве 6 или 12 дней присоединяется к ежегодному оплачиваемому отпуску продолжительностью 30 календарных дней (пункт 5 ст.25 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС").

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда

Ответственность определит суд

— Как и кому подается заявление о возмещении вреда? Кто несет ответственность за вред, причиненный трудовым увечьем?

— В соответствии с пунктом Правил возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, в качестве заявителей выступают сами потерпевшие работники или нетрудоспособные лица, имеющие право на возмещение вреда по случаю потери кормильца. Заявление подается нанимателю, который несет ответственность за вред, причиненный трудовым увечьем.

При групповых несчастных случаях каждый из потерпевших обращается с индивидуальным заявлением.

Лица, имеющие право на возмещение вреда после смерти потерпевшего, могут изложить свои требования в одном заявлении. Как правило, так и бывает в тех случаях, когда все они проживали вместе с умершим и составляли единую семью. В случае недееспособности потерпевшего или нетрудоспособных лиц, потерявших кормильца, заявление может быть подано их законными представителями: родителями, опекуном-попечителем или органом опеки. Правила не предусматривают специальной формы письменного заявления о возмещении вреда. В них не содержится и указаний об обязательных реквизитах этого заявления.

Потерпевший или лица, имеющие право на возмещение вреда после его смерти, должны лишь письменно известить нанимателя о желании получать соответствующее причиненному им вреду возмещение. Все необходимые для решения этого вопроса сведения или содержатся в прилагаемых к заявлению документах, или должны быть выяснены самим нанимателем.

К заявлению о возмещении вреда могут быть приложены следующие документы:

а) справка МРЭК о степени утраты профессиональной трудоспособности и в соответствующих случаях о нуждаемости потерпевшего в дополнительных видах помощи (пункт 10 Правил).

Справка о результатах определения степени утраты профессиональной трудоспособности в процентах, нуждаемости в дополнительных видах помощи выдается на руки освидетельствоваемому, а выписка из акта освидетельствования в МРЭК о результатах определения степени утраты профессиональной трудоспособности в процентах, нуждаемости в дополнительных видах помощи высылается нанимателю или народному суду, направившим работника на освидетельствование в МРЭК.

После получения от МРЭК выписки из акта освидетельствования представленная потерпевшим справка МРЭК должна быть ему возвращена;

б) копия пенсионного удостоверения или другой документ о том, что потерпевший является инвалидом первой группы.

Так как инвалидам первой группы заключение МРЭК о необходимости ухода не требуется (кроме случаев нуждаемости в специальном медицинском уходе), то они имеют право на компенсацию расходов по постороннему уходу в размере двух минимальных заработных плат в месяц;

в) документы, подтверждающие произведенные в связи с повреждением здоровья дополнительные расходы. О необходимости этих документов подробно см. подпункты 11.4—11.8;

г) копия свидетельства органа записи актов гражданского состояния (ЗАГСа) о смерти кормильца.

Копия свидетельства ЗАГСа — документ, который требуется при решении вопроса о возмещении вреда любому из граждан, предусмотренных пунктом 14 Правил. При обращении за возмещением вреда нескольких лиц достаточно одного экземпляра копии свидетельства;

д) копия пенсионного удостоверения либо другой документ, его заменяющий, о назначении пенсии по случаю потери кормильца в связи с трудовым увечьем.

Назначение органами социального обеспечения пенсии по случаю потери кормильца может служить в спорных случаях доказательством факта нахождения заявителя на иждивении умершего;

е) копия справки МРЭК об инвалидности.

Инвалиды, состоявшие на иждивении умершего или имевшие ко дню его смерти право на получение от него содержания, имеют право на возмещение вреда на срок инвалидности. Копия справки МРЭК об инвалидности подтверждает это право;

ж) копия свидетельства о рождении из ЗАГСа.

Если право гражданина основывается на том, что он является нетрудоспособным по возрасту (например, находившиеся на иждивении умершего 10-летний племянник или 70-летняя теща) копия свидетельства о рождении из ЗАГСа удостоверит это право;

з) справки учебных заведений о том, что имеющие право на возмещение вреда в возрасте от 18 до 23 лет учатся.

Учащиеся и студенты имеют право на возмещение вреда до окончания обучения на дневных отделениях учебных заведений, но не более чем до 23 лет;

и) справка жилищно-эксплуатационной службы либо сельского (поселкового) Совета народных депутатов (или другие документы) о составе семьи умершего, в т.ч. находившихся на его иждивении, либо копия соответствующего решения суда.

Эти документы необходимы для подтверждения факта нахождения лица, претендующего на возмещение вреда, на иждивении умершего;

к) справка жилищно-эксплуатационной службы либо сельского (поселкового) Совета народных депутатов о том, что супруг или другой родственник не работает в связи с осуществлением ухода за детьми, внуками, братьями или сестрами умершего либо занят их воспитанием до достижения ими 14 лет и др.

Обычно получение указанных в подпункте 28.3 документов не вызывает затруднений. Однако не исключена возможность, что как потерпевший работник, так и лица, имеющие право на возмещение в случае его смерти, именно вследствие свой нетрудоспособности или иной причины не могут получить ту или иную справку, выписку и пр.

Настоящий пункт Правил обязывает нанимателя затребовать в этих случаях необходимые бумаги. Срок для такого затребования Правилами не установлен, т.к. предполагается, что он должен сделать это немедленно. Таким образом, обращение заинтересованного лица с заявлением, к которому не приложены документы (или приложены не все), необходимые для принятия решения о его праве на возмещение вреда и его размерах, уже является достаточным основанием, чтобы наниматель принял меры к сбору материалов, необходимых для вынесения решения по существу заявленного требования.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Льготная пенсия монтеру

Как предоставляется льготная пенсия надсмотрщику (монтеру), занятому на работах по спайке освинцованных кабелей, заливке кабельных муфт свинцом и на сдирке свинца, а также кабельщикам-спайщикам, занятым на этих работах?

Н.КОРОТКЕВИЧ, г.Гомель

В соответствии с Законом Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении" право на пенсию по возрасту за работу с особыми условиями труда за периоды работы до 1 января 1992 года предоставляется работникам, занятым на работах, в производствах, профессиях и должностях, предусмотренных списками № 1 и № 2, утвержденными постановлением Совета Министров СССР № 1173 от 22 августа 1956 года.

Списком № 2 (подраздел XXXI "Связь") предусмотрены надсмотрщики (монтеры), занятые на работах по спайке освинцованных кабелей, заливке кабельных муфт свинцом и на сдирке свинца с кабеля.

Разъяснениями Государственного комитета СССР по вопросам труда и заработной платы и Секретариата ВЦСПС № 5/8 от 2 апреля 1976г. о порядке применения указанных списков аналогичное право предоставлено кабельщикам-спайщикам, занятым на работах по спайке освинцованных кабелей, заливке кабельных муфт свинцом и сдирке свинца с кабеля.

Евгений ПАРШИН,
ведущий эксперт Государственной экспертизы условий труда

Если отпускник заболел...

Как правильно продлять ежегодный отпуск в связи с болезнью? У нас в г.Лунинце (чернобыльская зона) ежегодный отпуск составляет 30 календарных дней. Как считать выходные дни? Например: ежегодный отпуск предоставлен с 3 июня по 2 июля. Больничный — с 17 июня по 28 июня. На сколько дней продлить отпуск, если больничный — 12 календарных дней?

Г.СЕРГЕЕВА, г.Лунинец

Если во время отпуска (основного и дополнительного) работник освобождается от работы в связи с временной нетрудоспособностью, то согласно ст.70 КЗоТ ежегодный отпуск подлежит продлению на число дней временной нетрудоспособности, которое приходится на рабочие дни, учитываемые при расчете ежегодного отпуска.

Но это правило применяется несколько иначе, если отпуск исчисляется в календарных днях.

При исчислении отпуска в календарных днях к их числу добавляются только несовпавшие с выходными нерабочие праздничные дни, приходящиеся на период отпуска. То есть не имеет значения, сколько суббот и воскресений приходится на период отпуска, поскольку его продолжительность за счет этих дней не увеличивается.

Следовательно, если работник в период отпуска заболел 17 июня и был нетрудоспособен до 28 июня, то его отпуск надлежит продлить на 12 (17.06—28.06) календарных дней.

Порядок оплаты отпусков при исчислении их продолжительности в календарных днях регулируется постановлением Госкомтруда Республики Беларусь № 50 от 29.04.94г. (см."НЭГ" № 22 за 1994г.).

Инесса ЧИСТЯКОВА,
начальник юридического управления Минтруда

Коммерческая тайна предприятия

Не будет ли противоречить действующему законодательству включение в Положение о коммерческой тайне предприятия, основанного на коллективной форме собственности, сведений, касающихся размеров долей имущественного фонда совладельцев и начисленных им дивидендов?

С.БУЛЫГИН,
помощник генерального директора КО "Пинскдрев"

В соответствии с Положением о коммерческой тайне, которое утверждено постановлением Совета Министров РБ № 670 от 6 ноября 1992г., коммерческую тайну субъекта хозяйствования не могут составлять:

— учредительные документы;

— сведения по установленным формам отчетности о финансово-хозяйственной деятельности и иные данные, необходимые для проверки правильности исчисления и уплаты налогов и других обязательных платежей;

— сведения о численности и составе работающих, их заработной плате и условиях труда.

Владимир РЕЗНИКОВ,
юрист

? Справочное  бюро "НЭГ" !

ОПЛАТА ТРУДА

Зарплата подрастет настолько, насколько позволит бюджет

Пожалуй, нет сегодня такой семьи, такого человека, которых не волновала бы проблема повышения цен и уровня денежных доходов. Ведь именно они характеризуют как мы живем. В период с 1990г. по 1995г. доходы населения с учетом роста цен на потребительские товары и тарифов на услуги уменьшились на 38%, реальная заработная плата снизилась на 44%. Опережающий рост потребительских цен оказал свое влияние на доходы населения и в текущем году: их реальный уровень в январе—июле составил 99,4% к соответствующему периоду прошлого года.

Вместе с тем анализ динамики этих показателей с начала 1996г. говорит о появлении определенных положительных тенденций в вопросах оплаты труда — на сегодняшний день единственного источника доходов работающей части населения.

В республике проводится последовательная работа по реформированию системы оплаты труда в условиях рыночных отношений. Это комплекс мер, направленных на усиление ее дифференциации по профессионально-квалификационным группам, создание высоких мотивов и стимулов к труду, восстановление у заработной платы функции расширенного воспроизводства рабочей силы за счет поэтапного приближения ее уровня к реальной стоимости рабочих рук на рынке труда.

Это можно продемонстрировать на основе соотношения средней заработной платы (СЗП) и минимального потребительского бюджета (МПБ) на одного члена семьи из четырех человек. Если в 1992г. один работающий мог содержать на свою зарплату себя и 1,5 иждивенца, в 1993г. — только одного иждивенца, то в 1994 и 1995гг. СЗП практически сравнялась с МПБ. Более того, в отдельные периоды она по народному хозяйству была ниже МПБ. А это означает, что работник не только лишался возможности содержать на среднюю зарплату свою семью и иждивенцев, но даже не зарабатывал на самого себя в пределах минимальных потребностей.

Благодаря реализации целого ряда мероприятий по регулированию оплаты труда за семь месяцев текущего года СЗП по народному хозяйству на 3,7 пункта превысила МПБ, в том числе в мае — на 6,4, июне — на 7,6 и в июле — на 9,8 пункта. Динамика этого показателя наглядно отражает тенденцию постепенного восстановления стимулирующей и воспроизводственной функций заработной платы. Это видно из данных таблицы.

Месяц, год	МПБ, руб.	Среднемесячная заработная плата				Денежный доход	
		по нар. хоз., руб.	% к МПБ	рабоч. и служ., руб.	в % к МПБ	руб.	в % к МПБ
01.96	976320	950903	97,4	1017271	104,2	698900	71,6
02.96	1015373	1015329	100,0	1089878	107,3	791000	77,9
03.96	1041933	1066554	102,4	1142032	109,6	867200	83,2
04.96	1057562	1062414	100,5	1143002	108,1	859000	81,2
05.96	1063907	1132000	106,4	1211780	113,9	942600	88,6
06.96	1102982	1187134	107,6	1271809	115,3	990900	89,8
07.96	1125042	1235790	109,8	1329853	118,2	1042200	92,6
январь-июль 96	1054731	1094118	103,7	1173186	111,2	884543	83,9

Пожалуй, центральное место среди мероприятий по совершенствованию оплаты труда принадлежит минимальной заработной плате (МЗП). Являясь по сути нижней границей цены рабочей силы, она должна определяться исходя из минимального потребительского бюджета. В декабре 1995г. МЗП в республике составляла 60 тыс.рублей, а минимальный потребительский бюджет — 924,5 тыс.рублей. Соотношение МЗП и МПБ составляло всего лишь 6,5%. Введение с 1 января нового размера минимальной заработной платы — 100 тыс.рублей — позволило повысить это соотношение до 10,2%. Однако в результате роста цен на начало августа МЗП составила около 9% от МПБ.

С минимальной заработной платой тесно связан размер тарифной ставки 1 разряда, лежащий в основе всей системы оплаты труда работников, занятых в бюджетных отраслях. В результате введения с 1 января с.г. 28-разрядной Единой тарифной сетки и тарифной ставки 1 разряда в размере 110 тыс. рублей были созданы реальные предпосылки для устранения сложившихся недостатков в дифференциации оплаты труда, приоритетного повышения заработной платы медицинских, педагогических, научных и работников культуры, спорта, других бюджетных учреждений и организаций. Это иллюстрирует таблица соотношения заработной платы работников некоторых отраслей социальной сферы и промышленности.

Наименование отраслей	Соотношение заработной платы, %	
	1995г.	январь—июнь 1996г.
Промышленность	100	100
Здравоохранение	75,6	86,5
Образование	69,0	79,0
Культура	60,1	70,7
Наука и научное обслуживание	94,6	101,9

Министерство труда продолжает работу над предложениями по дальнейшему совершенствованию организации оплаты труда работников бюджетной сферы на основе изменения минимальной заработной платы и тарифной ставки 1 разряда по Единой тарифной сетке и тарифно-квалификационным справочникам. Однако следует четко отдавать себе отчет, что все это будет определяться реальными экономическими и бюджетными возможностями.

Виктор ТОЛСТОКОРОВ,
начальник управления Минтруда

ВЫСТАВКИ

Перед белорусскими строителями стоит задача завоевания ... собственного рынка

На 7,2 трлн.рублей выполнили строительно-монтажных работ строительные организации республики в первой половине текущего года. 3,2 триллиона из этой суммы — на счету предприятий и организаций Минстройархитектуры. В эксплуатацию введено 717 тыс.квадратных метров жилья — почти на треть больше, чем за тот же период прошлого года. Почти без спада работает промышленность строительных материалов. За пределами страны белорусские строители выполнили работ на сумму, эквивалентную 18 млн. долларов США.

Однако есть и другие примеры, свидетельствующие о недостаточной пока конкурентоспособности изделий и услуг строительного комплекса республики. Оставляют желать лучшего качество работ, их продолжительность и стоимость, не столь богата номенклатура используемых материалов, особенно теплоизоляционных. Неудивительно, что ряд весьма привлекательных инвестиционных проектов на белорусской земле заказчики предпочли отдать на реализацию не отечественным, а иностранным подрядчикам.

Повысить престиж и имидж строительных организаций республики призвана IY Международная специализированная выставка "Будпрагрэс-96", организованная Министерством архитектуры и строительства республики совместно с выставочным комплексом "Минскэкспо", проходящая в эти дни (по 20 сентября) в Минске на проспекте Машерова, 14. Примечательно, что из более чем двухсот участвующих в ней фирм, предприятий и организаций из 15 стран 122 имеют белорусскую "прописку". Спектр представляемых ими экспонатов чрезвычайно широк: машины, оборудование, средства механизации, изделия промышленности строительных материалов и стройиндустрии, коммунальные услуги населению и другие, демонстрация которых, по словам председателя оргкомитета выставки заместителя министра Анатолия Шатило, не только объяснит Европе, над чем "работают" и на что способны сегодня белорусские строители, но и будут способствовать эффективному использованию их не растраченного пока потенциала на благо реформирования экономики собственного государства.

Безусловно, немало интересных и полезных новшеств демонстрируют и экспоненты из Польши, Литвы, России и других стран. В дни работы выставки будут проведены почти полтора десятка семинаров и презентаций, на коллективном стенде Минстройархитектуры организована работа консультационного пункта по наиболее актуальным проблемам, стоящим перед инвесторами, подрядчиками и теми, кто отважился на индивидуальное жилищное строительство.

Федор ЗАЯЦ

СТАТИСТИКА

Основные итоги работы народного хозяйства Республики Беларусь в январе— августе 1996 года

	Январь—август		Увеличение, уменьшение (-)	Январь—август 1996г. в % к январю—августу 1995г.
	1995г.	1996г.		
Промышленность				
Объем продукции, млрд.руб.				
в фактических ценах	79393	109239	29846	137,6
в сопоставимых ценах				102,8
Выпуск товаров народного потребления, млрд.руб.	43863	43675	-188	99,6
продовольственных товаров	21104	20856	-248	98,8
непродовольственных товаров	17096	18044	948	105,5
алкогольных напитков	5663	4775	-888	84,3
Сельское хозяйство				
Закупки (в хозяйствах всех категорий), тыс.т				
зерно (на 30.08)	1430,5	1307,5	-123,0	91
скот и птица (в живом весе)	370,1	328,4	-41,7	89
молоко	1846,5	1759,5	-87,0	95
яйца, млн.шт.	1005,4	1083,4	78,0	108
Производство (в колхозах, совхозах и межхозах), тыс.т				
намолочено зерна (на 6.09)	5627	5840	213	104
реализация скота и птицы (в живом весе)	496,0	438,7	-57,3	88
молоко	2283,0	2107,3	-175,7	92
яйца, млн.шт.	1308,9	1324,7	15,8	101
Средний удой молока от одной коровы, кг	1597	1541	-56	96
Транспорт				
Перевезено грузов всеми видами транспорта, млн.т	91,1	70,6	-20,5	77,5
железнодорожным	30,6	29,6	-1,0	96,8
автомобильным	59,9	40,3	-19,6	67,3
речным	0,6	0,7	0,1	100,9
Строительство				
Капитальные вложения, млрд.руб.				
в фактических ценах	10459,6	13319,8	2860,2	127
в сопоставимых ценах				85
Из общего объема капитальных вложений — строительно-монтажные работы				
в фактических ценах	6613,9	7242,7	628,8	110
в сопоставимых ценах				78
Ввод в действие жилых домов, тыс.кв.м общей площади	631,2	964,9	333,7	153
Торговля и услуги				
Общий объем розничного товарооборота, млрд.руб.				
в фактических ценах	27575,1	48395,5	20820,4	176
в сопоставимых ценах				111
Платные услуги, млрд.руб.				
в фактических ценах	4197,3	8311,3	4114	198
в сопоставимых ценах				109
Индекс потребительских цен				163,7

Индекс потребительских цен в августе 1996г. к июлю 1996г. составил 101,3%.

Минстат Республики Беларусь

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Переселенцы из бывшего СССР зарекомендовали себя в Германии как умелые коммерсанты, — сообщила на днях газета "Известия". Оказывается, каждые 9 из 10 проживающих в столице Германии выходцев из Союза и их семьи живут за счет самостоятельного предпринимательства. Они зарегистрировали здесь уже свыше 550 фирм. Ясно, что это, как правило, небольшие предприятия, однако они обеспечивают людей заработком.

Что же помогает новичкам быстро здесь адаптироваться и наравне со старожилами включиться в предпринимательство?

Кто помогает предпринимателю?

Думаю, ответ на этот вопрос надо искать в существующей в ФРГ системе поддержки малого и среднего предпринимательства, с которой депутаты и сотрудники Верховного Совета смогли ознакомиться в ходе очередного белорусско-германского семинара, организованного Обществом Карла Дуйсберга.

Семинар проходил в Берлине, его участники встречались с работниками столичного филиала федерального министерства экономики, ознакомились с работой городской промышленно-торговой палаты, ведомством кредитного надзора и антимонопольным ведомством, побывали в промышленно-инновационном парке "Борзигтурм"...

О деятельности Службы содействия экономическому развитию Берлина "НЭГ" недавно рассказывала (см.N 37, с.30). Вполне вероятно, что иммигранты из бывшего СССР, решив открыть свою фирму, также обращались в эту службу за консультацией и помощью. (Понятно, что огромную роль в развитии предпринимательства играют существующие налоговые и иные льготы для инвесторов, но это уже тема отдельного разговора.) Промышленно-торговая палата (ПТП) — еще одна структура, где предприниматель найдет поддержку. Членство в ней носит обязательный характер, то есть сюда входят все фирмы, предприятия, промыслы (за исключением ремесленных предприятий, которые объединены в ремесленные палаты), расположенные в данной земле. Так, Берлинская ПТП — это 135 предприятий — финансируется за счет обязательных членских взносов (85% всех поступлений) и оказания сервисных услуг. Размер взноса напрямую зависит от годового дохода предприятия. Есть фирмы, которые платят в год несколько миллионов дойчмарок, а некоторые — от 100 до 300 дойчмарок.

Здесь предприниматель получит консультацию по самым различным вопросам: в штате ПТП работают опытные специалисты, в том числе 100 экспертов особо высокой квалификации. На промышленно-торговые палаты также возложена профессиональная подготовка кадров на производстве. Ежегодно работники ПТП принимают почти 20 тыс.экзаменов по профессиям, для этого создаются 500 экзаменационных комиссий. Эта организация выдает различные сертификаты и свидетельства. Например, фирмы-экспортеры получают здесь свидетельства, что их продукция действительно изготовлена в Германии.

Промышленно-торговая палата представляет и защищает интересы предпринимателей своего региона: информирует парламент и правительство земли о состоянии предпринимательства, его проблемах; участвует в подготовке законопроектов по экономическим вопросам для парламентских слушаний.

Понятно, что особое внимание на семинаре "Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства" уделялось реформам в восточных землях. Процесс превращения социалистического хозяйства ГДР в рыночную экономику, по мнению немецких специалистов, еще не завершен. Здесь немало проблем, в том числе психологических. Ведь идет конвергенция двух групп людей, живших еще шесть лет назад в совершенно разных условиях.

О приватизации в бывшей ГДР и реструктуризации ее экономики в нашей печати рассказывалось немало. Отмечу лишь, что на эту территорию было распространено создававшееся столетиями законодательство ФРГ. Сюда старались привлечь управленцев, имеющих опыт работы в условиях рыночной экономики или прошедших на Западе переподготовку местных специалистов. Надежда на то, что они смогут провести санацию фирм и взять инициативу в свои руки, оправдалась. Именно эти люди зачастую становились владельцами и совладельцами приватизированных предприятий.

В Федеральном ведомстве по особым проблемам воссоединения — это учреждение пришло на смену Опекунскому совету — нам назвали интересные цифры. Так, за шесть лет в восточных землях зарегистрировано почти 700 тыс.новых фирм. Что касается малого и среднего предпринимательства, то на первом месте стоят ремесленные предприятия (150 тыс.) и торговые (также 150 тыс.). Особое внимание при разукрупнении комбинатов в Восточной Германии уделялось созданию малых предприятий — поставщиков комплектующих. Ибо структура тех же машиностроительных комбинатов, где на месте производилось все: от мелкого винтика до двигателя, оказалась неэффективной, архаичной. Сегодня действует 14 тыс. таких МП, где занято 650 тыс.человек.

Кроме того, появились 200 тыс. "малюток" (2—3 работника), где трудятся врачи, адвокаты, архитекторы, аптекари и т.д. — представители так называемых свободных профессий.

Доля малых предприятий в Восточной Германии немного превышает 50%. Немецкие экономисты считают, что оптимальное соотношение: 40% крупные фирмы и 60% МП. Именно такая пропорция сложилась в экономике Западной Германии. Малые предприятия работают эффективно, они быстрее реагируют на запросы потребителей, легче перестраиваются на выпуск новой продукции.

Уже после семинара, в Минске, мне попала в руки статья директора института экономических исследований в Галле профессора Рюдигера Поля. Несмотря на то, что Восточная Германия стала регионом с самыми высокими темпами экономического роста в Европе, по его словам, процесс реформирования там еще не завершен: "Ликвидация старого и создание нового по-прежнему шагают параллельно. Процесс ликвидации старого — закрытие предприятий, сокращение рабочих мест в отстающих отраслях, отток населения из слаборазвитых районов, утрата рынков сбыта — давно уже не носит столь драматического характера, как в первые два—три года после коренных перемен, однако он все еще продолжается. Одновременно идет процесс создания нового: образуются новые фирмы, создаются и модернизируются рабочие места в перспективных отраслях, динамично развиваются густонаселенные промышленные районы, осваиваются новые рынки..." Как и другие немецкие ученые, профессор отмечает необходимость решения прежде всего двух важнейших проблем — достижения конкурентоспособности восточногерманской продукции на мировом рынке и снижения безработицы. А лучшим "лекарством" для лечения второй болезни немцы считают развитие малого предпринимательства.

Владимир СТАВСКИЙ,
зав.сектором Комиссии Верховного Совета по экономической политике

ИНФОРМБАНК

НЭГ



Сентябрь '96

документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О мерах по улучшению жилищных условий молодежи

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 358 от 10 сентября 1996 г.

В целях реализации государственной молодежной политики, улучшения жилищных условий молодежи, поддержки молодых семей ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Установить, что в 1996—1997 годах не менее 25 процентов общей площади жилых помещений, построенных за счет средств государственного бюджета для предоставления по договорам найма гражданам, имеющим соответствующие льготы, выделяется следующим категориям молодых граждан, состоящих на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий:

инвалидам;

семьям погибших или пропавших без вести воинов;

воинам-интернационалистам;

лицам, страдающим тяжелыми формами некоторых хронических заболеваний;

многодетным семьям, имеющим троих и более детей;

семьям при рождении близнецов;

одиноким матерям;

участникам ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС.

При этом должен соблюдаться принцип одноразовости использования указанными гражданами права на внеочередное или первоочередное получение жилых помещений по договорам найма.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь:

2.1. внести изменения в порядок и условия предоставления одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, предусмотрев их выделение молодым гражданам (независимо от времени нахождения на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий) в размере не менее 50 процентов стоимости строительства жилого помещения типовых потребительских качеств с предоставлением при необходимости льготного кредита в размере остальной части стоимости строительства;

2.2. рассмотреть вопрос об индексации денежных вкладов молодых граждан и их родителей в акционерном сберегательном банке "Беларусбанк", сумм по договорам страхования детей по состоянию на 1 января 1992 г. и облигаций Государственного целевого беспроцентного займа СССР 1990 года с направлением этих средств на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений для молодых граждан;

2.3. в трехмесячный срок:

разработать и утвердить программу первоочередных мер по развитию молодежных жилых комплексов;

представить Президенту Республики Беларусь предложения по внесению в действующее законодательство изменений, вытекающих из настоящего Указа.

3. Предложить Национальному банку заключить с акционерным сберегательным банком "Беларусбанк" соглашение об открытии ему на 1996—1997 годы кредитной линии на сумму 800 млрд.рублей сроком до 40 лет для кредитования молодых граждан, осуществляющих строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, с погашением кредита, начиная с 1 января 1998 г., и уплатой 2 процентов годовых за пользование им.

4. Предложить акционерному сберегательному банку "Беларусбанк":

4.1. предоставлять молодым гражданам, состоящим на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий, для строительства (реконструкции) индивидуальных жилых домов, квартир в порядке долевого участия в жилищном строительстве, в составе жилищно-строительных кооперативов, коллективов индивидуальных застройщиков и молодежных жилых комплексов или покупки жилых помещений кредиты в объеме открытой Национальным банком кредитной линии в размере до 90 процентов стоимости строительства жилого помещения типовых потребительских качеств (из расчета 20 кв.метров общей площади на одного члена семьи) сроком до 40 лет с погашением их, начиная с 1 января 1998 г., и уплатой 5 процентов годовых за пользование ими. Предоставление кредитов производить под залог строящихся (реконструируемых, приобретаемых) с использованием кредита домов (квартир);

4.2. выделять в первоочередном порядке молодым гражданам на приобретение домашнего имущества льготные кредиты сроком до 3 лет с уплатой 10 процентов годовых за пользование ими.

5. Министерству финансов:

совместно с акционерным сберегательным банком "Беларусбанк", Государственным комитетом по делам молодежи в месячный срок разработать и утвердить положение о финансовой помощи государства молодым семьям при рождении детей в погашении задолженности по кредитам, полученным на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений;

выделить в 1996 году облисполкомам и Минскому горисполкому 30 млрд.рублей из резервного фонда Президента Республики Беларусь на развитие молодежных жилых комплексов.

По согласованию с Кабинетом Министров Республики Беларусь в месячный срок определить порядок использования этих денежных средств.

6. Государственному комитету по делам молодежи, облисполкомам и Минскому горисполкому по согласованию с Министерством финансов создать фонд молодежного жилищного строительства. Предусмотреть в положении о фонде порядок возврата молодыми гражданами льготных кредитов на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, полученных из средств этого фонда.

7. Облисполкомам и Минскому горисполкому:

7.1. считать улучшение жилищных условий молодых граждан одним из приоритетных направлений реализации Национальной жилищной программы и Программы первоочередных мер по совершенствованию порядка размещения, финансирования и осуществления индивидуального жилищного строительства, утвержденной распоряжением Президента Республики Беларусь от 20 марта 1996 г. N 65рп;

7.2. обеспечить в установленном порядке первоочередное предоставление земельных участков для индивидуального жилищного строительства молодым семьям, а также молодежным жилым комплексам и жилищно-строительным кооперативам для строительства жилых домов;

7.3. в трехмесячный срок утвердить списки состоящих на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий молодых граждан, имеющих право на получение льготных кредитов на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений в соответствии с настоящим Указом;

7.4. в двухмесячный срок разработать и утвердить программы жилищного строительства для молодых граждан на 1997—2000 годы, предусмотрев в них комбинированные системы финансирования строительства жилья с использованием средств индивидуальных застройщиков, предприятий, организаций, местных бюджетов. По вопросам, требующим решения Президента Республики Беларусь и правительства Республики Беларусь, внести соответствующие предложения в Кабинет Министров Республики Беларусь;

7.5. обеспечить строительство внеплощадочных инженерных сетей для домов, предназначенных молодым гражданам, за счет средств местных бюджетов, специальных фондов жилищного строительства, средств, вырученных от продажи объектов коммунальной собственности, и других источников.

8. Местным исполнительным и распорядительным органам, предприятиям, учреждениям и организациям принимать на отдельный учет нуждающихся в улучшении жилищных условий молодые семьи, в том числе проживающие совместно с родителями (независимо от уровня обеспеченности жилой площадью), если они изъявляют желание осуществить строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений за счет собственных средств, одноразовых безвозмездных субсидий и льготных кредитов.

9. Персональную ответственность за исполнение настоящего Указа возложить на:

премьер-министра Республики Беларусь Чигиря М.Н. (пункты 2, 5, 6); председателя правления Национального банка Винникову Т.Д. (пункт 3);

председателя правления акционерного сберегательного банка "Беларусбанк" Ермакову Н.А. (пункт 4);

председателей облисполкомов Заломая В.А., Андрейченко В.П., Шипука П.В., Дубко А.И., Куличкова А.Н., Петуха П.П. и председателя Минского горисполкома Ермошина В.В. (пункты 7, 8).

10. Контроль за исполнением настоящего Указа возложить на Службу контроля Президента Республики Беларусь и Администрацию Президента Республики Беларусь.

11. Настоящий Указ вступает в силу со дня его опубликования.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

ПОЛОЖЕНИЕ о Республиканской комиссии содействия переписи населения Республики Беларусь 1999 года

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 572 от 29 августа 1996 г.

1. Республиканская комиссия содействия переписи населения Республики Беларусь 1999 года (далее — Республиканская комиссия содействия переписи) создана для контроля за ходом выполнения Указа Президента Республики Беларусь от 5 февраля 1996 г. N 47 "О проведении в 1999 году переписи населения Республики Беларусь" и постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 мая 1996 г. N 297 "О подготовке и проведении в 1999 году очередной переписи населения Республики Беларусь".

2. Республиканская комиссия содействия переписи в своей деятельности руководствуется действующим законодательством Республики Беларусь, а также настоящим Положением.

3. Основными задачами Республиканской комиссии содействия переписи являются:

координация деятельности министерств, государственных комитетов, других центральных органов управления, а также местных исполнительных и распорядительных органов по вопросам переписи населения, выполнению намеченных мероприятий по подготовке и проведению неотложных первоочередных работ, связанных с организацией переписи;

оказание практической помощи местным исполнительным и распорядительным органам республики, а также органам государственной статистики в подготовке и организованном проведении переписи.

4. Республиканская комиссия содействия переписи на своих заседаниях рассматривает:

предложения по содержанию переписного листа переписи населения Республики Беларусь 1999 года, а также дополнительного перечня вопросов бланка выборочного (25 процентов) опроса населения по основным показателям, характеризующим уровень жизни населения; мероприятий и календарный план по подготовке и проведению в 1999 году переписи населения Республики Беларусь;

основные организационно-методологические положения программы переписи населения 1999 года;

проекты ежегодных смет расходов на подготовку, проведение переписи населения 1999 года, а также на разработку ее материалов.

5. Республиканская комиссия содействия переписи имеет право:

заслушивать сообщения министерств, государственных комитетов, других центральных органов управления по вопросам подготовки к переписи населения;

заслушивать отчеты областных комиссий содействия переписи населения;

по вопросам, требующим окончательного решения Президента Республики Беларусь или правительства, вносить в установленном порядке в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения, связанные с подготовкой и проведением переписи населения.

6. Решения Республиканской комиссии содействия переписи, принимаемые по вопросам, входящим в ее компетенцию, являются обязательными. Они оформляются протоколами и сообщаются всем заинтересованным.

7. Деятельность Республиканской комиссии содействия переписи проводится в соответствии с утвержденными ею планами работы.

8. Заседания Республиканской комиссии содействия переписи проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал.

9. На заседания могут быть приглашены ответственные работники министерств, государственных комитетов, иных центральных органов управления, научных и других учреждений, связанные с вопросами переписи.

10. Республиканская комиссия содействия переписи в своей работе подотчетна Кабинету Министров Республики Беларусь.

11. Республиканская комиссия содействия переписи действует в течение всего периода подготовки и проведения переписи населения в республике.

О назначении управляющих и заместителей управляющих от Республики Беларусь Международным валютным фондом, Международным банком реконструкции и развития, Многосторонним агентством по гарантиям инвестиций, Европейским банком реконструкции и развития

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 339 от 29 августа 1996 г.

1. **НАЗНАЧИТЬ:**

ЛИНГА Сергея Степановича, заместителя премьер-министра Республики Беларусь, — управляющим от Республики Беларусь Международным валютным фондом;

КОРБУТА Николая Петровича, первого заместителя председателя Правления Национального банка, — заместителем управляющего от Республики Беларусь Международным валютным фондом;

ПРОКОПОВИЧА Петра Петровича, заместителя главы Администрации Президента Республики Беларусь, — управляющим от Республики Беларусь Международным банком реконструкции и развития и Многосторонним агентством по гарантиям инвестиций;

РУМАСА Николая Филипповича, первого заместителя министра финансов, — заместителем управляющего от Республики Беларусь Международным банком реконструкции и развития и Многосторонним агентством по гарантиям инвестиций;

ДИКА Павла Владимировича, министра финансов, — управляющим от Республики Беларусь Европейским банком реконструкции и развития;

ЗАЙЧЕНКО Николая Петровича, заместителя министра экономики, — заместителем управляющего Европейским банком реконструкции и развития.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь привести решения Правительства Республики Беларусь в соответствие с настоящим Указом.

3. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

О платных видах медицинской помощи и услуг, оказываемых в государственных учреждениях здравоохранения

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 566 от 27 августа 1996 г.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 18 июня 1993 г. "О здравоохранении" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемый перечень платных видов медицинской помощи и услуг, оказываемых в государственных учреждениях здравоохранения.

2. Министерству здравоохранения, Министерству обороны, Министерству внутренних дел, другим центральным органам управления, имеющим ведомственные учреждения здравоохранения, в двухмесячный срок разработать порядок применения платной медицинской помощи и услуг, оказываемых в государственных учреждениях здравоохранения.

3. Министерству здравоохранения совместно с Комитетом цен Министерства экономики и по согласованию с Министерством финансов в двухмесячный срок разработать тарифы на платные медицинские услуги исходя из затрат на их оказание и рентабельности не выше 30 процентов.

Использование средств, получаемых за счет платных видов медицинской помощи и услуг, осуществлять в порядке, установленном Министерством финансов.

Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

ПЕРЕЧЕНЬ платных видов медицинской помощи и услуг, оказываемых в государственных учреждениях здравоохранения

Лечебно-диагностические мероприятия, осуществляемые анонимно, за исключением обследования на ВИЧ-инфекцию и сифилис

Лечебно-диагностические мероприятия, осуществляемые на дому по желанию больного

Лечение и наблюдение врачами стационара больных по желанию последних на дому после выписки

Лечение сексопатологии при отсутствии медицинских показаний

Определение опухолевых маркеров, кариотипа человека, спермatограммы, за исключением исследований, выполняемых по медицинским показаниям

Медико-генетическая консультация, за исключением консультации по медицинским показаниям

Кератотомия, за исключением соответствующей услуги, оказываемой по медицинским показаниям

Диагностика и лечение острых профессиональных заболеваний и производственных травм с возмещением стоимости за счет причинителя вреда

Косметологические услуги

Пластическая хирургия, за исключением операций, выполняемых по медицинским показаниям

Гомеопатические и другие виды нетрадиционных методов диагностики и лечения (мануальная терапия, иглорефлексотерапия, иридодиагностика, фитотерапия, Суджок-терапия и другие), выполняемые по личной инициативе граждан, за исключением соответствующих услуг, оказываемых детям и подросткам

Коррекция зрения с помощью контактных линз, за исключением соответствующей услуги, оказываемой детям и подросткам

Протезирование зубов и глаз, за исключением соответствующих услуг, оказываемых лицами согласно актам законодательства на бесплатной основе

Медико-психологическая помощь, за исключением соответствующей помощи детям, подросткам и пенсионерам

Функциональные и лабораторные методы диагностики, осуществляемые при отсутствии медицинских показаний

Посещение плавательных бассейнов и саун лечебно-профилактических учреждений при отсутствии медицинских показаний

Консультативный прием профессорско-преподавательским составом и квалифицированными специалистами, осуществляемый по желанию граждан

Все виды профилактики осмотров, за исключением осмотров, осуществляемых по медицинским показаниям, и соответствующих осмотров детей, подростков, беременных, инвалидов, участников Великой Отечественной войны, участников ликвидации аварии на Чернобыльской АЭС, эвакуированных и проживающих на территории, загрязненной радионуклидами, а также лиц, направляемых на санаторно-курортное лечение *)

Медицинское обеспечение оздоровительных, спортивных лагерей, лагерей труда и отдыха, спортивных соревнований, массовых культурных и общественных мероприятий

Медицинская и методическая помощь, оказываемая по договорам предприятиям, учреждениям, организациям независимо от форм собственности

Сервисные, транспортные (за исключением транспорта скорой и неотложной медицинской помощи), ритуальные услуги, предоставляемые медицинскими учреждениями

Реализация молочными кухнями продуктов детского питания утвержденного ассортимента для детей, которым бесплатная выдача их не предусмотрена, а также производство и реализация продуктов детского питания сверх утвержденного ассортимента для всех категорий детей

Аборты женщинам, не проживающим в районе обслуживания данным медицинским учреждением, за исключением абортов, проводимых по медицинским показаниям, а также подросткам до 18 лет

Конизация, гинекологический массаж, криотерапия, диатермокоагуляция шейки матки лицам, не проживающим в районе обслуживания данным медицинским учреждением, за исключением соответствующих услуг, оказываемых подросткам до 18 лет

Искусственная инсеминация и экстракорпоральное оплодотворение

Услуги центров здоровья

Услуги профилактической дезинфекции

Санитарно-гигиенические и микробиологические исследования, санитарная экспертиза, оказываемые гражданам, учреждениям, предприятиям и организациям

Содержание в стационарах больных геронтологического и психиатрического профиля по желанию их родственников при отсутствии медицинских показаний к госпитализации

Купирование абстинентных состояний и табакокурения

Прокат предметов ухода за больными

Плановая медицинская помощь иностранным гражданам, в том числе гражданам государств — участников СНГ, за исключением лечения социально опасных заболеваний граждан Российской Федерации

Выдача по желанию больных дубликатов медицинской документации, а также документов неустановленного образца.

*) Профилактические осмотры поступающих на работу и работающих во вредных условиях, за исключением работников бюджетных организаций, осуществляются по договорам с работодателями.

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке назначения и выплаты именных стипендий Президента Республики Беларусь выдающимся белорусским спортсменам и тренерам

Утверждено Указом Президента Республики Беларусь N 351 от 4 сентября 1996г.

1. Именные стипендии Президента Республики Беларусь (далее — стипендии) назначаются спортсменам, добившимся выдающихся результатов на Олимпийских играх, чемпионатах мира и Европы, а также тренерам, обеспечившим их подготовку.

2. При назначении стипендий рассматриваются результаты спортсменов в видах спорта и дисциплинах, входящих в программу Олимпийских игр.

Основанием для назначения стипендий являются результаты спортсменов на Олимпийских играх, чемпионатах мира и Европы, подтвержденные официальными протоколами соревнований.

3. Стипендии назначаются спортсменам и тренерам, зачисленным на контрактных условиях в штатные национальные команды по видам спорта.

4. Выплаты стипендий производятся Министерством спорта и туризма за счет бюджетных ассигнований, выделяемых указанному Министерству на содержание национальных сборных команд по видам спорта.

5. Список стипендиатов и размеры стипендий утверждаются Министерством спорта и туризма по представлению федераций, ассоциаций, союзов Республики Беларусь по видам спорта.

6. Стипендии спортсменам и их тренерам назначаются за результаты, достигнутые:

6.1. на Олимпийских играх — на срок до 4-х лет в следующих размерах:

за 1-е место — до 100 минимальных заработных плат;

за 2-е место — до 70 минимальных заработных плат;

за 3-е место — до 65 минимальных заработных плат;

за 4—8 места — до 50 минимальных заработных плат;

6.2. на чемпионатах мира — на срок до 2-х лет в следующих размерах:

за 1-е место — до 65 минимальных заработных плат;

за 2-е место — до 50 минимальных заработных плат;

за 3-е место — до 40 минимальных заработных плат;

6.3. на чемпионатах Европы — на срок до 1-го года в следующих размерах:

за 1-е место — до 40 минимальных заработных плат;

за 2—3-и места, завоеванные не менее двух раз — до 30 минимальных заработных плат.

Сроки, на которые назначаются стипендии, исчисляются с момента достижения результата.

7. Спортсменам — членам команд и тренерам команд по игровым видам спорта, которые являются участниками финальных турниров Олимпийских игр, чемпионатов мира и Европы или добились права участия в этих турнирах, могут назначаться стипендии в минимальных размерах, предусмотренных для призеров указанных соревнований.

8. В случае достижения спортсменом более высокого результата размер и продолжительность выплаты стипендии этому спортсмену и его тренеру могут быть пересмотрены в сторону увеличения, но не выше пределов, установленных в пункте 6 настоящего Указа.

9. Выплаты стипендий производятся по приказу министра спорта и туризма в порядке и в сроки, установленные для выплаты заработной платы спортсменам-инструкторам и тренерам штатных национальных команд по видам спорта.

10. За нарушение спортивного режима или трудовой дисциплины приказом министра спорта и туризма по представлению федераций, ассоциаций, союзов Республики Беларусь по видам спорта спортсмены и тренеры могут быть лишены стипендии на весь оставшийся срок ее выплаты или на часть этого срока. При ухудшении качества работы (снижении спортивных результатов) размеры стипендии могут быть уменьшены в аналогичном порядке или отменены. В случаях лишения стипендии или ее отмены спортсмен, тренер переводятся на условия оплаты труда по тарифным разрядам и коэффициентам, утвержденным Министерством труда для должностей тренеров и спортсменов-инструкторов сборных национальных команд по видам спорта.

11. При прекращении или расторжении контракта по основаниям, предусмотренным действующим законодательством и условиями контракта, выплата стипендии прекращается.

Вопросы общественного объединения “Белорусская торгово-промышленная палата”

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 353 от 4 сентября 1996 г.

В целях повышения эффективности использования государственного имущества и на основании заключений уполномоченных государственных органов ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Кабинету Министров Республики Беларусь обеспечить:

совместно с прокуратурой и Управлением делами Президента Республики Беларусь в установленном порядке передачу комплекса зданий и сооружений выставочного павильона по проспекту Машерова,14, а также помещений в жилом доме по ул.Я.Коласа, 65 в г.Минске, находящихся в собственности Республики Беларусь, в оперативное управление Управления делами Президента Республики Беларусь;

до 20 сентября 1996 г. внесение изменений в устав общественного объединения “Белорусская торгово-промышленная палата”, предусматривающих исключение из него полномочий, которые по своему характеру входят в сферу государственного управления.

2. Управлению делами Президента Республики Беларусь обеспечить первоочередное предоставление имущества, указанного в абзаце втором пункта 1 настоящего Указа, в аренду общественному объединению “Белорусская торгово-промышленная палата”.

3. Органам государственного управления привести в соответствие с настоящим Указом ранее принятые правовые акты в части передачи на баланс имущества, указанного в абзаце втором пункта 1 этого Указа.

4. Министерству внешних экономических связей и Управлению делами Президента Республики Беларусь до 15 октября 1996 г. представить Президенту Республики Беларусь предложения по проведению в республике единой государственной политики в области международной выставочно-ярмарочной деятельности.

5. Настоящий указ вводится в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

Изменения в Положение о порядке начисления амортизации (износа) на полное восстановление по основным фондам в народном хозяйстве (от 19.02.93 г.)

Утверждено министерствами экономики, финансов, статистики и анализа, архитектуры и строительства

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21.08.1996 г., рег. N 1556/12

Дополнить первый абзац пункта 23 следующим:

“При этом за срок действия лизингового договора лизингополучатель или лизингодатель в зависимости от того, на кого возложено условиями договора ведение учета, имеют право начислить износ в сумме, не превышающей разницу между контрактной стоимостью оборудования и выкупной (остаточной) ценой объекта лизинга, определяемой условиями договора”.

Об утверждении Положения о свободной экономической зоне "Брест"

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 599 от 23 августа 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о свободной экономической зоне "Брест" и перечень предприятий, учреждений и организаций энергетики, железнодорожного, воздушного и другого магистрального транспорта и связи, находящихся на территории свободной экономической зоны "Брест" и не являющихся резидентами данной зоны, согласно приложению.

2. Принять к сведению, что границы свободной экономической зоны "Брест" установлены решением Брестского облисполкома от 18 апреля 1994 г. N 138.

3. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 февраля 1992 г. N 100 "О создании свободной экономической зоны в районе г.Бреста" (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 6, ст.95).

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

ПОЛОЖЕНИЕ о свободной экономической зоне "Брест"

1. Настоящее Положение определяет правовые основы функционирования свободной экономической зоны в районе г.Бреста (далее — СЭЗ "Брест").

2. СЭЗ "Брест" — часть территории Республики Беларусь с точно обозначенными административными границами. Органом управления данной зоны является Администрация СЭЗ "Брест" (далее — Администрация).

3. СЭЗ "Брест" создается в целях обеспечения благоприятных условий для ускорения экономического развития Республики Беларусь и брестского региона, в том числе для:

привлечения иностранных инвестиций;

обеспечения занятости населения;

динамического развития экономики на базе привлечения новой техники и технологии, передового зарубежного опыта, объединения и комплексного использования государственного, коммерческого и иностранного капитала;

апробации новых методов хозяйствования, основанных на сочетании различных форм собственности;

внедрения в производство отечественных и зарубежных научно-технических разработок и изобретений с последующим их использованием на других предприятиях республики;

расширения производства потребительских товаров и услуг;

увеличения экспорта продукции и решения других социально-экономических задач.

4. На территории СЭЗ "Брест" вводится и действует особый правовой режим в отношении таможенных, валютных, налоговых, трудовых норм.

5. СЭЗ "Брест" имеет самостоятельный бюджет и валютный фонд, входящие соответственно в состав республиканского бюджета и валютного фонда.

6. СЭЗ "Брест" создается на срок 50 лет.

7. СЭЗ "Брест" является комплексной зоной, соединяющей функции экспортной, производственной, свободной таможенной, туристско-рекреационной, страховой и банковской зон.

8. В СЭЗ "Брест" действует законодательство Республики Беларусь с учетом особенностей, предусмотренных Указом Президента Республики Беларусь от 20 марта 1996 г. N 114 "О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь", настоящим Положением и иными нормативными актами Республики Беларусь, международными договорами и соглашениями.

9. Статус СЭЗ "Брест" распространяется на всех резидентов данной зоны.

10. Резидентом СЭЗ "Брест" может быть белорусское и (или) иностранное физическое или юридическое лицо, зарегистрированное Администрацией в установленном законодательством порядке.

11. Представительства и филиалы нерезидентов СЭЗ "Брест" не обладают правами резидента СЭЗ "Брест" и регистрируются Администрацией в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

12. Регистрация образуемых на территории СЭЗ "Брест" банков, финансово-кредитных, страховых организаций в качестве резидентов данной зоны производится Администрацией после их регистрации в установленном порядке за пределами СЭЗ "Брест".

13. Не могут быть зарегистрированы в качестве резидентов СЭЗ "Брест" государственные предприятия, учреждения и организации энергетики, железнодорожного, воздушного и другого магистрального транспорта и связи.

14. Регистрация резидентов СЭЗ "Брест" осуществляется Администрацией на конкурсной основе с учетом объема и характера инвестиций, необходимости создания производственной и социально-бытовой инфраструктуры. Условия и порядок проведения конкурса утверждаются Администрацией по согласованию с Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Субъекты хозяйствования, находящиеся в СЭЗ "Брест" на момент ее создания, проходят регистрацию в качестве резидентов СЭЗ "Брест" на равных правах с вновь создаваемыми предприятиями и организациями.

15. Представляются для государственной регистрации субъектов хозяйствования в качестве резидентов СЭЗ "Брест":

15.1. юридических лиц:

заявление учредителей на имя Администрации;

нотариально заверенные копии учредительных документов (в двух экземплярах);

нотариально заверенные копии документов, подтверждающих государственную регистрацию юридического лица (для белорусского учредителя — юридического лица);

легализованная выписка из торгового реестра страны происхождения или эквивалентное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны его местонахождения с заверенным переводом на белорусский (русский) язык (для иностранных учредителей — юридических лиц);

заверенная копия документа, удостоверяющего личность (для учредителей — физических лиц);

гарантийное письмо о предоставлении юридического адреса (для создаваемого юридического лица);

документ, подтверждающий внесение необходимой платы за регистрацию;

15.2. предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица:

заявление на имя Администрации по установленной форме;

документ, подтверждающий внесение необходимой платы за регистрацию.

16. Физическое или юридическое лицо, зарегистрированное в качестве резидента СЭЗ "Брест", заключает с Администрацией договор об условиях деятельности в СЭЗ "Брест".

17. Резиденты СЭЗ "Брест" действуют на основании законодательства Республики Беларусь, настоящего Положения, собственных учредительных документов и договора об условиях деятельности в СЭЗ "Брест".

18. Администрация, зарегистрировавшая предприятие, имеет право предъявить в суд иск о лишении статуса резидента или ликвидации предприятия в случае невыполнения резидентом СЭЗ "Брест" договора об условиях деятельности в СЭЗ "Брест" либо нарушения действующего в Республике Беларусь законодательства.

19. Администрация в пятнадцатидневный срок со дня принятия решения направляет в Министерство внешних экономических связей и в соответствующие таможенные, налоговые и статистические органы копию решения о регистрации резидента в СЭЗ "Брест" или об аннулировании регистрации.

20. За регистрацию в качестве резидентов в СЭЗ "Брест" взимается сбор в порядке и размере, установленных действующим законодательством.

21. Сбор за регистрацию субъектов хозяйствования зачисляется в бюджет СЭЗ "Брест".

22. Резиденты СЭЗ "Брест" имеют право осуществлять любые внешнеэкономические операции по товарам (работам, услугам), производимым на ее территории, в соответствии с законодательством, действующим в СЭЗ "Брест".

23. Объявленный в учредительных документах предприятия-резидента СЭЗ "Брест" уставный фонд должен быть сформирован каждым участником не менее чем на пятьдесят процентов в течение первого года со дня регистрации в качестве резидента СЭЗ "Брест" и в полном объеме — до истечения двух лет со дня указанной регистрации. Предприятие-резидент представляет в зарегистрировавший его орган документальное подтверждение факта формирования уставного фонда в установленных размерах не позднее одного месяца со дня окончания соответствующего периода. Документальным подтверждением факта формирования уставного фонда является заключение аудиторской организации (аудитора).

Предприятию-резиденту, представившему документальное подтверждение факта формирования уставного фонда, Администрация выдает в десятидневный срок соответствующее свидетельство.

24. Резиденты СЭЗ "Брест" не имеют права осуществлять следующие виды деятельности:

хозяйственно-коммерческую, связанную с обеспечением охраны и обороны государства, а также с производством, хранением и продажей оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, вредным воздействием их на окружающую среду;

производство, переработку, хранение, обеззараживание опасных и радиоактивных материалов;

производство, продажу и хранение наркотиков, наркотических, сильнодействующих и ядовитых материалов;

переработку, продажу и хранение культур, содержащих наркотические, сильнодействующие и ядовитые материалы;

производство ликеро-водочных изделий, за исключением вин шампанских, игристых, сухих, полусухих, виноградных крепленых;

производство ценных бумаг, денежных знаков и монет, почтовых марок;

организацию лотерей;

подготовку и трансляцию радио- и телепередач, за исключением технического обслуживания типографий, радио и телевидения;

лечение больных, страдающих опасными и особо опасными инфекциями, в том числе венерическими и заразными кожными болезнями, психическими болезнями в агрессивной форме;

лечение животных с особо опасными заболеваниями;

деятельность, связанную с вопросами трудовой миграции;

другие виды деятельности, запрещенные законодательством Республики Беларусь.

25. Резиденты СЭЗ "Брест" всех форм собственности самостоятельно формируют производственные программы и реализуют производимую ими продукцию (работы, услуги), которой полностью распоряжаются, ведут бухгалтерский учет и отчетность согласно действующему в Республике Беларусь законодательству.

26. В СЭЗ "Брест" заказ для государственных нужд может быть размещен только в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

27. Юридические лица государственной формы собственности, находящиеся на территории СЭЗ "Брест", имеют приоритетное право на реформирование собственности по согласованию с Администрацией и в соответствии с действующим законодательством.

28. На территории СЭЗ "Брест" в отношении инвестиций не допускаются такие принудительные меры, как национализация, реквизиция, конфискация либо аналогичные по своему действию меры. Принудительное изъятие может производиться только по решению суда на основании законодательных актов при условии выплаты компенсации.

Компенсация исчисляется исходя из реальной стоимости инвестиций непосредственно на день, предшествующий дню принятия решения о введении указанных мер, и будет определена в соответствии с принципами объективной оценки, принятыми международной практикой.

Компенсация выплачивается в свободно конвертируемой валюте по официальному валютному курсу Национального банка, действующему на день определения стоимости. Сумма компенсации переводится в течение срока, необходимого для выполнения связанных с переводами формальностей, но не позднее трех месяцев со дня принятия принудительных мер.

Компенсация должна включать процент, исчисленный со дня определения реальной стоимости инвестиций, вплоть до дня выплаты согласно коммерческой процентной ставке, определяемой Национальным банком.

29. Координация работы по созданию и развитию СЭЗ "Брест" на территории Республики Беларусь возлагается на Министерство внешних экономических связей и Министерство экономики.

30. Местные Советы депутатов различных территориальных уровней делегируют отдельные полномочия местного управления и самоуправления Администрации, в том числе рассмотрение вопросов, касающихся налогов и сборов, планов размещения, развития и специализации предприятий различных форм собственности, внесение своих предложений в соответствующие органы управления, организацию подготовки и утверждения схем и проектов планировки СЭЗ "Брест", генеральных планов ее развития.

31. Местные органы исполнительной власти соответствующих административно-территориальных единиц на территории СЭЗ "Брест" обеспечивают соблюдение законности, прав и свобод граждан, осуществляют в полном объеме иные полномочия, за исключением делегированных Администрации.

32. Администрация действует на основании законодательства Республики Беларусь, настоящего Положения и Положения об Администрации свободной экономической зоны "Брест".

33. Главой Администрации может быть только гражданин Республики Беларусь.

34. Администрация:

осуществляет перспективное планирование развития СЭЗ "Брест" с технико-экономическим обоснованием;

представляет хозяйственные интересы СЭЗ "Брест" внутри республики и за рубежом;

объявляет и проводит тендеры на размещение новых производств;

осуществляет сдачу в аренду земельных участков от имени соответствующих государственных органов, содействует финансированию строительства и деятельности предприятий СЭЗ "Брест";

разрабатывает проект бюджета СЭЗ "Брест", отчитывается о его исполнении.

35. Государство через соответствующие государственные органы и Администрацию контролирует использование и охрану земель, охрану окружающей среды, использование недр, водных и энергетических ресурсов, соблюдение санитарных норм, мер безопасности производства и охраны труда.

36. Право распоряжения землей на территории СЭЗ "Брест" и определения размера арендной платы за ее пользование принадлежит Администрации от имени соответствующих государственных органов.

Землевладельцы и землепользователи, находящиеся на ее территории, используют земельные участки до фактического занятия их под объекты СЭЗ "Брест".

37. Арендная плата за землю зависит от места размещения объекта, размера и вида инвестиций, количества создаваемых рабочих мест и оговаривается условиями договора между инвестором и Администрацией.

38. Администрация не имеет права вмешиваться в оперативную хозяйственную, финансовую и иную деятельность субъектов хозяйствования, если она не противоречит установленному правовому режиму СЭЗ "Брест" и действующему законодательству.

39. Администрация создает консультативную комиссию из своих представителей, органов местного управления и самоуправления, а также субъектов хозяйствования, зарегистрированных в СЭЗ "Брест".

40. Для финансирования органов управления СЭЗ "Брест" создается специальный фонд развития данной зоны, порядок создания и функционирования которого определяется положением, утверждаемым Администрацией по согласованию с Кабинетом Министров Республики Беларусь.

41. Администрация, а также ее органы без разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь не имеют права заниматься хозяйственной деятельностью, а также выступать в качестве учредителей и участников юридических лиц, которые осуществляют хозяйственную (предпринимательскую) деятельность в СЭЗ "Брест" и за ее пределами.

(Окончание на с. 12)

ПОЛОЖЕНИЕ о свободной экономической зоне "Брест"

(Окончание. Начало на с.11)

42. СЭЗ "Брест" имеет статус свободной таможенной зоны. В ней в установленном порядке проводится обязательное таможенное оформление товаров и иного имущества, ввозимых на территорию СЭЗ "Брест", а также вывозимых с ее территории.

43. Таможенные процедуры в отношении товаров, ввозимых на территорию СЭЗ "Брест" и вывозимых с этой территории, производятся в соответствии с таможенным законодательством Республики Беларусь.

44. При ввозе иностранных и отечественных товаров на территорию СЭЗ "Брест" таможенные платежи, за исключением сборов за таможенное оформление, не взимаются и меры экономической политики не применяются.

45. При вывозе товаров с территории СЭЗ "Брест" на остальную часть таможенной территории Республики Беларусь таможенные платежи, за исключением сборов за таможенное оформление, взимаются и меры экономической политики применяются в зависимости от происхождения товаров.

46. Продукция (работы, услуги) собственного производства резидентов СЭЗ "Брест", вывозимая за пределы зоны, освобождается от уплаты таможенных платежей, за исключением сборов за таможенное оформление.

47. На товары (работы,услуги), произведенные на территории СЭЗ "Брест", не устанавливаются квоты и не вводится лицензирование при вывозе их за пределы республики, за исключением товаров, по которым Республика Беларусь имеет международные обязательства.

Под продукцией собственного производства понимается продукция непосредственно изготовленная с использованием собственных или арендованных основных фондов, необходимых материалов, сырья, полуфабрикатов, комплектующих изделий, приобретенных за счет собственных и заемных средств, если в результате выполненных работ изменилась позиция готового изделия, описанного в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь, по одному из первых шести знаков девятизначного кода.

48. На территории СЭЗ "Брест" действует льготный порядок налогообложения.

49. На резидентов СЭЗ "Брест" распространяются все налоговые льготы, предусмотренные настоящим Положением, за исключением деятельности, связанной с игорным бизнесом, с момента заключения с Администрацией договора об условиях деятельности в СЭЗ "Брест".

50. Резиденты СЭЗ "Брест" уплачивают 15-процентный налог на прибыль и доходы, подоходный налог с граждан, 10-процентный налог на добавленную стоимость, экологический налог, взносы на государственное и социальное страхование, государственные пошлины и сборы, акциз.

Все налоги, уплачиваемые на территории СЭЗ "Брест", зачисляются в соответствующие бюджеты и фонд развития СЭЗ "Брест" поровну в течение первых пяти лет.

Приоритетные по профилю деятельности предприятия — резиденты СЭЗ "Брест" дополнительно могут освобождаться от уплаты налога на прибыль и других налогов Верховным Советом Республики Беларусь по предложению Администрации.

51. Резиденты СЭЗ "Брест", прибыль которых образуется за счет реализации услуг и продукции собственного производства, освобождаются от уплаты налога на прибыль в течение первых пяти лет с момента объявления ими прибыли, включая первый прибыльный год.

Резиденты СЭЗ "Брест", поставляющие не менее семидесяти процентов своей продукции, произведенной в СЭЗ "Брест", на экспорт, в последующие пять лет уплачивают налог на прибыль в размере пятидесяти процентов от ставки налога.

52. В течение пяти лет с момента регистрации дивиденды, принадлежащие резидентам СЭЗ "Брест", не подлежат налогообложению.

53. Иностранные юридические лица, не осуществляющие деятельность в Республике Беларусь через постоянное представительство, уплачивают налог по доходам в размерах и порядке, предусмотренных налоговым законодательством Республики Беларусь. Иностранные юридические лица уплачивают налог по ставке пять процентов от доходов по использованию или предоставлению права использования промышленного, коммерческого, научного опыта, дивидендам, долговым обязательствам.

54. На территории СЭЗ "Брест":

действует национальная денежная единица Республики Беларусь;

расчеты между резидентами Республики Беларусь осуществляются в национальной валюте Республики Беларусь;

для проведения международных расчетов применяется иностранная валюта, если иное не предусмотрено международными договорами (соглашениями);

деятельность банков и страховых учреждений регулируется законодательством Республики Беларусь.

Операции в иностранной валюте производятся банками (отделениями банков), расположенными на территории СЭЗ "Брест", на основании соответствующих лицензий Национального банка.

55. Резиденты СЭЗ "Брест" освобождаются от обязательной продажи на Межбанковской валютной бирже средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях, полученных от экспорта товаров (работ, услуг) на территории СЭЗ "Брест".

56. Регулирование валютных операций осуществляется Национальным банком и Кабинетом Министров Республики Беларусь в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

57. Филиал Национального банка, расположенный в СЭЗ "Брест", правомочен давать разрешения на операции с наличной (безналичной) иностранной валютой, определять особый порядок ее расходования на территории СЭЗ "Брест" и перемещения за рубеж, устанавливаемый в целях стимулирования развития свободного предпринимательства в СЭЗ "Брест".

58. Филиал Национального банка, расположенный в СЭЗ "Брест", банки и другие финансово-кредитные учреждения могут создавать на территории СЭЗ "Брест" специальные валютные фонды и фонды в национальной валюте Республики Беларусь.

59. Филиал Национального банка, расположенный в СЭЗ "Брест", а также коммерческие банки данной зоны имеют право на создание целевых финансово-кредитных структур, открытие своих филиалов и представительств на территории Республики Беларусь, создание фондовой и валютной бирж в СЭЗ "Брест", а также обслуживание зональной кредитной карточной системы. Филиал Национального банка, коммерческие банки и прочие универсальные финансово-кредитные учреждения в СЭЗ "Брест" могут образовывать свободно ассоциированные, а также другие зональные акционерно-финансовые группы.

60. На предприятиях-резидентах СЭЗ "Брест" вопросы трудовых отношений и социальные гарантии регулируются согласно действующему законодательству Республики Беларусь коллективными и индивидуальными трудовыми договорами (контрактами).

61. Минимальная заработная плата в СЭЗ "Брест" устанавливается не ниже 120 процентов от минимальной заработной платы в Республике Беларусь.

62. Обеспечение СЭЗ "Брест" трудовыми ресурсами осуществляется и регулируется центром занятости населения, действующим на ее территории, путем привлечения в приоритетном порядке местных трудовых ресурсов, а также по желанию нанимателя и по согласованию с Администрацией трудовых ресурсов других регионов республики и иностранных работников.

63. Условия как коллективного, так и индивидуального трудовых договоров не могут ухудшать положение работников этих предприятий и организаций по сравнению с условиями,предусмотренными действующим в Республике Беларусь законодательством и настоящим Положением.

64. Работникам предприятий СЭЗ "Брест" в случае их увольнения в связи с ликвидацией СЭЗ "Брест" либо субъекта хозяйствования или сокращением штатов выплачивается выходное пособие в размере шести среднемесячных заработных плат.

65. Пособие по безработице на территории СЭЗ "Брест" выплачивается в размере среднемесячной заработной платы.

66. Иностранным работникам гарантируется беспрепятственный перевод за границу доходов, полученных ими на территории СЭЗ "Брест".

67. На территории СЭЗ "Брест" действует упрощенная система въезда, выезда и пребывания иностранных граждан лиц без гражданства.

68. СЭЗ "Брест" может быть ликвидирована только по решению Президента Республики Беларусь.

69. Для ликвидации СЭЗ "Брест" Кабинетом Министров Республики Беларусь создается ликвидационная комиссия в целях решения имущественных и иных вопросов, связанных с ликвидацией СЭЗ "Брест", которой предоставляются полномочия по управлению указанной зоной до окончательного решения всех вопросов, связанных с ее ликвидацией.

Споры, возникающие относительно ликвидации СЭЗ "Брест", рассматриваются в судебном порядке.

70. По результатам работы ликвидационная комиссия составляет ликвидационный баланс, который утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Приложение

ПЕРЕЧЕНЬ

предприятий, учреждений и организаций энергетики, железнодорожного, воздушного и другого магистрального транспорта и связи, находящихся на территории свободной экономической зоны "Брест" и не являющихся резидентами данной зоны

Городское отделение связи N 7 государственного предприятия "Брестоблпочта"

Отделение связи дер.Клейники (Брестского района) государственного предприятия "Брестоблпочта"

Автоматическая телефонная станция дер.Клейники (Брестского района) государственного предприятия "Брестоблпочта"

Брестское производственное объединение энергетики и электрификации "Брестэнерго"

Государственное предприятие "Аэропорт Брест"

Закрытое акционерное общество "Белтерминал".

О снижении цен на продовольственные и промышленные товары с истекающими сроками хранения

Постановление Министерства экономики Республики Беларусь N 34 от 5.09.96 г.

Во исполнение поручения Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 августа 1996 г. N 11/225-956 в целях обеспечения снижения цен на продовольственные и промышленные товары с истекающими сроками хранения Министерство экономики Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить Порядок проведения снижения цен на товары с истекающими сроками хранения и пользующиеся ограниченным спросом у населения.

2. Облисполкомам, Минскому горисполкому, Министерству торговли, Белкоопсоюзу, Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Министерству промышленности, концернам, торговым предприятиям всех форм собственности обеспечить применение указанного Порядка.

3. Промышленным министерствам, концернам, предприятиям, производящим товары народного потребления, принять меры по снижению отпускных цен на товары, находящиеся в остатках на предприятиях и пользующиеся ограниченным спросом, сократить поставку в торговлю таких товаров.

4. Облисполкомам, Минскому горисполкому, Министерству торговли, Белкоопсоюзу совместно с промышленными предприятиями организовать широкую распродажу товаров по сниженным ценам с оповещением населения о местах их реализации.

5. Местным исполнительным и распорядительным органам оказывать всемерное содействие в организации и проведении этой работы.

Первый заместитель министра экономики В.Н.ШИМОВ

Приложение

ПОРЯДОК

снижения цен на товары с истекающими сроками реализации и пользующихся ограниченным спросом у населения

1. Снижение цен на товары с истекающими сроками реализации и пользующиеся ограниченным спросом у населения производится всеми торговыми предприятиями независимо от форм собственности и подчиненности.

2. Для выявления товаров с истекающими сроками реализации и пользующихся ограниченным спросом у населения создается комиссия из представителей управления торговли, торгового предприятия, общественности.

3. Комиссия на основании данных о наличии в торговой сети товаров с истекающими сроками реализации и пользующихся ограниченным спросом у населения:

— составляет перечень конкретных товаров (форма 1), цены на которые подлежат снижению,

— определяет размеры снижения цен по каждому товару, сумму средств, необходимых для возмещения потерь,

— сообщает предприятиям промышленности о проведении снижения цен.

4. Цены на остатки товаров, вошедшие в перечень, подлежат снижению как в торговле, так и в промышленности.

Данные о товарах, на которые снижаются цены, заносятся в опиcи-акты (форма 2).

5. Снижение цен на товары легкой промышленности, культурно-бытового и хозяйственного назначения, пользующиеся ограниченным спросом у населения, осуществляется за счет уменьшения торговой надбавки.

6. По товарам с истекающими сроками хранения, нереализованным за месяц до истечения срока реализации, осуществляется снижение цен до цен возможной реализации за счет средств промышленности и торговли поровну.

7. Реализацию отдельных товаров, срок годности которых истек, производить только с разрешения специально уполномоченных государственных органов. Расходы, связанные с проведением экспертизы и выдачи разрешения на реализацию товаров с истекшими сроками годности, относятся за счет предприятий торговли.

8. Результаты снижения цен на товары в бухгалтерском учете отражаются в соответствии со статьей 26 Закона Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности. Средства, поступающие торговле от промышленных предприятий, относятся в дебет счета 96 "Целевые финансирование и поступления".

Форма N 1

Перечень товаров с истекающими сроками реализации и пользующихся ограниченным спросом у населения и подлежащих уценке

N п/п	Наименование товарной группы или товара	Артикул или номер по прейскуранту	Модель, фасон, марка и др.	Год выпуска	Предприятие-изготовитель	Единица измерения	Размер уценки, процент или сниженная цена в руб.
1	2	3	4	5	6	7	8

Форма N 2

Штамп объединения,
предприятия, отдела, секции

ОПИСЬ-АКТ

уценки товаров с истекающими сроками реализации и пользующихся ограниченным спросом у населения

Комиссия в составе ______________________________

На основании распоряжения ________от ________N ___ произвела инвентаризацию и уценку товаров. В результате уцененных товаров оказалось по розничным ценам до уценки на ________руб. (цифрами и прописью); по новым розничным ценам после уценки на ______________руб.(цифрами и прописью). Уцененные товары перемаркированы.

N п/п	Артикул или номер по прейскуранту	Модель, фасон, марка и др.	Наименование товаров	Год выпуска	Единица измерения	Количество	До уценки		После уценки		Сумма уценки гр.9—гр.11
							цена	сумма	цена	сумма	

Итого (по странице или по описи) ______________________

Количество порядковых номеров с N __по N__ ________ (прописью)

Количество в натуральных показателях (графа 7) ______(прописью)

Председатель

Члены комиссии

Материально ответственное лицо (лица)

Ценности, перечисленные в описи-акте, на общую сумму после уценки ______________(прописью) (руб.) ______________________находятся на моем (нашем) ответственном хранении.

Материально ответственное лицо (лица)

О мерах по предотвращению хищений и несанкционированного вывоза из республики отходов и лома черных и цветных металлов

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров
Республики Беларусь
N 587 от 5 сентября 1996 г.

В целях усиления борьбы с хищениями и несанкционированным вывозом из республики отходов и лома черных и цветных металлов Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Установить, что:

1.1. вывоз из республики товаров согласно приложению осуществляется в установленном порядке по нарядам, выдаваемым Белорусским государственным объединением по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов;

1.2. вывоз из республики субъектами хозяйствования, независимо от форм собственности, технологического оборудования, транспортных средств, машин и механизмов, узлов и агрегатов, бывших в употреблении, а также полуфабрикатов, заготовок, иных изделий из цветных металлов осуществляется по согласованию в установленном порядке с Белорусским государственным объединением по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов.

Белорусскому государственному объединению по заготовке, переработке и поставке лома и отходов черных и цветных металлов совместно с Министерством промышленности, Министерством сельского хозяйства и продовольствия, Государственным таможенным комитетом, другими заинтересованными в двухмесячный срок разработать, а Министерству экономики утвердить порядок указанного согласования.

2. Государственному таможенному комитету обеспечить при таможенном оформлении товаров контроль за соблюдением установленного настоящим постановлением порядка их вывоза.

3. Государственному таможенному комитету совместно с заинтересованными внести в установленном порядке проект решения Правительства Республики Беларусь о запретах и ограничениях на перемещение вещей через таможенную границу Республики Беларусь, предусмотрев отнесение лома и отходов черных и цветных металлов к категории вещей, ограниченных для перемещения через таможенную границу Республики Беларусь.

4. Министерству юстиции совместно с Министерством внутренних дел, Министерством финансов, Министерством экономики, Государственным таможенным комитетом и с участием Службы контроля Президента Республики Беларусь в трехмесячный срок разработать и представить в Кабинет Министров Республики Беларусь проект закона о внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях, предусматривающих ответственность руководителей субъектов хозяйствования, независимо от форм собственности, допустивших нарушение порядка вывоза из республики товаров, указанных в настоящем постановлении.

5. В приложении 1 к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 1 декабря 1994 г. N 213 "О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 14, ст.357) позицию:

"7204	отходы и лом черных металлов	Минпром	обеспечение потребностей промышленности"

изложить в следующей редакции:

"7204	отходы и лом черных металлов	Государственное объединение "Белвтормет"	обеспечение потребностей промышленности"

Премьер-министр
Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

ПЕРЕЧЕНЬ товаров, вывоз которых осуществляется по нарядам, выдаваемым Государственным объединением "Белвтормет"

Код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности	Наименование товаров
7204	отходы и лом черных металлов
7404, 7503, 7602	отходы и лом цветных металлов

ПАЛАЖЭННЕ аб ліцэнзаванні паліграфічнай дзейнасці ў Рэспубліцы Беларусь і выдачы дазволаў на набыццё паліграфічнага абсталявання

Узгоднена с міністэрствамі фінансаў, эканомікі, юстыцыі, унутраных спраў, прамысловасці

Зарэгістравана ў Рэестры Дзяржаўнай рэгістрацыі 11.06.96г., рэг. N 1465/12

1. Агульныя палажэнні

1.1. Палажэнне распрацавана ў адпаведнасці з пастановай Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 16 кастрычніка 1991 года N 386, у рэдакцыі пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 22 верасня 1992г. N 573 (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1991г., N 29, ст.352; 1992г., N 26, ст.493; 1993г., N 9, ст.162; N 21, ст.402; 1994г., N 15, ст.412), пастановай Кабінета Міністраў ад 21 жніўня 1995 года N 456 (Зборнік указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995г., N 24, ст.591), пастановай Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 26 лютага 1996 года N 144 "Аб упарадкаванні паліграфічнай дзейнасці" (Зборнік указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1996г., N 7, ст.182).

1.2. Палажэнне з'яўляецца абавязковым для ўсіх суб'ектаў гаспадарання, якія зарэгістраваны і маюць намер ажыццяўляць паліграфічную дзейнасць на тэрыторыі Рэспублікі Беларусь.

Суб'екты гаспадарання, зарэгістраваныя за межамі Рэспублікі Беларусь, але якія ажыццяўляюць сваю дзейнасць поўнасцю ці часткова на яе тэрыторыі, абавязаны атрымліваць ліцэнзію на ажыццяўленне паліграфічнай дзейнасці ў парадку, устаноўленым гэтым Палажэннем.

1.3. Паліграфічнай дзейнасцю з'яўляецца шматразовае рэпрадуцыраванне (пераўтварэнне, узнаўленне) аднолькавых копій якіх-небудзь ілюстрацый, літар, знакаў, малюнкаў і спосаб друкаванага размнажэння тэкста, ілюстрацый і г.д. у выглядзе кніг, часопісаў, брашур, газет, буклетаў, плакатаў, афіш, лістовак геаграфічных карт і атласаў, марак, грашовых знакаў і іншых відаў друкаванай прадукцыі, выраблямай пры дапамозе сукупнасці тэхнічных і тэхналагічных сродкаў.

Паліграфічная дзейнасць уключае наступныя тэхналагічныя працэсы:

— усе віды набору і колерадзялення;

— падрыхтоўка і вытворчасць усіх відаў форм для друкавання;

— усе віды друкавання;

— апрацоўка надрукаванай прадукцыі.

Ліцэнзія на ажыццяўленне паліграфічнай дзейнасці выдаецца як на сукупнасць тэхналагічных працэсаў, так і на асобныя працэсы.

1.4. Паліграфічная дзейнасць павінна ажыццяўляцца ў адпаведнасці з Правіламі па тэхніцы бяспекі і вытворчай санітарыі для паліграфічных прадпрыемстваў (Галіновы рэестр дзеючых правіл, норм, стандартаў і іншых нарматыўных актаў па ахове працы).

1.5. На паліграфічным прадпрыемстве павінны быць распрацаваны і зацверджаны інструкцыі па тэхніцы бяспекі.

1.6. Паліграфічная прадукцыя павінна мець высокую якасць і адпавядаць патрабаванням існуючых у галіне нарматыўных дакументаў. У кожным экзэмпляры прадукцыі змяшчаюцца выхадныя звесткі ў адпаведнасці з Дзяржаўным стандартам Беларусі 7.4-86 "Выданні. Выхадныя звесткі", а таксама нумар ліцэнзіі на ажыццяўленне паліграфічнай дзейнасці.

1.7. Не падлягаюць ліцэнзаванню тэхналагічныя працэсы па вытворчасці тэкстыльнай, электроннай, электратэхнічнай, гадзіннікавай, лялечнай прадукцыі, па выраблению посуду, па нанясенню маркіроўкі на прадукцыю ва ўсіх галінах прамысловасці.

2. Парадак выдачы ліцэнзіі

2.1. Ліцэнзія выдаецца Дзяржаўным камітэтам Рэспублікі Беларусь па друку па заяве суб'екта гаспадарання. Да заявы прыкладаюцца дакументы ў адпаведнасці з пералікам, які дадаецца да дадзенага Палажэння (дадатак N 1).

2.2. Памер аплаты за выдачу ліцэнзіі вызначаецца пастановай Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь.

Аплата за выдачу (прадаўжэнне) ліцэнзіі залічваецца ў рэспубліканскі бюджэт.

Вызваленне ад аплаты ці ўстанаўленне яе іншых памераў за выдачу (прадаўжэнне) ліцэнзіі можа ажыццяўляцца па рашэнню Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь.

2.3. Рашэнне аб выдачы ці адмове ў выдачы ліцэнзіі прымаецца на працягу 30 дзён з моманту падачы заявы і неабходных дакументаў.

У выдачы ліцэнзіі можа быць адмоўлена пры прадстаўленні дакументаў, неадпавядаючых патрабаванням заканадаўства.

Ліцэнзія ці рашэнне аб адмове ў яе выдачы выдаецца заяўніку ў тэрмін да 5 дзён пасля прыняцця адпаведнага рашэння.

У рашэнні аб адмове ў выдачы ліцэнзіі павінны быць названы прычыны адмовы і прававыя акты, якія з'яўляюцца яго падставай.

Тэрмін дзеяння ліцэнзіі — 5 гадоў.

Прадаўжэнне тэрміну дзеяння ліцэнзіі ажыццяўляецца ў парадку, прадугледжаным Палажэннем для яе набыцця.

2.4. У выпадку, калі для прыняцця рашэння аб выдачы ліцэнзіі патрабуецца правядзенне экспертызы, канчатковае рашэнне прымаецца ў 15-дзённы тэрмін пасля атрымання экспертнага заключэння. Пры гэтым экспертыза павінна быць праведзена на працягу 45 дзён з моманту падачы заявы і неабходных дакументаў у Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку.

Неабходнасць правядзення экспертызы вызначаецца Дзяржаўным камітэтам Рэспублікі Беларусь па друку.

Экспертыза павінна таксама быць прызначана пры неабходнасці прыняцця рашэння аб аднаўленні ці спыненні дзеяння ліцэнзіі з-за выяўленых парушэнняў дадзенага Палажэння. Эксперты (юрыдычныя і фізічныя асобы) нясуць адказнасць за дакладнасць вынікаў экспертызы ў адпаведнасці з заканадаўствам.

У выпадку нязгоды суб'екта гаспадарання з прызначэннем экспертызы ці яе вынікамі ён мае права абскардзіць адпаведнае рашэнне ў судзе.

Расходы за правядзенне экспертызы пакрываюцца за кошт заяўніка ў парадку, які вызначаецца Міністэрствам фінансаў Рэспублікі Беларусь.

2.5. У ліцэнзіі ўказваецца: назва органа, які выдаў ліцэнзію; назва і адрас юрыдычнай асобы ці прозвішча, імя і імя па бацьку, а таксама месцажыхарства грамадзяніна, які ажыццяўляе прадпрымальніцкую дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы; спецыяльныя ўмовы ажыццяўлення паліграфічнай дзейнасці (сукупнасць тэхналагічных працэсаў ці асобныя працэсы); рэгістрацыйны нумар ліцэнзіі, дата яе выдачы і тэрмін дзеяння.

Ліцэнзія падпісваецца старшынёй Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку і засведчваецца пячаткай Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку.

Ліцэнзія афармляецца ў двух экзэмплярах, адзін з якіх перадаецца заяўніку.

Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку складае Рэестр паліграфічных прадпрыемстваў і вядзе ўлік гэтых ліцэнзій.

У выпадку страты ліцэнзіі выдаецца дублікат з аплатай 50% сумы, якая бярэцца за выдачу ліцэнзіі.

2.6. У выпадку змены месцазнаходжання суб'ект гаспадарання ў сямідзённы тэрмін пісьмова паведамляе аб гэтым у Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку.

3. Парадак выдачы дазволаў на набыццё паліграфічнага абсталявання

3.1. Дазвол на набыццё паліграфічнага абсталявання выдаецца толькі суб'екту гаспадарання, які атрымаў ліцэнзію на паліграфічную дзейнасць.

Для набыцця паліграфічнага абсталявання суб'ект гаспадарання звяртаецца ў Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку з абгрунтаванай заявай, у якой указвае тэхнічныя і тэхналагічныя параметры абсталявання.

3.2. Выдача дазволаў на набыццё абсталявання для арлоўскага і металаграфскага спосабаў друку ажыццяўляецца на падставе ліцэнзіі Камітэта дзяржаўных знакаў Рэспублікі Беларусь на выпуск каштоўных папер і дакументаў з абмежаванай ступенню абароны і пісьмовай згоды Камітэта дзяржаўных знакаў Рэспублікі Беларусь.

3.3. Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку разглядае заяву на набыццё абсталявання і ў 15-дзённы тэрмін дае адказ заяўніку. Пры неабходнасці заява разглядаецца на экспертным савеце. Экспертны савет зацвярджаецца загадам старшыні Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку.

3.4. Бланк дазволу складаецца з карашка, дазволу і кантрольнага талону. На дазволе і кантрольным талоне органамі МУС па месцу знаходжання прадпрыемства павінна быць зроблена адзнака аб пастаноўцы абсталявання на ўлік. Кантрольны талон вяртаецца ў Дзяржаўны камітэт па друку.

Пры невыкарыстанні дазволаў і кантрольных талонаў іх неабходна вяртаць у Дзяржаўны камітэт па друку.

3.5. Пастаўка паліграфічнага абсталявання (дадатак N 2) суб'ектам гаспадарання ажыццяўляецца толькі пры наяўнасці ў пакупніка адпаведнага дазволу Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку.

4. Адказнасць за парушенне Палажэння

4.1. Суб'ектам гаспадарання не дапускаецца:

— выпуск друкаванай прадукцыі з нізкай паліграфічнай якасцю;

— выпуск прадукцыі без выхадных звестак, прадугледжаных дзяржаўнымі стандартамі;

— выпуск друкаванай прадукцыі з заклікамі да гвалтоўнага звяржэння існуючага дзяржаўнага і грамадскага ладу, прапаганда вайны, насілля і жорсткасці, расавай, нацыянальнай, рэлігійнай выключнасці або нецярпімасці, парнаграфічнай літаратуры, ажыццяўленне паліграфічнай дзейнасці ў мэтах учынення іншых супрацьпраўных дзеянняў;

— парушэнне заканадаўства і ўмоў гэтага Палажэння;

— парушэнне парадку рассылкі абавязковых экзэмпляраў;

— несвоечасовае ці недакладнае прадстаўленне справаздач;

— набыццё без дазволу ці продаж паліграфічнага абсталявання (дадатак N 2);

— стварэнне ўмоў, у выніку якіх узнікае небяспека аварый, катастроф, пагроза гібелі людзей ці нанясенне шкоды іх здароўю, іншых цяжкіх вынікаў

4.2. У выпадку парушэння суб'ектам гаспадарання патрабаванняў, прадугледжаных п.4.1, а таксама пры паступленні ад адпаведных органаў нагляду прадстаўленняў, абгрунтаваных прэтэнзій іншых юрыдычных асоб і грамадзян Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку можа пазбавіць суб'ект гаспадарання ліцэнзіі ці прыпыніць яе дзеянне на пэўны тэрмін да ліквідацыі дапушчаных парушэнняў.

4.3. Пры пазбаўленні права ажыццяўлення паліграфічнай дзейнасці суб'екту гаспадарання неабходна вярнуць ліцэнзію ў Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку.

4.4. У выпадку ажыццяўлення паліграфічнай дзейнасці з парушэннем гэтага Палажэння суб'ект гаспадарання нясе адказнасць, прадугледжаную артыкулам 9 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб падатках і зборах, збіраемых у бюджэт Рэспублікі Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992, N 4, Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993, N 3).

4.5. Рашэнні аб адмове ў выдачы ліцэнзіі, пазбаўленні ці прыпыненні яе дзеяння могуць быць абскарджаны ў судзе.

У выпадку прызнання судом рашэння аб пазбаўленні ліцэнзіі неабгрунтаваным суб'екту гаспадарання выдаецца паўторная ліцэнзія без спагнання платы.

ДАДАТАК N 1

ПЕРАЛІК дакументаў, якія прадстаўляюць суб'екты гаспадарання і прадпрымальнікі, што ажыццяўляюць сваю дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы ў Дзяржаўны камітэт Рэспублікі Беларусь па друку для атрымання ліцэнзіі на паліграфічную дзейнасць

1. Заява суб'екта гаспадарання на імя старшыні Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку з указаннем паштовых і банкаўскіх рэквізітаў, прозвішча, імя, імя па бацьку асобы, адказнай за паліграфічную дзейнасць, нумар яго тэлефона.

2. Копіі ўстаноўчых дакументаў, рашэнне выканкама Савета дэпутатаў або іншага органа аб рэгістрацыі, статут прадпрыемства.

Фізічныя асобы, якія жадаюць ажыццяўляць прадпрымальніцкую дзейнасць у галіне паліграфіі без утварэння юрыдычнай асобы, набываюць ліцэнзію ў парадку, прадугледжаным для прадпрымальнікаў, якія ажыццяўляюць сваю дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы.

3. Копія плацёжнага даручэння аб пераліку аплаты за выдачу ліцэнзіі.

4. Пералік устаноўленага (plануемага да ўстаноўкі) тэхналагічнага абсталявання (дадатак N 3).

5. Планіроўка ці эскіз прадпрыемства (участка) з размяшчэннем абсталявання ў адпаведнасці з патрабаваннямі тэхнікі бяспекі.

6. Згода санітарнай і пажарнай інспекцый райвыканкама, тэрытарыяльнага аддзела МУС на размяшчэнне прадпрыемства, яго паштовы адрас.

У выпадку, калі пры разглядзе дакументаў узнікае неабходнасць правядзення экспертызы, да вышэйпералічаных дакументаў дадаецца адпаведнае заключэнне.

ДАДАТАК N 2

ПЕРАЛІК* абсталявання для ажыццяўлення паліграфічнай дзейнасці, на набыццё якога неабходна мець дазвол Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку

1. Абсталяванне для ўсіх відаў набору тэксту;

2. Абсталяванне ўсіх тыпаў для каляровага сканіравання, колерадзялення;

3. Абсталяванне для вытворчасці фота- і друкарскіх форм;

4. Каляровая капіравальна-множальная тэхніка;

5. Каляровыя струйныя прынтэры і плотэры ўсіх тыпаў;

6. Друкарскае абсталяванне ўсіх тыпаў, у тым ліку рызаграфічнае;

7. Пераплётна-брашуравальнае абсталяванне ўсіх тыпаў;

8. Абсталяванне для аддзелкі друкаванай прадукцыі.

---

* Камп'ютэры, манахромныя сканеры, прынтэры, лазерныя прынтэры, плотэры, якія выкарыстоўваюцца не ў мэтах выпуску паліграфічнай прадукцыі, набываюцца без дазволу Дзяржаўнага камітэта Рэспублікі Беларусь па друку.

ДАДАТАК N 3

ЗВЕСТКІ аб наяўнасці паліграфічнага абсталявання, ўстаноўленага па адрасу________________

NN п\п	Назва абс-тал.	Марка абс-тал.	Краі-на-вытвор-ца	Год вы-пуску	Завад-скі нумар	Заў-вагі

Кіраўнік (подпіс)
М.П.

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.
Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
AMD 486DX									от 500	Организация	233-11-48
Pentium 100	8	850	3.5"	SVGA	1		K256,PCI/ISA,Samsung3/3Ne,S3Trio64	30	860		
Favourite 486DX4-100	4	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	707	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
Favourite 486DX4-100	8	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	725		
Favourite 486DX4-100	8	1280	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	768		
Favourite 486DX5-133	4	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	712		
Favourite 486DX5-133	8	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	730		
Favourite 486DX5-133	8	1280	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	774		
Favourite Pentium75	8	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	855		
Favourite Pentium75	8	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	899		
Favourite Pentium75	16	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	891		
Favourite Pentium75	16	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	835		
Favourite Pentium100	8	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	869		
Favourite Pentium100	8	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	913		
Favourite Pentium100	16	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	905		
Favourite Pentium100	16	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	948		
BelABM 486DX4-100	4	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	768	BELABM	234-79-72 234-81-05
BelABM 486DX4-100	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	823		
BelABM 586DX4-133	4	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	780		
BelABM 586DX4-133	8	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	820		
BelABM 586DX4-133	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	835		
BelABM Pentium 75	8	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	939		
BelABM Pentium 75	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	961		
BelABM Pentium 75	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1026		
BelABM Pentium 100	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1027		
BelABM Pentium 100	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1093		
BelABM Pentium 120	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1060		
BelABM Pentium 120	16	4300	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	1676		
BelABM Pentium 133	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1160		
BelABM Pentium 133	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1226		
BelABM Pentium 166	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1526		
OptimusSA486DX4-100	8	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,SIS сертиф.ISO9002	24	890	BEL OPTIMUS	262-18-13
Optimus SA P-75	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1095		
Optimus SA P-100	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1190		
Optimus SA P-120	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1280		
Optimus SA P-133	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1370		
Optimus SA P-166	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1560		
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
Perfoma 5260/100	12	800	3.5"	14" встр.	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	1963	Авторизованный продавец Apple Computer  корпград г.Минск, ул.Гусовского,4,оф.607	(017) 254-00-40, 259-63-39
Perfoma 5320/100	8	1200	3.5"	15" встр.	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	2269		
Perfoma 5400/160	16	1200	3.5"	15" встр.	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	2489		
Perfoma 5400/180	16	1200	3.5"	15" встр.	1		CD,кл-ра,сеть,TV-тюнер,модем	12	3037		
Perfoma 6320/120	12	1200	3.5"	—	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	1703		
Perfoma 6400/180	16	1600	3.5"	—	1		CD,клавиатура,сеть,16 bit звук	12	2297		
PowerMac 7200/90	8	500	3.5"	—	1		CD, сеть, Ethernet, звук	12	1785		
PowerMac 7600/120	16	1200	3.5"	—	2		CD, сеть, Ethernet, звук	12	3136		
PowerMac 8200/100	8	1200	3.5"	—	2		CD, сеть, Ethernet, звук	12	2059		
PowerMac 8200/120	16	1200	3.5"	—	2		CD, сеть, Ethernet, звук	12	2497		
PowerMac 8500/150	16	2000	3.5"	—	2		CD, сеть, Ethernet, звук	12	4124		
PowerMac 8500/180	16	2000	3.5"	—	2		CD, сеть, Ethernet, звук	12	5254		
PowerMac 9500/150	32	2000	3.5"	—	2		CD,сеть,Ethernet,звук,ATI Video	12	4740		
PowerMac 9500/180	32	2000	3.5"	—	2		CD,сеть,Ethernet,звук,ATI Video	12	6708		
PowerMac 9500/200	32	2000	3.5"	—	2		CD,сеть,Ethernet,звук,ATI Video	12	5856		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ				
БД по законодательствам РБ и РФ; актуализация 3 раза в неделю			Софтинформ	228-00-48
ГАРАНТ	БД законодательство России		ИПА Регистр	249-41-28
Информационная коммерческая сеть			Центр ИКС МИР	260-55-40
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, Польша, СНГ, Европы, "ТНВЭД"			ЧП Комлев	243-42-77
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД законодательство РБ с еженедельной актуализацией, 1г.г.	215/260	ИПА Регистр	249-41-28 249-13-39
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД "Судебная практика", 1г.г.	80		
Электронная версия каталога товаров предприятий Минпрома РБ		75	Белпроммаркет	245-71-90
Customs-96 (компьютерная программа)	таможен.пошлины на эксп./имп., акцизы, НДС, для DOS, обновление базы данных тыс.руб.	250	Полярис	227-06-91
ПРИНТЕРЫ				
Матричные принтеры				
CPF-136	A3, 9pin, 136cps	80	Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON LX-300	A4, 9pin, 220/44срс,рус.	от 165	Пеола и М	233-40-72
EPSON LQ-100	A4, 24pin, 220cps, 1г.г.	205	Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON FX-870	A4, 9 pin, 380 cps, рус.,склад, 1 г.г.	440	BelABM	234-79-72 234-81-05
EPSON LX-1050+	A3, 9 pin, 240 cps, рус., склад, 1 г.г.	315		
Струйные				
HP DESK JET 600	600x600 dpi, возможность цветной печати, 3 г.г.	250	ЭЛПАЙ	233-02-18
XEROX J5	A4, 5ppm, 600x300 dpi, 1г.г.	375	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 3006	A4, принтер, факс, сканер, 300x300 dpi, 1г.г.	1825		
Лазерные				
HP LASER JET 5L	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 4MB, 1г.г.	614	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
XEROX 4505	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	1112		
XEROX 4508	A4, 600dpi, 8ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	886		
XEROX 4510	A4, 600dpi, 10ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	1515		
XEROX 4520	A3, 800dpi, 20ppm, RAM 4-52MB, 1г.г.	3545		
МОНИТОРЫ				
ACER Periph	14", 0.28, 1024x768/60Hz NI, MPR-II, гар.6 мес.	270	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
ANBONN	14", 0.28, 1024x768, NI mSVGA, гар.6 мес.	102		
SONY	15", SX, 0.25, 1024x768, 80 Hz, гар.6 мес.	437		
ViewSonic	15", GS, 0.28, 1024x768, 85 Hz, гар.6 мес.	420		
ViewSonic	17", GA, 0.25, 1024x768, 85 Hz, гар.6 мес.	1030		
ViewSonic	17", GS, 0.27, 1024x768, 85 Hz, гар.6 мес.	773		
SAMSUNG	17", GLi, 0.28, 1280x1024, 60 Hz, гар.6 мес.	948		
NEC 21"	0.26 LR, NI MULTISYNC 6FGP, 1г.г.	1720	Бел-Оптимус	262-18-13
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
Видеокарты	card SVGA/PCI 1(2)Mb/D S3 Trio 64 (VTECH), гар.6 мес.	47	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
Корпус	Case/MT, гар.6 мес.	35		
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ				
Картридж, тонеры	HP, Epson, Panasonic, Canon, Hyndai, Star и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Картриджи, тонеры	HP LJ II/III, IIP/IIIP, 4L/4P, 4/4M, 4W, 5L, 5P, Epson, Panasonic, заправка		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18 233-08-90
Картриджи	для матр.принтеров Epson,Olivetti,Panasonic,Star,S.Corona,OKI и др.			
Картриджи	HP DJ 3**,5**,600,850c,1200c,1600c,Canon BC-01,02,20,21,Epson			
Чернила	Fullmark для заправки HP DJ,Canon,Epson			
АКСЕССУАРЫ				
Джойстик	GENIUS, гар.6 мес.	11	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
Коврик для мыши		3		
Планшет под запястье		3		
ДИСКЕТЫ				
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, 2HD, США, гарантия	0.75/0.67	Элемед	220-69-64
Verbatim DL	3.5", teflon, format 10pcs	8	Ксорекс-сервис	226-08-30
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, УДЛИНИТЕЛИ				
БАРС 400А	адаптирован под сети РБ,2г.г.	..220	Бел-Оптимус	262-18-13
Acar	сетевой фильтр, 5 розеток, 2.2 кВт, аналог с.ф.Pilot, 2г.г.	22/20	Бел-Оптимус	262-18-13
Inteps	фильтр сетевой, 2/4 розетки, 3 модели	24—33	Просвет	232-30-11 232-35-52
Pilot L/GL	фильтр сетевой, 4 розетки, 1 г.г.	20—23		
Pilot GL	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	22	Ксорекс-сервис	226-08-30
Saturn	фильтр сетевой, 2/4 розетки, 1 г.г.	20	Просвет	232-30-11 232-35-52
Удлинители	4 розетки, 3 модели, длина шнура под заказ	от 10		
Шнуры сетевые заземл.	ШВВП-АП-2x0.75, ПВС-ВП-3x0.75, 1 г.г.	от 0.8		
ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ				
IZOVAC-VISOR	стекло, полная защита, 1г.г.	30	Бел-Оптимус	262-18-13
ФАКС-МОДЕМЫ				
INPRO IDC 1914BXL	19200/V.32 terbo, V.42b ext., гар.6 мес.	233	Ксорекс-сервис	226-08-30
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
GE 2000II-CX		36	BELABM	234-79-72, 234-81-05
GE 2500		92		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
Ethernet 16	ENW-8300 PLANET, гар.6 мес.	23	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
Ethernet 32	ENW-8300 PLANET, гар.6 мес.	36		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
CANON FC-230, FC-210, NP-1550, NP-6012 и др. модели, расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit и т.д.) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		ИГЕЛЛА г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59, т.222-38-05, 227-85-36	
РАСПРОДАЖА демонстрационных образцов копировальной техники CANON NP 4540, цена снижена на 800$ до 01.10.96г. гар.16 мес.			БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
CANON NP4540	A3,40ppm,2 стор.,2цв.,масшт.,автопод.,копир. книг,брошюр,гар.15 мес.	1550		
CANON FC210/FC230	A4, 4ppm, автоподача, картр., E16	от 450	Пеола и М	233-40-72
CANON FC-210	A4, 4ppm, E-16	460	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-93-54
CANON FC-230	A4, 4ppm, E-16	575		
RICOH FT5560	A3, 50ppm, ADF, 2 стор., масштаб, гар.15 мес.	1350	БИСПРИС	251-33-80
XEROX	б/у, гарантия	от 220	ДУМИ	268-58-75
XEROX XC 520	A4, 5pps, 500/мес., склад, гар.6 мес.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
XEROX 5009 1:1	A4, 8pps, 2000/мес., склад, 1г.г.			
XEROX 5009 R/E	A4, 8pps, 2000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5310	A4, 10pps, 3000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13pps, 6000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX XC520	A4, 5ppm, 400 копий/месяц, 1г.г.		XEROX БИ-ПРОЕКТ SHARP	232-53-76 232-50-68 234-74-60
XEROX 5009	B4, 8ppm, масштабирование, цветной тонер, 2000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5310	B4, 10ppm, масшт., цветной тонер, 3000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13ppm, масшт., 6000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5328	A3, 28ppm, масшт., автоподат., сортер, 15000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5334	A3,32ppm,масшт.,автоподат.,двухстор.копир.,30000коп./мес.,1г.г.			
XEROX 5621	A3, 21ppm, масшт., автопод., сортер, 10000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z-20/Z-25	A4, 3ppm, цветной тонер, 300/400 копий/месяц, 1г.г.	425/499		
SHARP Z-52II	A4, 8ppm, 800 копий/месяц, 1г.г.	784		
SHARP SF-2014/2114	B4, 14ppm, масшт., автоп., 4000 копий/месяц, 1г.г.	1335/1436		
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18ppm, масшт., автоп., 5000/6000 копий/месяц, 1г.г.	1983/2376		
SHARP SF-2022/2027	A3, 22/27ppm,масшт.,автопод.,цвет. тонер, 15000/20000коп./мес., 1г.г.	3085/3341		
SHARP SD-2060	A3, 60ppm, масшт., автопод., 50000 копий/месяц, 1г.г.	15071		
SHARP Z-20/25	A4, гар.9 мес.	от 458	В.К.Л.	268-52-89
SHARP Z20	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	421	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
SHARP Z25	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	490		
SHARP Z52	A4, 8ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	769		
SHARP SF 2114	B4, 14ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1422		
SHARP SF 2116	A3, 16ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1962		
SHARP SF 2118	A3, 18ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	2289		
SHARP SF 7800	A3, 15ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	2143		
Покупаем или меняем копировальные аппараты RICOH, CANON, SHARP			БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
Копировальное бюро "под ключ" (копировальный аппарат, резак, переплетная машина)		от 1600		
Картридж	Canon E-16	95	Электрон	224-36-24
Картриджи, тонеры	для Canon, Xerox, Sharp и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Расходные материалы (тонер, освелонер, барабаны) к копирам RICON и CANON (NP 4540)			БИСПРИС	251-33-80
Тонеры и барабаны	CANON NP1215 и др. NPG-1 Япония, 190 г, с доставкой	20	Джанина	277-80-80
Тонеры и запчасти	к любым моделям XEROX и SHARP		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для Ricoh,Mita,Sharp,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ				
CANON CLC-200	полноцветный, лазерный A4-A3, 3-20ppm, гар.15 мес.	9200	БИСПРИС	251-33-80 259-53-62
CANON CLC-300	полцветный, лазерный A4-A3, 4-20ppm, гар.15 мес.	11500		
РИЗОГРАФЫ				
Ризографические аппараты RICOH, PRIPORT, гар.15 мес.		от 4500	БИСПРИС	251-33-80
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжной сканер, 1г.г.		Официальный дилер RISO RISOLA	234-52-48 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Типографии от А до... Комплектация "под ключ"		от 2000	БИСПРИС	251-33-80
ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ	228-20-82
ТЕЛЕФОНЫ				
АОН "Эллис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, автодозвон и др., гар. 6 мес.	от 37	IGWT	239-93-56
Panasonic	15 моделей телефонов и радиотелефонов		Электрон	224-36-24
Panasonic KX-T	в ассортименте, инстр.рус.яз.	от 50	Дженком	233-09-68
Panasonic 2310/2315/2365	ЖКИ, автодозвон, память 28 ном., ГГС	от 43	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-T7030/7130/7230/7250 - сист.(цифр.) телефон для линии — АТС, 1г.г.		от 118		
Panasonic KX-T2365S	ЖКИ, гр.связь, автодозвон, память 28 ном., 1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-T2365		от 55	Белинтерстандарт	236-86-35
РАДИОТЕЛЕФОНЫ				
NOKIA, BENEFON, MAXON	подключенные сотовые радиотелефоны, 1г.г.	от 849	В.К.Л.	268-52-89
Panasonic 9501/9080	1г.г.	200/360	Твинстрон	229-35-11
Panasonic	5 моделей,память,дв.набор,а/ответчик,1г.г.	от 85	Алина Инт.	220-39-82
Panasonic	кв./офисн.,ЖКИ,набор на трубке и базе,10 ном.пам.	от 95	Пеола и М	233-40-72, 236-39-03
Panasonic	900МГц, 2 наб., ЖКИ, интерком, память, redial	от 180		
Voyagior	ЖКИ,2 наб.,интерком.,пам.,ГГС,моб./перен.,до 30 км,1г.г.	от 1080		
Samsung SP-R916	900 МГц,до 4-х трубок,ЖКИ,автодозвон,супердизайн	320	Осокор	220-00-67
ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА				
"Диалог 1-15"	широкий выбор устройств громкой связи, домофоны; монтаж, гар.обсл.		Дайлок	78-85-14 78-85-15
"Диалог-24"	заменит устарев. ПСКОВ-25 и подобные устр-ва внутр.связи. 24 аб.1г.г.			
ПЕЙДЖЕРЫ				
NEC MAXIMA-21a	4-строчн.,рус./англ., 231 сообщ.=16 маш.стр.,разл.функции,1г.г.	171	РАДИО PAGE ПЭЙДЖ Омикс/РадиоПэйдж	227-66-86, 221-72-15
NEC OPTIMA-26B	4-строчн.,рус./англ., 32 сообщ.=7 маш.стр.,разл.функции,1г.г.	158		
NEC COMPACT-20B	1-строч.,рус./англ., 16 сообщ.=1,5 маш.стр.,разл.фукнции,1г.г.	145		
MOTOROLA ADVISOR	4-строч.,русифиц.,40 сообщ.=8 маш.стр.,разл.фукнции,1г.г.	171		
МИНИ-АТС				
Блокиратор SIEMENS	1 городская линия,до 4 внутренних абонентов,гарантия,сертификат	от 17	Осокор	220-00-67
GoldStar	4/8—36/112, поставка, монтаж, сертиф. РБ	от 750	Ксения	221-44-22
Panasonic	от 2/6 до 32/304, аналог./цифр. поставка, монтаж, обслуж., 1г.г.	от 300	Пеола и М	233-40-72
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЭЙС	220-16-21 222-67-35
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭКС	275-63-34
ZODIAC	3/10—48/480, поставка, монтаж	от 685	Ксения	221-01-78
ТЕЛЕФАКСЫ				
Daewoo DF 50	ЖКИ, автодозвон, гр.связь, память, инстр.рус.яз., 1г.г.	270	Твинстрон	229-35-11
Panafax UF S1	а.о., ЖКИ, монит., цифр., 20 лист.пам., 64 полутона	от 345	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, ГГС, автодозвон, 28 ном.пам., 16 полутон.	от 330		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-F130BX		339	Белинтерстандарт	236-93-54
Panasonic KX-F130BX/700BX	сертификат Минсвязи РБ, а.о.,инстр.,рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	350/410	Электрон	224-36-24
Panasonic KX-F700	а.о., ЖКИ, ГГС, а/обр., 22 ном.пам., 64 полутон.	от 420	Пеола и М	233-40-72

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан (код Минска — 8-017);
? — возможность установки или расширения.

Panasonic KX-500B	сертификат Минсвязи РБ, инстр.рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	365	Электрон	224-36-24
Panasonic	б/у, гарантия	от 180	ДУМИ	268-58-75
XEROX 7238	ЖКИ, а/обр., память, термо, 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 7239	ЖКИ, а/о, а/обр., память, термо, 1г.г.			
XEROX 3006	ЖКИ, память, принтер, копир, сканер(струйный), 1г.г.			
PRO 610	ЖКИ, память, принтер, копир, сканер(лазерный), 1г.г.			

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, РАСХОДНЫЕ

Любава	305 мм, мех., 1г.г. тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	263-44-21
Любава ПП305	305 мм, механическая тыс.руб.	2300	Светбелрос	278-24-10 277-54-56
Принцесса	тыс.руб.	2300		
Ятрань	А3, электромеханическая, в сборе тыс.руб.	5000		
Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г. тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.	125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г. тыс.руб.	1700		
OPTIMA SP 50	рус., 1г.г. РАСПРОДАЖА	189.1	Дженти	268-42-33 268-53-97
OPTIMA SP 523	РАСПРОДАЖА	304.7		
OPTIMA SP 54	РАСПРОДАЖА	293.7		
Olivetti	А4, А3, в ассортименте, 1г.г., обучение и доставка по РБ	170	ЧП	270-13-30
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.	138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1030	А4, рус./лат., коррекция	от 115	Белинтерстандарт	236-86-35
XEROX 6003	16cps, память, рус.лат., 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1200/1600	16-,12-разр.,дв.питание, бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК!	от 14/19.4	ССМ	2499103 2493006
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г.	от 14.85		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	от 21		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	от 14.85	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	от 21		
CITIZEN SDC 888	12 разр., двойное пит., бух.банк., карман. РАСПРОДАЖА	от 14.8	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
CITIZEN SDC 435	16 разр. РАСПРОДАЖА	от 20.8		
CITIZEN SDC 395	16 разр. РАСПРОДАЖА	20.8		
CITIZEN SDC 428	16 разр. РАСПРОДАЖА	23.5		
CITIZEN SDC 414	14 разр. РАСПРОДАЖА	19.3		

БУМАГА

Бумага офсетная N 1	А4, 65 г/м², 200 л, доставка по РБ тыс.руб.	18	ЮКОН	(01642) 2-55-83
Бумага компьютерная	в стопе,"Nobil",24.0/37.5x12",2,3,4 слоя с цветн. и белыми коп. тыс.руб.	от 730	ДАРЕКС	252-35-53 254-61-53
Бумага самокопирующаяся	А4, "Reacto" в блокнотах и пачках тыс.руб.	от 40		
Бумага писчая	А4, 250л., 1.25 кг тыс.руб.	24.5	ПОШ	231-83-03 231-81-28
	А3/А4 тыс.руб.	19/кг		
Бумага DATA COPY	80 г/м²		Р.Т.С.	236-33-32
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м², белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	222-38-05
Бумага COPY PAPER	А4, 500 л., 80 г/м², Австрия, скидки	4.6	СЗ	231-64-98
Бумага DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м²,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м²,цветная		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Термобумага	210 мм х 30 м	от 1.55	Белинтерстандарт	236-86-35
Бумага	для копир. аппаратов А4/А3,пачка 2,5/5 кг,80 г/м², Светлогорск		ТНФ	263-86-16 263-82-57
Бумага для оргтехники	импортная, 80 г/м²			
Бумага писчая	любой формат			
Бумага для принтеров	в стопе, в рулонах любой ширины			
Лента чековая	любой ширины			
Коробки картонные	любых размеров			
Лента	кассовая		Кондор	226-43-87 224-11-51
Бумага	для множит.техники,пишущих машинок,факсов,принтеров			
Бумага DATA COPY	А4/А3, 500 л., 80 г/м² тыс.руб.	69.8/138.2	BelPaper центр оптовой торговли	тел. 223-28-33 223-25-66 факс 223-62-89
Бумага COPY SEVEN	А4/А3, 500 л., 80 г/м² тыс.руб.	65.2/130.4		
Бумага DATA COPY	А4, 500 л., 100 г/м² тыс.руб.	103.7		
Бумага KASKAD COPY	А4/А3, 80 г/м², 25 цветов, Швеция			
Бумага тонированная	в ассортименте, Швеция			
Бумага мелованная	Silverblade matt/gloss, Швеция	2098/т		
Бумага мелованная	G-Print matt/gloss, Швеция	1998/т		
Бумага этикеточная	Jamsacoat, 80 г/м², 73/84 см роль, Финляндия	2100/т		
Бумага этикеточная	Kangas Labels, 80 г/м², 73/84 см роль, Финляндия	2185		
Картон упаковочный	мелованный Multiboard 325 г/м², формат 100х70 см	1350/т		
Бумага	для копир. аппаратов "Фаворит" А3/А4, 500л., 80 г/м² тыс.руб.	55	НИССА	264-61-29 264-54-44
Бумага писчая	"Палессе" А3/А4, 2.5 кг, 65 г/м² тыс.руб.	47,5		
Бумага писчая	А4, 2,5 кг, 80 г/м² тыс.руб.	50		
Лента чековая	для "ОКА", 40 мм тыс.руб.	6		
Лента бумажная	100мм тыс.руб.	24		
Лента бумажная	150мм тыс.руб.	18		
Лента бумажная	210мм тыс.руб.	35		
Лента бумажная	310мм тыс.руб.	50		
Лента бумажная	420мм тыс.руб.	65		
Лента бумажная	с перфорацией, 240мм, 50 м/п тыс.руб.	21		
Лента бумажная	с перфорацией в стопе, 420мм тыс.руб.	0.85/м/п		
Бумага KYM LUX	А4/А3, 80 г/м², для копировальной техники, Финляндия		BEL LIBRA VITALIS	278-06-48
Бумага KYM NOVA	А4/А3, 75 г/м², для копировальной техники, Финляндия			
Бумага мелованная	80—150 г/м², Финляндия			
Бумага этикеточная	75 г/м², Финляндия			
Бумага книжно-журнальная	65—150 г/м², Финляндия			
Картон мелованный	260 г/м², Финляндия			
Бумага мелованная	90—250 г/м²	2100/т	БЕРЕГ	229-24-55 229-24-56
Картон мелованный		2125/т		
Картон немелованный		4000/т		
Бумага книжно-журнальная	Кюм АдКоут	1785/т		
Картон упаковочный	Стромпак	1810/т		
Бумага этикеточная	в листах	2330/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		4.9/9.8		
Бумага самоклеящаяся	РАФЛАКТАК (белая, цветная), лист	0.48		
Бумага газетная	формат 840 тыс.руб.	8000/т		

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Бумага	KYMNOVA, А4, 500 л, 75 г/м², Финляндия, доставка	4.4	МЕДХОР	220-23-56 220-58-15 (8-017) 210-43-16
	KYM LUX, А4/А3, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	4.9/10.4		
	KYMULTRA, А4, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	5.4		
	ЛБК-1-210/240x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	16/25		
	ЛБК-1-420/390x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	32		
	самокопирующая 240x12"/6" 2,3,4,5 слоев,перфорация,стопа,доставка	от 44		
	лента для кас. аппаратов 38,40,44,57,57x2,69,76,76x2 мм, доставка	от 0.22		
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ,900/600 накл.по 2/3 экз., доставка	50/70		
	для факсов 210 мм х 30 м, Германия	1.8		
Картриджи	для матр.принтеров Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic, доставка	от 3.0		
	для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson, доставка	от 16		
	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	от 93		

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	264-33-50
Кассовые сейфы	EURO, Словакия, 1 г.г.	от 195	Просвет	232-30-11

УНИЧТОЖИТЕЛИ ДОКУМЕНТОВ

DINO	полоса 3 мм, 6 листов, 1 г.г. опт/розн.	240/260	Просвет	232-30-11 232-35-52
HSM 90	полоса 3.9 мм, 9 листов, гар.6 мес. опт/розн.	220/255		

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC		от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля		от 115		
DALLAS LOCK	программно-аппар. комплекс защиты информации на компьютере	195	Конфидент	260-55-40

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	Госреестр,гарантия,обучение докум.для ГНИ,расходные	530/560	Климук	229-36-49
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	от 500	ДэнимЭкс	233-91-32
БелОКА-500	тыс.руб.	8000	Светбелрос	278-24-10
Прима	беспл.ввод,обучение,докум.для ГНИ,лицензия ЦТО,гар.18 мес.	550	СПРИНКС	262-32-71
Прима	тыс.руб.	10000	Светбелрос	278-24-10 277-54-56
Olibel	тыс.руб.	10500		
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18 мес., доставка	550	Орглибер	278-54-13
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.	565	ЧП	270-13-30
Olibel, Прима	тыс.руб.	8350	Нефин	229-39-10
Olibel CRF-1000, Прима	госреестр, док.для ГНИ, компл.ден.ящиком,новые и б/у,гар.18 мес.	низкие цены	Саби-Пурта	231-09-84
Денежный ящик	тыс.руб.	900	Светбелрос	278-24-10

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК3	предторговое обслуживание, ремонт тыс.руб.	4300	Светбелрос	278-24-10
МФС-03	Россия, гар.6 мес. опт/розн.	290/310	Просвет	232-30-11 232-35-52
УПБ-3	Россия, многофункц., гар.6 мес. опт/розн.	390/420		
Magner 35 DC	Япония, 1 г.г. опт/розн.	810/870		

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т тыс.руб.	от 130000		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18 мес., доставка	329	Орглибер	278-54-13
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг тыс.руб.	5380	Светбелрос	278-54-10 277-54-56
Весы торговые	механические 2, 5, 6, 10, 20, 100 кг тыс.руб.	от 1100		
Весы торговые	ВТН-10 тыс.руб.	4800		
Весы торговые	ВТН-3, электронные тыс.руб.	4500		
Зонт	диаметр 1.8 м	25	ВЭЙТО	263-11-07
Палатка торговая	Польша, 2х2	150		
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м	1.58	Нестор-пресс	234-94-27
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР	265-61-68 265-38-92
Торговые прилавки, пристенные горки		от 60		
Витрины, стеллажи		от 50		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды, примерочные кабины		от 233		
Выставочно-экспозиционные стойки		от 200		
Манекены женские (пластиковые)		12		

ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ ФИРМЫ ЛЕЙКА, ШВЕЙЦАРИЯ (цены в швейцарских франках)

Электронные тахеометры TC400, TC600 с внут. памятью на 4000 точек (5", 2000м), TC800	от 9433	Leica ЭКОМИР	Минск, Сурганова, 2, тел. 268-56-66 268-53-60 факс 239-31-71
Электронные и оптические теодолиты T100, T460, T06	от 3822		
Дальномеры EDMS - насадка на трубу теодолита и нивелира DI1001 (5мм, 1300м), DI1600	от 6782		
Оптические нивелиры с компенсатором Na 820(2.5мм, 20х), Na824(2мм, 24х), Kernlevel	от 700		
Лазерная рулетка DISTO (3мм, 100м)	1970		
Лазерный уровень, нивелир, угол 90 град.	366		
Лазерные нивелиры LNA10, LNA20, LNA30, Levelfix	от 1907		
Системы спутниковой геодезической привязки GPS SR260, 261, 299 (5мм)	от 11552		
Цифровые электронные нивелиры Na2002, Na3003 (0.4мм)	от 4967		

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 232-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	модели из Госреестра, документы в ГНИ, доставка, гар.18м.	от 470	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 268-40-48 268-43-07 268-52-19 Центр Технологических Исследований
	денежные ящики к кассовым аппаратам	от 55	
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100	
Пишущие машинки	PRINCESSA/CONTESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	100	
	CITIZEN RS-150, рус.-лат., коррекция, 1г.г.	135	
	BROTHER AX-300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	115	
Расходные материалы	картриджи, ролики, коррек. и чек.лента для пиш.машинок и касс	от 0.8	
	заправка картриджей к пиш.машинкам красящей лентой		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	265	
Телефонные аппараты	FeTap 791/751, дисковые, кнопочные, 1г.г..	15—17	
Бытовая техника	MOULINEX в ассортименте, 1г.г.	от 30	
Канцелярские товары	необходимый минимум для делопроизводства, доставка	от 0.03	

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

Газовый счетчик	Галаус 2000, сертификат тыс.руб.	990	Светбелрос	278-24-10

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Кассовый аппарат	Olibel CRF-1000, 8 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1 г.г.	560	266-84-82 266-01-22 266-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
Весы торговые	ВЭ-15Т	319	
Термоструйная печатающая головка для к.аппаратов и принтеров ТСПГ-412		8	
Морозильное оборудование	GRAM IG 220/330,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад	760/800	
	SNAIGE RD290.0, шкаф для напитков,темп. от -0°С до -10°С,склад	570	
Холодильное и морозильное оборудование для магазинов, пекарен, кондитерских под заказ			
Лента чековая	38,40,44,57,69 мм,для кас. аппаратов,в т.ч. самокопирующая	0.23-0.28	
Лента красящая, картридж	для кассовых аппаратов в ассортименте	0.46—6	
Этикет-пистолет	МХ-5500, однострочный	54	
Лента	для этикет-пистолета, белая/цветная	0.91/1	
Бумага "Canon"	80 г/м², мелованная, 500 листов	7	
Термобумага	для факса 210 мм х 30 м	2.6	
Аккумулятор для видеокамеры Panasonic VW-VBS2E, 6В, 2.4А		70	
Боксы для дискет	Diskovery, на 10 дискет 3.5", "лесенка"	5	
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	140	
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	280	

СИГАРЕТЫ

15 наименований импортных сигарет (склады в регионах)		Белтабакконтракт	221-86-13

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Бильярды	размер от 2х1 до 3.5х1.75м (ЛДСП, камень)	от 899	Руптур	255-20-24
Флипперы	(элект.-мех.бильярды) — игровые автоматы			
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд				

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Цветное фото за 1 мин. на документы и на память с просмотром на экране ТВ тыс.руб.	50	Видеопечать	265-33-34
Нагрудные знаки (бэджи) с фото и без, визитки, бланки; рисунки на майки, флаги			
Затаможивание и растаможивание грузов. Деловые советы	договорная	РУСОРУС	229-16-66
Печати, штампы, оснастка, изготовление		Нестор-пресс	234-94-27
Реклама по Беларуси, СНГ, Прибалтике, Украине			
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)		Черкас	тел.541104 тел./факс 547245
Самоклеящиеся этикетки любой формы, ярлыки, открытки, афиши			
Брошюры и буклеты; печати и штампы			
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.			
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее			
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)		ТВАЙС	34-74-58
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			
Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение		БИСПРИС	226-24-25 226-34-69
Все виды печатных работ — от макета до готовой продукции			
Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет			
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники		БОФФ	268-59-24
Авторизированный сервис-центр Epson. Гарантийный и послегаран.ремонт принтеров Epson и др.		Дикад	254-64-94
Заправка картриджей CANON, SHARP, XEROX, MITA, UTAX, Hewlett Packard		Трушо	247-74-16 246-20-09
Ремонт копировальных аппаратов, лазерных принтеров			
Ремонт факсов, компьютеров, струйных и матричных принтеров			
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba, др., компьютеров и др.оргтехники		ДУМИ	268-58-75
Ремонт,обслуживание кассовых аппаратов ROYAL, TA, CASIO, SHARP, Прима		СПРИНКС	262-32-71
Ремонт и техническое обслуживание XEROX		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Ремонт копировальных аппаратов,принтеров,факсов,восстановление и заправка картриджей		Р.Т.С.	236-33-22
Аудиторские и юридические услуги, регистрация и перерегистрация фирм и ЧП		Правовой альянс	262-43-99

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Бланки и бланочная продукция			Замак	ул.Кошевого, 18, т.246-23-70
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности				
Бумага писчая	в ассортименте			
Канцелярские товарые	в ассортименте		Шепси	226-01-98
Календари	настольные перекидные 1997г. тыс.руб.	10	ЧП	(0162) 25-04-25
Канцелярские товары			Нестор-пресс, м-н ул. Радиальная, 40, тел.230-73-34	
Бухгалтерские бланки				
Элементы питания				
Накладные ТН-2, ТТН-1	бланочная продукция тыс.руб.	19	Ювиком	264-21-61
Магазин "Товары для офиса"	канцтовары (более 300 наименований), бумага, клеящие карандаши		Таурус АДЛ	268-47-12
	сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты			
	деловые наборы, папки ("Корона" и др.)			
***	Есть вещи, которые на первый	***	НАРАДА м-н "Книги" ул. Чкалова, тел./факс 222-77-52	
"Мы всегда	взгляд кажутся незаметными,	бесплатная		
под рукой!"	но без которых нельзя обойтись	доставка		
***	в самой простой ситуации.	***		

(Окончание на с.25)

RENCOR

РЕАЛИЗУЕМ:
ЛАКОКРАСОЧНУЮ И ХИМИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ:

Краска МА-25	Жидкое стекло
Эмаль ПФ-115	Канифоль живичная
Эмаль ГФ-230	Мел МТД-2
Эмаль ПФ-266	Олифа НП
Грунт ГФ-021	Лак битумный
Краска фасадная	Замазка оконная

Тел./факс в г. Минске (0172) 789-404, г.Гродно (0152)314-844, г.Пинске (01653)312-81.

СЕЙФЫ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ КАРТОТЕКИ
ШКАФЫ, ДВЕРИ
Япония, Польша, Германия, Беларусь

ЗАМКИ
дверная фурнитура
16-ти ведущих мировых производителей

Салоны • Системы Защиты Собственности •
Мележа 4, тел.:(0172) 625320, 628718
Аэровокзал "Минск-1" тел.:(0172) 225653

DAEWOO NEXIA GLE
9990 $

- двигатель 1.5 л / 80 л.с.
- гидроусилитель руля
- противотуманные фары
- центральный замок / электростеклоподъемники
- стереомагнитола (4 динамика) + авт. антенна
- металлизированное покрытие
- велюровый салон

Вы еще сомневаетесь?

SEGO MEDIUM
Тел./факс: (017) 257-76-10, 259-46-97.

БУМАГА XEROX

XEROX BUSINESS 80 г/м² А4 500 листов - $ 4,4
XEROX BUSINESS 80 г/м² А3 500 листов - $ 8,8

ОПТОВЫЕ СКИДКИ
ОПТОВЫЙ ОТДЕЛ ТЕЛ. 256-90-97.

TAIR
ул.Революционная, 7/11.
Тел. 229-29-99.

МЕДХОР
БУМАГА

- Для принтера 210, 240, 390, 420 мм, перфорация, стопа, Латвия
- Офисная А4, А3, Финляндия
- Самокопирующая 2, 3, 4, 5 слоев
- Термобумага для факса
- Бланки накладных формы ТН-2 на самокопирующей бумаге для выписки на ПЭВМ
- Лента для кассовых аппаратов
- Картриджи для принтеров

• НИЗКИЕ ЦЕНЫ •
• ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК •
• ДОСТАВКА ПО МИНСКУ •

г.Минск, ул.Короля, 49-1
Тел. (0172) 20-23-56, 10-43-16

ПОДУМАЙ...
LEITZ
ESSELTE
Pelikan
STAEDTLER
STYPEN

...И КУПИ

КАНЦТОВАРЫ
салон-магазин
"ТОВАРЫ ДЛЯ ОФИСА"
ул.Филимонова, 33
тел. 017 263-1416
фирменный магазин
"ДИАПАЗОН"
Партизанский пр-т69
тел. 017 245-2161

ВНИМАНИЮ БУХГАЛТЕРОВ!
Аудиторская компания
"АудитКонсульт"
предлагает
ПРАКТИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ
"Типичные ошибки при расчете налогов и неналоговых платежей"

Объем пособия - 72 стр. Цена - 110 тыс. руб.

Пособие подготовлено на основе обобщения результатов аудиторских проверок, а также материалов проверок налоговых и других контрольных органов, проведенных на предприятиях республики в 1995-1996 годах.

Автор пособия - директор АО "АудитКонсульт" Коротаев С.Л.

Для получения пособия перечислить указанную сумму на расчетный счет № 3012000000510 в филиале АКБ Беларусбанк № 523, код 295, получатель - АО "АудитКонсульт". Доплата за пересылку - 8000 руб.

FOIX
ФОИКС

БУМАГА
писчая, рулонная,
для факсов, ксероксов, принтеров
и кассовых аппаратов

(017) 233-10-82
(017) 233-17-85
г.Минск, ул.Красная, 17

Канцтовары, Бланки

Сделайте свою работу приятной!

Предприятие выполняет работы
по монтажу металлоконструкций,
технологического оборудования
и трубопроводов различного назначения,
в т.ч. из нержавеющей стали,
систем отопления и водопровода,
а также монтажные
и пуско-наладочные работы
холодильных машин и агрегатов
на предприятиях пищевой,
мясо-молочной промышленности
и других промышленных предприятий.
Имеются лицензии Госстроя и Госпроматомнадзора РБ.
Тел. в Минске (017) 251-20-44, 251-21-22.

ПРОДАЕТСЯ производственное здание в Волковыске, кирпичное, 2-этажное с подвальным помещением площадью 895 м².
Обращаться: Зельва, тел. (8-01564) 2-12-39

ПОКУПАЕМ
ЦЕМЕНТ
ШИФЕР
РУБЕРОИД
Тел. 8-(017) 210-23-81;
Тел/Факс 8-(017) 210-23-82

БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО + НИЗКИЕ ЦЕНЫ
Автозапчасти от производственного предприятия "А.КОР"

Вы — автолюбитель и хотели бы приобрести необходимые запчасти для своей машины по максимально низкой цене?

Ваша станция техобслуживания заинтересована в постоянных поставках качественной и недорогой продукции непосредственно от производителя?

Вашей фирме небезразлична перспектива совместного стабильно доходного бизнеса с солидным предприятием?

Нет проблем!

Мы рады рассказать нашим читателям о Минском производственном предприятии "А.КОР", вот уже более пяти лет успешно работающем в данной области. Ныне оно не только имеет прочные позиции в нашей республике, но и все активнее осваивает рынок стран СНГ и других государств ближнего зарубежья.

На сегодняшний день ассортимент изготовляемых производственным предприятием "А.КОР" запчастей складывается из двух групп. Первая из них — это тормозные трубки для наиболее популярных автомобилей Беларуси и других республик бывшего СССР — машин марок "Москвич" и "Жигули" и даже к "Москвичам" ижевского завода.

ИНФОРМАЦИЯ К РАЗМЫШЛЕНИЮ. *Для автомобилей ВАЗ-32101 и ВАЗ-32108 выпускаются передняя правая, передняя левая, магистральная, суппортовая, задняя правая и задняя левая тормозные трубки. Для нужд владельцев автомашин "Москвич-2140" и "Москвич-2141" изготовляются следующие тормозные трубки: передние левая и правая к большому цилиндру, передние левая и правая к малому цилиндру, задняя левая, задняя правая, магистральная и трубка, ведущая от коллектора к регулятору давления. Главное преимущество этих изделий — это доступные цены, являющиеся на сегодняшний день самыми низкими в СНГ (от $0,5 до $1,8 за единицу в зависимости от типа изделия).*

Предприятие "А.КОР" не только полностью удовлетворило спрос на тормозные трубки по Беларуси, но и успешно вышло на международный рынок. Так, например, только за этот год предприятие "А.КОР" поставило более 20000 комплектов трубок в крупнейший центр российского автомобилестроения Тольятти — и это несмотря на то, что там имеется собственное производство продукции подобного рода.

Вторая группа запчастей, выпускаемых сегодня производственным предприятием "А.КОР", — это еще четыре вида деталей для автомобиля.

ИНФОРМАЦИЯ К РАЗМЫШЛЕНИЮ. *"А.КОР" предлагает вниманию потребителей внутренние дверные ручки, изготовляемые не из распространенной сейчас пластмассы, которая быстро ломается, особенно в морозные зимние дни, а из металла, что значительно повышает их прочность и, как следствие этого, общий срок эксплуатации, а также клапаны холостого хода карбюраторов и балансировочные пружины. При этом цены на все эти изделия, как и на тормозные трубки, очень невысоки: металлическая ручка стоит всего $1,5, клапан — $2—2,5, пружина — $0,1.*

На всю продукцию "А.КОР" имеются соответствующие сертификаты качества Республики Беларусь. Практически не имея сколько-нибудь серьезных конкурентов не только в Беларуси, но и в других странах СНГ, производственное предприятие "А.КОР" сегодня активно расширяет сферу сбыта своей высококачественной и недорогой продукции. Разработаны максимально удобные условия сотрудничества, формируется сеть региональных дилеров.

Наш адрес: 220002, г.Минск, ул.Кропоткина, 74
Тел. (0172) 69-00-33;
тел./факс (0172) 69-02-72

Виктор ХАЛИПОВ, ИРМа "Эскриблес"

МЕБЕЛЬ из Италии
В крупнейших салонах Беларуси
Любая комплектация по желанию клиента
г.Минск, ул.Карбышева,1,
тел. 265-88-67,
ул.Чернышевского,10а,
тел.266-24-35.

АВИАБИЛЕТЫ
в любую точку мира !

Авиакассы:

Аэропорт "Минск-1"
222-59-91, 22-275-04
площадь Калинина
269-17-27, 231-63-54

Аэропорт "Минск-2"
279-22-12, 279-23-33
Гостиница "Минск"
220-00-35, 220-02-19

Доставка авиабилетов: 222-75-04, 222-75-08

Филиалы:
в г. Гродно: (0152) 452-690, (0152) 440-163
в г. Гомеле: (0231) 523-053, (0231) 523-414

МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО АВИАПЕРЕВОЗОК
ЭЙРСЕРВИС

ЧЕХИЯ
СПОКОЙНАЯ ЖИЗНЬ В ЦЕНТРЕ ЕВРОПЫ

Консультация	1час
Поезд Минск-Прага	1 сутки
Регистрация фирмы	1,5 месяца
Покупка недвижимости	2 дня
Вид на жительство	2 месяца
Изучение языка	3 месяца

Экономические консультации, реальная помощь в стране
Тел. в г.Минске 8-0172 65-36-11 с 14 до 20 часов

Приглашаем на Кипр
поучиться и завести деловые знакомства

ИП "КИПРИАНА ТРАВЕЛ" проводит семинары на Кипре по вопросам налогообложения внешнеэкономической деятельности, оффшорного бизнеса, заключения контрактов с иностранными партнерами.

Очередной семинар состоится с 26 октября по 2 ноября 1996 года в отеле "KANIKA PANTHEON"* (Лимасол). Занятия проведут на русском языке кипрские и белорусские аудиторы и юристы. В программе учебы — посещение банковских учреждений, экскурсия в Никосию. Все участники семинаров будут обеспечены книгой "Руководство по бизнесу на Кипре"(на русском языке).***

Стоимость участия в семинаре — $950 за одного участника (с двухразовым питанием, проживанием, проездом туда и обратно, открытием визы и медицинской страховкой).

Запись и справки по тел. в г.Минске:
276-81-84, 276-85-16, 276-83-60

ГДЕ БЫ ТЫ НИ БЫЛ... ИЛИ МОБИЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ — ДЕНЬГИ

Время — деньги, информация — большие деньги, своевременно полученная информация — очень большие деньги.

На сегодняшний день пейджинг, несомненно, является оптимальным источником получения своевременной информации. Многие бизнесмены великолепно сочетают пейджер с сотовым телефоном. Пейджер — информация приходящая, телефон — исходящая. Экономия солидная, надежность — высокая.

Необходимость мобильной связи ясна каждому деловому человеку. Уважаемые господа, разрешите порекомендовать вам ОАО "МДФ Коммуникейшн", которое вам гарантирует:

- круглосуточное бесперебойное обслуживание;
- многоканальную линию связи у операторов, т.е. информация будет принята практически мгновенно;
- пять информационных каналов;
- уверенный прием в радиусе 50 км по Минску и 60% вероятности получения сигнала в радиусе до 70 км;
- и, конечно же, превосходящее все, японское качество пейджеров "NEC";
- ясность и наглядность получаемой информации.

Пейджеры "NEC-21A" и "NEC-26B" имеют следующие характеристики. Память — 18000 знаков, или 231 сообщение. Информация поступает на русском или английском языках.

Теперь перейдем к основным функциям:

- записная книжка, памятные записи;
- электронный секретарь. Вы можете выбрать до 14 сигналов разного тона. Причем пейджер работает и в режиме будильника;
- очень удобна функция "Время молчания". Вы задаете период времени, в течение которого сигнал вас не потревожит, но вся поступающая информация откладывается в памяти пейджера;
- система стандартных сообщений, или "секретный канал". Набор информации кодируется цифрами 1, 2, 3 и т.д. Оператору идет сообщение: "Абоненту N 30 сообщение N 2". Пейджер принимает сигнал-сообщение N 2, а на экране появляется развернутый текст. Сама информация по эфиру не проходит;
- в любой момент получение деловой информации;
- программирование на поясное время.

Питание приемника "NEC-21A" осуществляется от одной батарейки "Alkaline" (AAA-Size). Сам пейджер стоит всего $170. Абонентная плата составляет $10 в месяц.

У вас, господа, есть информация для размышления, и если вы сочтете, что пейджер может вам помочь в работе, то звоните в "МДФ Коммуникейшн".

Телефоны для связи: (017) 264-64-12, 263-61-84, 264-63-42. Адрес: г.Минск, пр-т Ф.Скорины, 117.



Г.ГРАДСКИЙ, ИРМа "Эскриблес"

Об экспорте — на паях

Завершается работа по созданию Национального центра маркетинга и конъюнктуры цен. Этим сейчас занимается Минвнешэкономсвязей в соответствии с Указом Президента N 56 от 13.02.95г. и распоряжением правительства N 151р от 13.02.96г.

Учредителями центра выступают Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь, ЗАО "Белорусские экономические новости", белорусский институт научно-технической информации и прогноза "Белинформпрогноз", информационно-маркетинговый центр "Информа" при МВЭС Беларуси, научно-производственное объединение "Центросистем", проектно-технологический институт "Белторгсистема, белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей, Республиканский выставочный центр, белорусско-британское совместное предприятие "BELABM".

Основные задачи центра следующие:

— организация и обеспечение функционирования системы мониторинга внешнего и внутреннего рынков товаров, услуг и капиталов;

— производство и оказание информационных и организационных услуг отечественным и зарубежным организациям в их производственной, коммерческой и внешнеэкономической деятельности;

— организация мероприятий по разработке концептуальных проектов и программ по обеспечению производственной и внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь;

— участие в независимых экспертизах по внешнеэкономической деятельности и ряд других. Вся деятельность центра должна содействовать экспорту отечественной продукции.

Центр является полностью хозрасчетной организацией, не имеющей каких-либо "вливаний" со стороны государства.

Контактный тел. 220-46-83.

Шанс от КОМПАССа

Международная система КОМПАСС начала сбор информации о производителях товаров и услуг для включения в третье издание справочника "КОМПАСС — Беларуси".

Системе КОМПАСС более 50 лет. Сейчас это ежегодно обновляемые базы данных о 1200000 компаний в 72 странах в виде справочников, машинных баз данных на лазерных дисках CD-ROM и с ON-LINE доступом.

В системе используется классификатор товаров и услуг более чем на 50000 наименований, позволяющий точно указать нужный товар или услугу. Это обеспечивает широкое использование системы при маркетинге. Фирмы Западной Европы около 80% покупок и 40% продаж делают с использованием КОМПАССа.

За справками и с предложениями обращаться в НИЦ ПН-Компасс: тел./факс (017) 262-29-28.

НОВОСТИ

Все о подержанных автомобилях

По информации, поступившей в МВЭС из Посольства Республики Беларусь в Федеративной Республике Германия, немецкая фирма Grun & Keser Internet Marketing предлагает белорусским субъектам хозяйствования эффективные и бесплатные услуги по получению информации о наличии на рынке Германии подержанных машин и технологического оборудования.

Информационная компьютерная биржа, созданная фирмой, позволяет как продавцам, так и покупателям просто и быстро получить актуальную информацию о соотношении спроса и предложения на рынке подержанных машин и технологического оборудования, а также адреса продавцов и аукционов.

Запросы можно отправлять по адресу: Postfach 2244, 38012 Braunschweig. Тел. (0531) 270-27-27, факс (0531) 270-27-28.

Предлагайте свои проекты "ГРАМЕ"

Минвнешэкономсвязей проводит работу по подготовке к визиту испанской финансовой группы "ТРАМА", которая выразила намерение осуществить инвестирование в некоторые проекты на территории Республики Беларусь. Одним из них является реконструкция аэропорта "Минск-2".

Предварительно визит намечен на конец сентября.

Садовый трактор для американских потребителей

На Минском тракторном заводе собрана первая партия новых моделей — садовых тракторов МТЗ-680 мощностью 80 лошадиных сил. Они предназначены для работы на виноградниках, фруктовых плантациях и в садах.

Машина изготовляется по заказу американской фирмы "Беларус Машинери". Условия контракта предусматривают поставку для американских потребителей до 1,5 тысячи тракторов в год.

Владимир СЛИПЧЕНКО

Окончание. Начало на с. 22—23

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	268-54-42
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис 259-10-95, 259-10-98	
Аудиторские услуги, восстановление и ведение бухгалтерского учета			241-93-50, 279-72-91	
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13
Бухгалтерское обслуживание предприятий и предпринимателей			РТ-Бухучет	226-54-05
Восстановление бухучета, обслуживание предприятий и предпринимателей			Арттрек	256-92-06
Вся бухгалтерия 2.0	все разделы бухучета (банк, склад, налоги и др.), валюта	80/200/300	TiCOM	220-06-79
Econet Taller	Бухгалтерия, платежи, продажи, заказы на продажу, складской учет, бизнес-анализ; локальная и сетевая версии под Windows	от 100	Интербизнес	230-54-10
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows 3.11/95 и MS/DOS, сетевая	80	Белвычтехника	252-00-90
1С: Бухгалтерия	базовая версия DOS, WINDOWS, MAC	80	МИСОФТ	249-83-39 249-34-21
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS	125		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS, сетевая версия	300		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS 3.11/95, сетевая версия	400/450		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS/MAC	180		
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	комплексная программа бухгалтерского учета DOS	150	ГОР	254-73-59
	(бесплатное сопровождение) Win 3.1/95	180		
	заработная плата (по спецификации заказчика) DOS/WIN	250		
	установка "под ключ", обучение, постановка бухучета	от 80		
ТОРГОВЫЙ СКЛАД 2.43	наиболее полная система скл. учета, совместима с "ИБ",1:С	250		
"БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.с р-ва	120	ОРГ СЕРВИС	222-80-62 230-39-71 220-54-21
"БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	400		
"БЭСТ 3.хх" (лок./сет.)	профессиональная торговая система (поддерж. связь с кассами)	900		
"Финансовый анализ"	лок./сет.,Windows, Delphi	450		
Офисные сетевые комплексы "под ключ" 10, 10/100, 100 мбит/с (3 com, Novell, Windows)		договорная		
Подключение ON LINE удаленных клиентов к офисным сетям по телефонным и др.каналам		договорная		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13 226-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0	тыс.руб.	200	Полярис	227-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и юридических услуг"

(по состоянию на 16.09.96г.)

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	на следующий день	по факту зачисления	"Инвестиционные программы"*	685629 685914	оплата с 13.00

*— лиц. №07029/305 с 12. 07. 96 г. по 12. 07. 97г. выдана ГУ НБ по г. Минску и Минской области

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (консультации по взаиморасчетам)

Безналичная валюта за безналичные российские и белорусские рубли

Наименование	Валюта	Вид услуги
"СТК", т. 514552	RUR/BRB; KRB/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB; KRB/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)

Консультации по открытию текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Фирма "JEL", т. (017) 266–13–99	Твердые валюты и мультивалютные, (наличные в Минске)	SNORAS, First Union National Bank of Florida	Литва, США	—
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102–036	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$

Консультации по вопросам транзитных счетов

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%
"СТК", т. 251–45–52	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ	по дог.

Консультации по оплате счетов и валютных контрактов

Наименование	Вид услуги
"Управление и инвестиции", т. 239–31–13	Консультации по оплате счетов и валютных контрактов в любой стране мира

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 900$
Aramis ofshore, т. 200–562, 200–559	Ирландия, Делавэр, Вайоминг, Кипр и др.	Готовые компании и под заказ. Консультации по оффшорным схемам	—	от 1200$
DS Express Inc. Инфомаркет–аудит, т. 362–428, 200–243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Консультации по выбору региона Страховые, банковские компании. Счета, консультации	—	—
"Управление и инвестиции", т. 239–31–13	British Virgin Islands, Bahamas, USA (Delaware) и другие страны	Создание и обслуживание компаний. Счета в банках, консультации	—	от 700$

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПА "Регистр", т. (017) 229-20–77	Регистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП ... Общереспубликанская регистрация пред-тий. Правовое обслуживание, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита итересов в судах
"Арамис", т.200–562, 200–559	Услуги юриста. Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Общереспубликанская регистрация и перерегистрация СП, ИП, ООО, АО...
Ч/п , т. 277–041	Общереспубликанская регистрация ЗАО, ООО, ЧП, ИП, СП. Услуги в сфере хозяйственного права
"Интер Лекс", т. 762955	Консультации, регистрация юрид. лиц в т. ч. в Москве, представительство, лицензирование
ИПП"Консистем", т. 100605*	Представительство в суде, ГНИ; взыскание задолженностей; регистрация ООО, АО, ИП, СП

*— набор кода обязателен

АУДИТОРСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ООО "Инфомаркет–аудит", т. 362–428, 200–243	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232) 563018

Вести из Национального банка

РАЗЪЯСНЕНИЕ

от 27.08.96 г. N 777 порядка применения Положения о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 03.02.95 г. N 477/6

Утверждено Советом директоров Национального ба ка Республики Беларусь 1.08.1996 года

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Систематическими нарушениями, злоупотреблениями в кассовой дисциплине, фактами обмана банка клиентами следует признать выявленные в ходе проверки два и более таких нарушений независимо от того, налагались ли ранее за такие нарушения взыскания. Кроме того, обнаружение одного нарушения при условии установления нарушений в ходе предыдущих проверок, произведенных в течение календарного года, также дает основание признавать нарушение систематическим.

2. Положение о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности за несоблюдение требований порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 3.02.95г. N 477/6 распространяется на субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалы и представительства, осуществляющие свою деятельность на территории Республики Беларусь (включая нерезидентов), в том числе при расчетах между резидентами, резидентами и нерезидетами и между нерезидентами.

3. Последний абзац Положения обязывает учреждения банков ознакомить с ним руководителей обслуживаемых субъектов хозяйствования под расписку.

Несоблюдение данного требования расценивается как невыполнение банком предписаний Национального банка и влечет за собой применение к банку соответствующих штрафных санкций.

Отсутствие такой расписки в соответствии с законодательством Республики Беларусь не освобождает субъекта хозяйствования от экономической, административной, другой ответственности за нарушение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь.

По пункту 1:

1. Пунктом 4 Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 5.10.94г. N 135 и постановлением Национального банка Республики Беларусь от 13.09.94г. N 17, предусмотрено, что все расчеты между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь осуществляются в безналичном порядке, а в исключительных случаях по разрешению руководителя обслуживающего банка в размере не более 50 минимальных заработных плат в месяц — наличными денежными средствами.

Установлено, что штраф в двукратном размере суммы платежа за нарушение действующего порядка расчетов с субъектов хозяйствования взыскивается независимо от вида сделки, в которой они принимали участие.

При решении вопроса о применении штрафных санкций к субъектам хозяйствования, участвующим в любой сделке, в том числе и оказывающим (продающим и покупающим) за наличный расчет любого вида услуги (посреднические, выполнение работ, предоставление помещений в аренду и т.д.), следует руководствоваться нормами, утвержденными указом Президента Республики Беларусь.

2. Процедура выдачи разрешений на расчеты между субъектами хозяйствования наличными денежными средствами в соответствии с п.4 Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 5.10.94г. N 135, определяется руководителем учреждения банка.

Это может быть:

— распоряжение по учреждению банка на выдачу соответствующими исполнителями в общеустановленном порядке наличных денежных средств из кассы банка определенному кругу субъектов хозяйствования на временной или постоянной основе в соответствии с их уставной деятельностью;

— резолюция руководителя учреждения банка на ходатайстве субъекта хозяйствования;

— виза руководителя учреждения банка на денежном чеке при получении наличных денег из кассы банка;

— подпись руководителя учреждения банка на сообщении (заявке-расчете) об установленном субъекту хозяйствования размере расходования наличных денег на эти цели из собственной выручки и т.д.

Разрешение на проведение расчетов субъектами хозяйствования наличными денежными средствами до пятидесяти минимальных заработных плат в месяц должны иметь все стороны, участвующие в расчетах, за исключением физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

3. Штраф за расчеты наличными денежными средствами свыше 50 минимальных заработных плат в месяц взыскивается в двукратном размере суммы соответствующего платежа с каждого субъекта хозяйствования, участвующего в сделке.

При совершении субъектом хозяйствования в течение месяца нескольких сделок, в общей сумме превышающих установленный Указом Президента Республики Беларусь от 5.10.94 г. N 135 предел, с субъекта хозяйствования, допустившего превышение, штраф взыскивается в двойном размере суммы произведенных за месяц платежей.

В случае, если руководителем обслуживающего банка субъекту хозяйствования дано разрешение на проведение расчетов наличными денежными средствами в размере до 50 минимальных заработных плат, а субъект хозяйствования при расчетах превысил разрешенную норму, но сумма платежа при этом не превысила установленный Указом Президента Республики Беларусь от 5.10.94 г. N 135 предельный размер расчетов наличными денежными средствами, с субъекта хозяйствования, допустившего нарушение этого требования, также взыскивается штраф в двукратном размере суммы всего произведенного платежа.

4. В соответствии с п.2 Положения о порядке возмещения ущерба, нанесенного субъектам хозяйственной деятельности незаконными действиями государственных органов и их должностных лиц, утвержденного постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 16.06.93г. N 2415-XII, субъектами хозяйственной деятельности считаются юридические и физические лица, занимающиеся деятельностью по производству продукции (работ, услуг), если эта продукция (работы, услуги) используется не для собственного потребления, а предназначается для реализации другим лицам.

Следовательно, физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, являются субъектами хозяйственной деятельности и на них распространяется Положение о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности за нарушение требований Порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 3.02.95г. N 477/6, предусматривающее ответственность за нарушение п.4 Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 5.10.94 г. N 135.

По пункту 2:

1. Полнота оприходования в кассу субъекта хозяйствования денег, полученных в результате хозяйственной деятельности, проверяется государственными контролирующими органами, которым в соответствии с возложенными на них обязанностями предоставлено право проверок соблюдения налогового законодательства.

Финансовая санкция за неоприходование в кассу субъекта хозяйствования наличных денег применяется при наличии фактов злоупотреблений, сокрытия дохода, присвоения и т.п. неоприходованных в кассу субъекта наличных денежных средств.

Неоприходование денежной наличности в кассу субъекта хозяйствования при документальном подтверждении сдачи ее непосредственно в кассу учреждения банка (физическим или юридическим лицом от имени самого субъекта хозяйственной деятельности) для зачисления на его расчетный счет является грубым нарушением порядка ведения бухгалтерского учета и отчетности и влечет за собой ответственность руководителя и главного бухгалтера субъекта хозяйствования — владельца счета — согласно ст.151^3 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях.

2. Ответственность, предусмотренная п.2 Положения, для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица на территории Республики Беларусь, наступает с момента регистрации в Министерстве юстиции Республики Беларусь Разъяснения о ведении кассовых операций предпринимателями без образования юридического лица, т.е. с 15.08.95г. (регистрационный N 1039/12).

По пункту 3:

1. При неустановленном банком лимите остатка наличных денег в кассе вся сумма денежной наличности, находящаяся в кассе субъекта хозяйствования, является сверхлимитной.

2. Лимит остатка наличных денег в кассе предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица, устанавливается обслуживающим банком только предпринимателям, применяющим наемный труд.

3. При превышении установленного лимита остатка наличных денег в кассе, вызванного нарушением субъектом хозяйствования порядка и сроков сдачи выручки, штрафные санкции применяются в соответствии с п.3 Положения о мерах ответственности.

По пункту 4:

1. За превышение субъектом хозяйствования согласованных с банком норм расходования средств из выручки мер ответственности не установлено.

2. Штрафные санкции за нарушения, указанные в п.4 Положения, применяются в случае, если эти нарушения привели к сокрытию превышения установленного субъекту хозяйствования лимита остатка кассы.

Управление эмиссионно-кассовых операций и перевозки ценностей

ТЕЛЕГРАММЫ

Обменный доллар празднует Новый год?

В целях упорядочения операций на валютном рынке страны Национальный банк Республики Беларусь сообщил, что уполномоченные банки и субъекты хозяйствования Республики Беларусь, имеющие лицензию на проведение дилинговых операций, при определении курса покупки и курса продажи иностранной валюты в счет личных средств граждан вместо дилинговых премий и дилинговых сборов применяют повышающий коэффициент к базовому обменному курсу. Об этом говорится в телеграмме Национального банка N 31001/3929 от 9.09.96г., подписанной председателем правления Тамарой Винниковой.

Размер повышенного коэффициента устанавливается на уровне до 1,2. Курсовая политика на валютном рынке Республики Беларусь уполномоченными банками, субъектами хозяйствования, имеющими лицензию на проведение дилинговых операций, осуществляется в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 28.06.96г. N 236 "О дополнительных мерах по упорядочению валютного регулирования на территории Республики Беларусь", а также положением Национального банка Республики Беларусь от 13.09.95г. N 601 "О порядке купли и продажи иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте за счет личных средств граждан на территории Республики Беларусь".

Базовый обменный курс иностранных валют устанавливается на период до 31 декабря 1996 года в зависимости от спроса и предложения, но не выше 15500 белорусских рублей за доллар США.

При установлении базовых обменных курсов других иностранных валют банки, субъекты хозяйствования, имеющие лицензию Национального банка Республики Беларусь, ориентируются на соотношения свободно конвертируемых валют и российских рублей к доллару США, рассчитанных по официальным курсам Национального банка Республики Беларусь.

Отражение валютно-обменных операций в бухгалтерском учете уполномоченными банками проводится в соответствии с письмом Национального банка Республики Беларусь от 3.01.96г. N 20012/323 "Порядок учета операций в иностранной валюте".

Настоящим документом отменяется действие телеграмм Национального банка Республики Беларусь от 20.06.96г. N 15-96, от 30.04.96г. N 31001/1764, от 11.07.96г. N 31001/3072.

По поводу операций с гривной

По сообщению Национального банка Украины, со 2 сентября 1996 года вводится национальная валюта гривна и пересчет остатков по корреспондентским счетам будет произведен по курсу 100000 КРБ:1 гривна, при проведении банками операций с новой украинской денежной единицей — гривной, до утверждения международной организацией стандартов — ISO нового литерного и цифрового кода необходимо использовать следующий код украинской денежной единицы: литерный — UAH, цифровой — 804.

Н.П.КОРБУТ,
первый заместитель председателя правления НБ РБ

Долгосрочные облигации — новые инструменты на рынке государственных ценных бумаг

В январе 1996 года коллегия Министерства финансов одобрила основные направления развития рынка государственных ценных бумаг. В них особое значение придается постепенному увеличению объемов выпуска разнообразных по условиям заимствования и срокам обращения ценных бумаг. Сейчас в республике имеют хождение только государственные краткосрочные облигации (ГКО). Однако уже полностью подготовлен пакет нормативных документов, регламентирующих выпуск долгосрочных государственных облигаций (ДГО) — ценных бумаг со сроком обращения год и более и доходом в виде фиксированной процентной ставки. ДГО позволят первичным держателям использовать их при расчетах за товары и услуги. В настоящее время определяется отрасль, где будут размещены эти ценные бумаги и объем их эмиссии. Первый выпуск ДГО Министерство финансов планирует провести в октябре текущего года.

Следуя политике расширения спектра финансовых инструментов государственного заимствования, специалисты Министерства финансов разработали условия выпуска и обращения новых ценных бумаг — государственных долгосрочных облигаций с купонным доходом (ГДО-КД), которые после согласования с заинтересованными ведомствами были утверждены постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 526 от 9 августа 1996 года (см."НЭГ" N 35 за 1996г., с.20).

Появление такой ценной бумаги на рынке не случайно. Нестабильность нашей экономики приводит к значительным колебаниям процентных ставок на рынке межбанковского кредитования, который в свою очередь оказывает непосредственное влияние на рынок государственных ценных бумаг. Эти обстоятельства являются основным препятствием как к заключению долгосрочных кредитных соглашений, так и к выпуску ценных бумаг с длительным сроком обращения. Ведь риск изменения уровня процентных ставок очень велик. При этом для инвестора рост этих ставок нежелателен, а заемщик обеспокоен возможностью снижения уровня процентной ставки, так как в таком случае он привлекает "дорогие" деньги. Оптимизировать риск для обеих сторон можно только путем пересмотра уровня ставок через определенные промежутки времени. Этот принцип лег в основу разработки условий выпуска и обращения облигаций с купонным доходом.

ГДО-КД — более сложный инструмент, чем дисконтные ГКО и процентные ДГО, так как объединяют в себе принципы размещения первых и способ расчета дохода (в виде процента к номинальной стоимости) вторых. Также ГДО-КД предполагают периодичность пересмотра процентной ставки дохода.

Эмиссия этих ценных бумаг будет осуществляться не менее одного раза в год. Размещение ГДО-КД предполагается производить через аукционы, правила проведения которых будут аналогичны правилам аукционов по ГКО. Эта схема уже отработана, знакома инвесторам и наиболее оптимальна в условиях рынка.

Участниками аукциона будут являться инвесторы, определяемые Национальным банком по согласованию с Минфином. При этом к инвесторам будет предъявлен ряд требований в части профессиональной подготовки, опыта деятельности на рынке ценных бумаг, финансовой достаточности и соблюдения определенных правил работы с государственными ценными бумагами. Документ, определяющий эти требования, в настоящее время разрабатывается.

Минимальная цена продажи указанных облигаций при их первичном размещении устанавливается Министерством финансов по сводной ведомости заявок, поданных на аукционе. Продаваться эти ценные бумаги могут как ниже номинальной стоимости , так и выше, а также по среднесложившимся на аукционе ценам. Объем неконкурентных заявок, подаваемых для участия в аукционе, Минфин может ограничить.

Функции центрального депозитария возложены на Национальный банк, где должны в обязательном порядке регистрироваться все сделки с этими ценными бумагами.

Величина дохода по ГДО-КД будет определяться исходя из сложившейся доходности по ГКО и выплачиваться каждые три месяца. При этом предполагается ставку процента по первому купону устанавливать при выпуске облигаций, что даст возможность инвестору определить наиболее оптимальную цену их покупки.

В настоящее время Министерство финансов и Национальный банк приступили к разработке пакета документов, более подробно регламентирующих выпуск ГДО-КД, порядок участия в аукционах, обращение этих ценных бумаг, расчет ставки дохода по купонам, заключение сделок, погашение облигаций. После завершения этой работы можно будет приступить к первому выпуску ГДО-КД, который намечен на IV квартал текущего года.

ГДО-КД будут способствовать дальнейшему развитию рынка государственных ценных бумаг, позволят сделать его более привлекательным для инвесторов, а также использовать еще один инструмент неинфляционного финансирования дефицита бюджета.

Ирина НЕЧАЕВА,
начальник отдела выпуска и обращения государственных ценных бумаг

НОВОСТИ

МТЗ выполняет заявку

Минским тракторным заводом заключены предварительные соглашения с администрацией Тюменской области о создании в этом российском регионе трех дилерских сервисных центров по продаже и обслуживанию тракторов МТЗ.

Это первый результат недавней поездки официальной делегации белорусских промышленников в Тюменскую область. Как известно, во время визита тракторный завод получил заявку на поставку 1200 тракторов и запасных частей на 15,5 млрд.российских рублей. Сейчас на предприятии идут подготовительные работы по реализации этой программы.

Владимир СЛИПЧЕНКО

В Варну и Будапешт — на рейсовом автобусе

Увеличение спроса на международные транспортные услуги побуждает автопредприятия к действиям. Так, совсем недавно начал ходить автобус по маршруту Брест—Варна. Брестские автомобилисты объединили усилия с болгарской фирмой "Албена-транс". Все билеты на первый рейс были проданы заранее. Планируется организовать регулярное автобусное сообщение и из Минска в Болгарию, а также в Будапешт. Возить туда пассажиров будут водители столичного АП-2.

СП "Интакс" пустил комфортабельный автобус по маршруту: Минск—Гродно—Варшава—Вроцлав—Прага.

Татьяна ЛУЦЕВИЧ

Экологическую ситуацию обсудим в Санкт-Петербурге

С 18 по 23 ноября в Санкт-Петербурге состоится пятая конференция по проблемам экологического образования детей, организуемая ассоциацией "Экологическое образование" (АсЭкО). В подобных встречах принимают участие представители из различных регионов бывшего СССР.

Дополнительную информацию по тематике конференции и об условиях участия в ее работе можно получить в республиканской общественной организации "Эколайн". Контактный тел. (8-017) 230-27-78.

Сергей АНТИПОВ,
исполнительный директор "Эколайн"

Экспорт белорусского пива растет

Беларусь наращивает экспорт пива в Российскую Федерацию. По данным Министерства статистики и анализа, в первом полугодии каждая третья бутылка белорусского пива была выпита россиянами. Выпуск напитка вырос на 46%.

При этом в самой России, несмотря на более мягкую налоговую политику, выпуск пива сократился на 10 миллионов декалитров. Эта цифра превышает общий объем производства всех пивоваренных заводов Беларуси в прошлом году.

Картофель по-американски

Крупнейшая американская агрохимическая фирма Америкэн Цианамид Компани решительно отказывается участвовать в "битве за урожай". Специалисты фирмы уверены, что земледелие в любых условиях можно сделать рентабельным, причем без особых финансовых затрат. Это они доказали в 145 странах мира. А в текущем сельскохозяйственном сезоне пытаются убедить в этом белорусов на примере опытных полей экспериментальной базы Натальевск в Червенском районе.

Сотрудники экспериментальной базы возделывают картофель по отечественной технологии, но с использованием американских препаратов защиты растений и синтетических удобрений. Предприятие "Химагросервис", региональный представитель компании в Беларуси, поставило все это на условиях товарного кредита. За расчетную точку принята среднегодовая урожайность картофеля на опытных полях хозяйства. Она колеблется около цифры 150 центнеров с гектара. Использование препаратов от Цианамид Компани гарантирует получение не менее 300 центнеров. За препараты Натальевск расплатится половиной той части урожая, которая будет получена сверх плана. Такая маркетинговая схема отлично сработала в Украине и России, где представительства компании в последнее время стабильно наращивают объемы поставок.

Техника еще та...

Более половины продукции машиностроительных заводов Украины и России, поступающей в Беларусь, имеет технические дефекты. Участники недавних выездных совещаний Министерства сельского хозяйства и продовольствия в Гомеле и Могилеве приняли решение о введении впускного контроля за качеством комплектующих деталей и агрегатов из стран СНГ. Одновременно будет ужесточен контроль за продукцией Минского тракторного завода и производственного объединения "Гомсельмаш".

По словам заместителя министра Франца Минько, зарплата рабочих и инженеров на промышленных и агросервисных предприятиях будет поставлена в прямую зависимость от качества выпускаемой техники.

Владислав ПЛАТУН

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Предлагает "САМСУНГ"

В жизни каждого человека бывают события, которые хотелось бы запечатлеть на память. Наилучший способ для этого, если позволяет кошелек, — любительская видеосъемка. Однако неспециалисту трудно сделать выбор из-за множества моделей фото-, видеоаппаратуры, и различных цен на нее. Возможно, вам в этом помогут советы сотрудника дилерского центра фирмы "Самсунг" "Электра-СК" Владислава КАЗУРО.

На рынке видеокамер Беларуси, как и всего мира, господствует продукция фирм "Панасоник" и "Сони", на долю которых приходится почти 80% предложений. Правда, в последнее время все более активно заявляет о себе корейская фирма "Самсунг". В торговой сети Минска можно приобрести различные модификации производимых ими видеокамер. Главные технические характеристики, определяющие потребительские качества товара, — стандарт записи или формат, кратность увеличения оптики и минимальная освещенность при съемке. Существуют несколько видов форматов, но самые распространенные — VXS (Video Home System), VHS-C (VHS-Compact) и 8 мм. Подавляющее большинство бытовых видеомагнитофонов, имеющихся в продаже, работают в формате VHS. Это создает некоторые неудобства, так как кассету, отснятую на видеокамере другого формата, нельзя без дополнительных операций (перезапись и т.п.) просмотреть на обычном видеомагнитофоне. Правда, "Панасоник" предусмотрел для этого специальную кассету-адаптер, использование которой исключает дополнительные операции. Но камеры формата VXS-C (с использованием кассеты-адаптера) значительно уступают по времени записи камерам формата 8 мм (Video-8), хотя последние по габаритам значительно меньше. Значение имеет ширина ленты. У Video-8 ее ширина 8 мм, у других — 12,6 мм. Так, время записи кассеты VXS-C и 8 мм в обычном режиме составляет 1 и 1,5 часа, а в замедленном (long play) — 2 и 3 часа соответственно. Однако кассету формата 8 мм необходимо либо переписывать на кассету VHS, либо просматривать на телевизоре непосредственно с камеры.

Что касается двух других характеристик (кратность увеличения и минимальная освещенность), то от них напрямую зависит качество съемки. Причем, если кратность увеличения чем выше, тем лучше, то с освещенностью наоборот: чем ближе этот показатель к нулю, тем лучше для потребителя. В некоторых типах видеокамер "Панасоник" эта характеристика равна 0,6 люкса. Это значит, что камера обеспечивает качественную съемку без дополнительных источников света.

Большинство видеокамер обладает различными дополнительными функциями и спецэффектами (разделение кадра, вставка титров, микширование наплывом), что позволяет делать монтаж при съемке домашнего кино. Есть, например, функция стабилизации кадра от дрожания рук, что очень важно при съемке в движении или на большом расстоянии, когда 150-кратный "зум" (zoom) превращает камеру в мощную подзорную трубу, и даже незначительные колебания аппарата чреваты потерей объекта наблюдения.

Практически все камеры являются многорежимными, т.е. работают в ручном и автоматическом режиме. В последнем случае камера сама фокусирует на объект, подбирает цвет и т.д., так что даже малоопытный оператор "обречен" на качественную съемку. В этом режиме можно осуществлять съемку быстро движущихся объектов (спортивная съемка). Можно, например, заснять полет мяча, который будет смотреться не смазанным белым пятном, а натурально. Есть режим, который оптимально выбирает отношение основного объекта ко всему фону, что очень важно при съемке малоподвижных сцен. Большим достоинством современных видеокамер является так называемый эффект Back Light (задний свет). Когда солнечный свет падает на камеру, то объект находится как бы в тени, т.е. виден только его силуэт. Эта функция позволяет оптимизировать освещенность и так подобрать диафрагму, что объект становится четко различимым.

Следует заметить, что все видеокамеры комплектуются основным набором аксессуаров (сетевой адаптер, зарядное устройство, блок питания, набор шнуров для подключения), а фирма "Самсунг" к этому комплекту добавляет еще и кассету, что при цене в 150 тыс. рублей немаловажно.

В общем, трудно сказать, камеру какой модели и фирмы лучше покупать — качество у всех, как правило, высокое, а цены в зависимости от фирмы и "наворотов" колеблются в пределах от 9 до 16,5 млн.белорусских рублей.

В конце текущего — начале следующего годов планируется поступление новых моделей видеокамер К-70 и К-85 серии Magicam фирмы "Самсунг", имеющих большую кратность увеличения, черно-белый или цветной видеоискатель большую долговечность аккумулятора. К тому же они легче по весу и дешевле.

О серьезности намерений "Самсунга" говорит и то, что фирма развернула в странах СНГ и Балтии мощнейшую сеть региональных центров гарантийного и сервисного обслуживания. Имеется такой центр и в Минске. Он расположен на проспекте Ф.Скорины, 123, тел.64-79-32.

Если на рынке видеокамер фирма только собирается завоевывать позиции, то на рынке фотокамер (фотоаппаратов) наступление идет полным ходом. Например, экспозиция фотокамер в специализированном магазине "Кадр", что на проспекте Ф.Скорины в Минске, на 2/3 состоит из продукции этой фирмы. И здесь "Самсунг" берет соотношением: цена—качество. Самая недорогая камера стоит 1 млн.56 тыс.рублей (аналогичное изделие фирмы "Кодак" дороже на 150 тысяч). Оно автоматически отрабатывает экспозицию, имеет автоматическую вспышку, диод антикрасного глаза и автоматически, когда лента закончится, перематывает ее назад. Несомненным достоинством ее является стеклянная оптика в отличие от пластиковой у таких же моделей других фирм.

Самая дорогая камера фирмы "Самсунг" стоит около 3,5 млн.руб. — примерно столько же, как и фирмы "Кодак", но первая имеет значительные преимущества. Переменное фокусное расстояние у "Кодака" 38—60 мм, а у "Самсунга" 35, 70, т.е. шире диапазон работы объектива. Кроме того, у "Самсунга" есть множество дополнительных функций: свободная фокусировка, портретная съемка, пошаговая, спортивная, интервальная, кадр в кадре (до трех снимков в одном кадре), панорамная, выдержка от руки. Но главным достоинством камеры является наличие переменного фокусного расстояния, что позволяет делать снимки от портретных до панорамных. Все камеры этого типа имеют дисплей, на который выводится информация о режимах работы аппарата. Нельзя не упомянуть и о том, что многие модели имеют программный автомат, когда выдержка и диафрагма отрабатываются автоматически в зависимости от освещенности.

Виктор ВЕЛИКОСЕЛЕЦ

Все об автомобиле

На сегодняшний день в республике насчитывается около 1325 тысяч автомобилей. Только в 1995г. их зарегистрировано 114 тысяч, в том числе 101 тысяча личных.

Покупка и оформление, дарение и перерегистрация, страхование и техобслуживание — это то, с чем автомобилист сталкивается на каждом шагу. Естественно, для всего этого требуется знание массы различных регламентирующих документов. Новый сборник "Автомобиль. Юридические и справочные материалы" — первое и, несомненно, уникальное издание, в котором собраны все нормативные материалы, касающиеся самых разных аспектов эксплуатации транспортных средств и действующие на территории Беларуси. Более того, многие из этих документов ранее вообще не были опубликованы в широкой печати.

По просьбе "НЭГ" о практическом значении книги рассказывает заместитель начальника Государственной автомобильной инспекции республики И.И.ДУБИК.

— Проблема организации дорожного движения существует во всех странах. Разница лишь в том, насколько успешно она решается. И многое, мне кажется, зависит от правовой культуры всех тех, кто в этом процессе задействован. Данные статистики дорожно-транспортных происшествий и практика показывают, что, к сожалению, у нас она невысока. Грамотный, информированный водитель — большая редкость. Вот почему сборник будет полезен и профессиональным водителям, и любителям, и руководителям транспортных организаций. Каждый сможет найти в нем то, с чем раньше не был знаком.

Если же говорить о конкретных нормативных актах, то это законы "О милиции", "Об автомобильных дорогах", "О сборе за проезд автотранспортных средств по автомобильным дорогам общего пользования Республики Беларусь", положения о порядке обеспечения инвалидов транспортными средствами и компенсации расходов на их транспортное обслуживание, о ГАИ, о дорожно-патрульной службе, Правила добровольного страхования транспортных средств, Положение о гарантийном и техническом обслуживании легковых автомобилей, принадлежащих гражданам, и, конечно же, раздел, касающийся ответственности владельцев автотранспортных средств, в котором нашли отражение не только административная и уголовная, но и гражданская ответственность.

— Сборник составлен из документов, датированных 1.03.96г. Не устарели ли они?

— Книга содержит не только все нормативные, но и адресно-справочные материалы, обратившись к которым можно без труда найти ответ на интересующий вопрос. Работая с ней, чувствуешь заботу и уважение к участникам движения, так как здесь отражены в первую очередь их права, чего раньше в издаваемой литературе не было — упор делался на запрещающий материал.

Что касается нововведений, то с 1 сентября, как известно, на территории Беларуси начали действовать новые правила дорожного движения, предусматривающие некоторые ограничения. Кстати, в сборник они включены. Естественно, они повлекут за собой изменения в административном законодательстве.

— Иван Иванович, будет ли интересен и полезен сборник работникам ГАИ и милиции?

— Несомненно. Иметь под рукой в нужный момент такой материал необходимо каждому. Скажу больше, на днях у меня были коллеги из ГАИ Смоленской области, и их так заинтересовала книжка, что пришлось подарить им имеющийся у меня экземпляр.

Сборник "Автомобиль. Нормативные и справочные материалы" выпущен ООО "Скарына", составитель В.И.Кулешов, предисловие начальника кафедры Академии МВД РБ, полковника милиции А.И.Сухарковой. Сборник можно приобрести в книжном киоске "НЭГ". Тел.(017) 223-60-54.

Желающие приобрести книгу переводят деньги в сумме 163 тыс.рублей на расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получение книг с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении платежного поручения с банковской отметкой и доверенности. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с, но не позднее месячного срока со дня оплаты.

АДРЕС:
г.Минск, пр-т Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комната № 634.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

Рынок труда в странах с переходной экономикой: сходство и различие

1. За что боролись...

Переходной принято считать экономику, которая сложилась в странах бывшего СССР, Центральной и Восточной Европы в результате определенных рыночных преобразований. Они в большей или меньшей степени существенно изменили ситуацию на рынке труда, которая десятилетиями складывалась в экономике и была основана на централизованном планировании. Появилась безработица, снизился уровень доходов населения.

Хотя все страны с переходной экономикой Европы и Средней Азии переживают радикальные перемены в стратегическом направлении своего развития, они не являются однородной группой. ВНП на душу населения в них колеблется от $500 в Таджикистане до $7000 в Словении. В Беларуси этот показатель составляет около $1100. Доля занятых в сельском хозяйстве колеблется от 3% в Словении и 7% в Чехии до 40% в Узбекистане и свыше 50% в Албании. В Республике Беларусь — около 25% в 1990 г. и 20% в 1995г. А уровень безработицы составляет менее 3% в Беларуси и 5% в Литве, но свыше 14% в Польше и Болгарии. Несмотря на различия, все эти страны имеют много общих черт в результате долго существовавшей сходной стратегии развития, основанной на централизованном планировании, от 45 лет (в Центральной и Восточной Европе) до 70 лет (в большинстве государств бывшего СССР).

Стратегия социалистического развития откровенно стремилась к отсутствию безработицы за счет мобилизации всех имеющихся в распоряжении трудовых ресурсов. Вовлечение в промышленное производство сельских жителей и ранее занятых в домашнем хозяйстве женщин было массовым. Однако рост производительности труда оказался неустойчивым, несмотря на массовое накопление физического капитала, крупные вложения в развитие кадров, и открытая безработица вскоре уступила место безработице "на рабочих местах". Уже в 60-х годах признавалось, что экономический рост, основанный на постоянном повышении вводимых (экстенсивных) факторов производства, не может продолжаться бесконечно. Замедление темпов роста пришлось на начало 80-х годов, когда вышли на значительно худшие показатели темпов роста ВВП на душу занятого населения, чем ранее и чем в других регионах мира. На смену стабильности и относительному росту пришел медленный спад уровня жизни населения.

Неспособность добиться повышения реальной заработной платы и уровня потребления подорвала веру в будущее централизованного планирования. Уровень реальной заработной платы затормозился и пошел на спад. Разрыв в доходах на душу населения между странами Восточной и Западной Европы, являющейся основным эталоном для населения стран с плановой экономикой, становился из года в год более резким. Хотя необходимо признать, что достижения в области здравоохранения, образования и науки были достаточно высоки и неоспоримы. Особенно — всеобщая грамотность, всеобщее медицинское обеспечение, успешное освоение космического пространства. Средний уровень образования населения во много раз превышал не только развивающиеся, но и многие экономически развитые страны. Но этот высокий трудовой потенциал не оправдал себя. Искаженная структура цен, нерациональные распределение, использование ресурсов, в частности чрезмерно высокая их концентрация в военной сфере, не позволили повысить объем производства товаров народного потребления на душу занятого населения.

Система централизованного планирования характеризовалась жесткими планами и мягкими бюджетными ограничениями для предприятий. Действие таких разнонаправленных сил привело к повсеместному чрезмерному спросу на трудовые ресурсы и массовому дефициту рабочей силы. В результате массовое накопление трудовых ресурсов достигало к началу 80-х годов в Чехословакии — 15%, в Польше — 25%, в Беларуси — 30%. Это было в интересах руководства предприятий, т.к. людей бросали на авральное выполнение плана, на сельскохозяйственные и другие работы, осуществляемые по разнарядке местных и центральных органов власти. Такая практика способствовала низкой производительности труда и соответственно низкой реальной заработной плате.

Рынки труда в странах с экономикой централизованного планирования приобрели ряд характерных черт. Во-первых, они все имели высокий коэффициент занятости населения, особенно женского: свыше 70% в Центральной и Восточной Европе, свыше 80% в европейской части СССР. Совсем иная картина наблюдалась в Западной Европе, где коэффициент занятости женского населения составлял около 50%. Во-вторых, они характеризовались наличием крупных предприятий, на которых среднее количество занятых рабочих составляло около 200 человек против 80 в Западной Европе. В-третьих, дифференциация доходов и заработной платы была незначительна. Доходы двух случайно отобранных рабочих различались менее чем на 40%, в то время как в Западной Европе они различались на 65—75%, а в США и большинстве развивающихся стран еще резче. В-четвертых, все эти рынки труда включали в себя работников с высоким уровнем образования, который фактически не использовался для расширения номенклатуры вводимых факторов производства и накопления навыков.

В странах с централизованным планированием по сравнению с государствами с рыночной экономикой обеспечивалась чрезвычайно высокая гарантия занятости. После принятия на работу и по прошествии испытательного срока, который в большинстве случаев был лишь формальностью, рабочим практически гарантировалась занятость до тех пор, пока они не пожелают уволиться. Даже в периоды спада производства они продолжали получать заработную плату в полном размере, а предприятия не становились банкротами благодаря государственным субсидиям.

Денежные пособия были широко распространены в большинстве стран с экономикой централизованного планирования. В Центральной и Восточной Европе они включали гарантированные государством щедрые пенсии, зависящие от размера заработной платы. Они формально предоставлялись по достижении пенсионного возраста, который нередко был ниже принятого в развитых странах. В СССР размер пенсии был скромнее, но пенсионный возраст — 60 лет для мужчин и 55 лет для женщин, с многочисленными исключениями на отраслевом уровне, снижавшими фактический пенсионный возраст на 5—10 лет. Существовала щедрая система оплаты больничных листов и выплаты пособий на детей, а также длительный оплачиваемый декретный отпуск. Гарантированный труд позволял работающим матерям оставаться дома в течение продолжительного времени (в большинстве стран 3 года) и получать пособие.

Переход к рыночной экономике привел к тому, что около 195 млн.рабочих были вынуждены приспосабливаться к новым правилам игры, причем значительная часть из них потеряли гарантированную занятость. Темпы неизвестной прежде безработицы стали резко нарастать, а уровень реальной заработной платы по сравнению с 1990 годом снизился: в 3,2 раза в Казахстане, 2,6 — в Болгарии, 2,5 — в Беларуси. И только в Польше, Венгрии, Чехии она осталась практически на том же уровне. При этом, чем более массовой была безработица, тем выше уровень реальной заработной платы. Исключение представляет собой Чехия, где 3% безработицы объясняются снижением удельного веса занятого населения, особенно в сельском хозяйстве. Сокращение численности трудоспособного населения произошло также за счет вытеснения пожилых работников из числа трудовых ресурсов и за счет выхода из рынка труда большого количества женщин. Обязательный выход на пенсию стал правилом для работающих пенсионеров.

Региональные различия начали отмечаться не только в таких странах, как Россия и Казахстан, но и в малых государствах: региональная безработица в Венгрии составляет от 7 до 46%, в Литве — от 3 до 22%, в Беларуси — от 2 до 15%. Например, в г.Поставы Витебской области уровень безработицы составляет 14,5%, что объясняется ликвидацией большого количества рабочих мест в связи с расформированием находившихся там воинских частей.

Кроме роста безработицы, которая является наиболее заметным и наиболее распространенным последствием переходных процессов, в странах с переходной экономикой наблюдается процесс снижения уровня занятости, который в значительной степени перерос в выход трудоспособного населения из рынка труда. В большинстве стран сокращение занятости намного превысило темпы роста безработицы и составило от 50% в Болгарии до самого низкого уровня — 7% — в России. Только за последние 4 года из рынка труда Республики Беларусь вышло более 800 тыс.человек, т.е. приблизительно 20% от ранее занятого населения. По нашим наблюдениям, в это число входят значительный отряд лиц, занимающихся различными видами индивидуальной трудовой деятельности, не зарегистрированной официально органами власти, лица обслуживающие на постоянной или временной основе частных предпринимателей без официального оформления с ними трудового договора, а также женщины, которые, однажды потеряв работу, так и не смогли найти себе место на рынке труда. Для всех стран с переходной экономикой типичным является то, что женщин среди вышедших из состава занятых в 2—3 раза больше, чем мужчин.

Геннадий КОНОВАЛЬЧИК,
кандидат экономических наук

(Продолжение следует.)

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР

МСП: процент рабочих мест высок

Малые и средние предприятия (МСП) позволяют обеспечивать занятость большей части трудящихся в частном секторе промышленно развитых стран. По данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) число работников МСП в государствах — членах этой организации составило от 57% (США) до 81% (Италия) от общего числа занятых в промышленности и секторе услуг. Доля работников только малых предприятий составляет от 44% (Канада) до 71% (Италия).

Таблица 1

Распределение занятости по предприятиям в зависимости от их размера: промышленность и услуги (в процентах)

Страна	Год	Очень мал. предтия 1—19 труд-ся	Малые предтия 20—99 труд-ся	Всего мал. предтия 1—99 труд-ся	Средние предтия 100—499 труд-ся	Крупные предтия 500 и более труд-ся	Всего
Австралия	1992	36,6[a]	22,6	59,2	40,8[b]	...[c]	100
Бельгия	1991	25,2	20,8	46,0	19,1	34,9	100
Канада	1991	27,2	22,3	49,5	15,9	34,6	100
Дания	1991	38,4	23,0	61,4	17,6	21,0	100
Финляндия	1989	26,3[a]	18,0	44,3	17,1	38,6	100
Франция	1990	29,1	21,0	50,1	16,2	33,7	100
Германия	1990	25,9	18,7	44,6	18,2	37,2	100
Италия	1988	58,2[a]	13,2	71,4	9,9	18,7	100
Япония	1992	36,4[d]	17,7[d]	54,1	18,3	27,6	100
Люксембург	1991	25,3	24,7	50,0	26,6	23,4	100
Португалия	1991	34,6	25,0	59,5	19,5	21,0	100
Испания	1991	42,4	23,0	65,4	14,5	20,0	100
Швеция	1988	24,4	...[c]	...[c]	...[c]	...[c]	100
Швейцария	1991	32,5	22,0	54,5	20,1	25,4	100
Соединенное Королевство	1991	33,0[a]	16,1	49,1	17,2	33,8	100
Соединенные Штаты	1991	24,6	18,8	43,4	13,5	43,1	100

[a] 0—19 трудящихся. [b] 100 и более трудящихся. [c] Данные отсутствуют по причинам конфиденциальности. [d] 1—29 b 30—99 трудящихся.
Источник: OECD: Employment Outlook 1994 (табл. 3.11, стр.124).

В 12 странах Европейского союза в 1990 году насчитывалось 15,8 млн. частных предприятий в несельскохозяйственном секторе. Причем 14,7 млн. были микропредприятиями; почти 1 млн. — малыми; примерно 70.000 имели численность работников от 100 до 500 и только 13.000 — свыше 500 человек. Доля занятых на микропредприятиях составляла 31,8% всех трудящихся в частном секторе несельскохозяйственных отраслей; малые и средние соответственно — 24,9 и 15,1 (%).

Таблица 2

Распределение предприятий и занятости по секторам деятельности в Европейском союзе (12 стран), 1990 г.

Сектор	Число предприятий	Микропредприятия 0—9 трудящихся	Малые предприятия 10—99 трудящихся	Средние предприятия 100—499 трудящихся	Крупные предприятия 500 и более трудящихся	Общее число занятых
	тысячи	%	%	%	%	млн.
Добывающая промышленность	150	7	17	15	61	4,3
Обрабатывающая промышленность	1750	15	28	21	37	27,4
Строительная промышленность	1890	44	34	11	10	8,8
Оптовая торговля	1510	34	35	22	9	7,6
Розничная торговля	3530	58	20	9	14	12,1
Транспорт/связь	910	19	16	9	56	7,1
Личные услуги	1830	28	20	15	37	11,3
Сектор обслуживания	4210	49	23	13	15	15,8
Всего	15780	32	25	15	28	94,6

Источник: ENSR: The European Observatory for SMEs (Zoetermeer, Netherlands, EIM, 1994).

Малые и средние предприятия составляют также солидный процент в обрабатывающих отраслей в наиболее передовых промышленно развитых стран.

Таблица 3

Распределение занятости в процентах в обрабатывающей промышленности в Германии, Франции и Италии, 1987 г.

Размер и характеристика предприятия	Численность трудящихся		
	Германия	Франция	Италия
Малые предприятия (от 20 до 99 трудящихся)	14,6	23,6	33,7
Средние предприятия (от 100 до 499 трудящихся)	24,8	26,4	28,5
Крупные предприятия (500 и более трудящихся)	60,1	50,0	37,7
Всего	100	100	100

Источник: EUROSTAT: Structure and activity of industry, 1985/1986/1987 (Брюссель, 1992 г.).

Что касается развивающихся стран, то недавнее обследование 17 государств и территорий Азии и Тихоокеанского экономического региона, проведенное для Форума Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АПЕК), показало, что доля рабочей силы, занятой на малых и средних предприятиях, колеблется от 32% (Филиппины) до 84% (Китай). Весьма неполной является информация о занятости на МСП в странах Латинской Америки. Последние оценки по этому региону показывают, что на долю малых и средних предприятий здесь приходится от 36% (Колумбия) до 79% (Бразилия) рабочих мест в несельскохозяйственном секторе. По данным МОТ, в Африке 61% рабочей силы промышленного сектора и услуг приходится на микропредприятия и 21% — на современный сектор, включая частные и государственные предприятия, а 18% трудоспособного населения — безработные.

Таблица 4

Доля рабочей силы на малых и средних предприятиях в странах Азиатско-Тихоокеанского форума экономического сотрудничества

Страна	Доля рабочей силы
Австралия	39,6
Бруней	69,4
Канада	59,2
Китай	84,3
Гонконг	63,0
Индонезия	79,2
Республика Корея	78,5
Малайзия	...
Мексика	50,8
Новая Зеландия	...
Филиппины	32,0
Сингапур	44,0
Тайвань, Китай	68,6
Таиланд	73,8
США	53,7

Источник: АПЕК, цитируется по "Small, medium-sized firms reveal major differences" в Бангкок Пост, 27 октября 1994 г.

В странах с переходной экономикой ситуация такова. В прошлом в государствах Восточной Европы и бывшего Союза в промышленности доминировали крупные предприятия. В конце 1991г. в Российской Федерации, например, в гражданском секторе (исключая военно-промышленный комплекс) обрабатывающей промышленности насчитывалось более 2.800 крупных предприятий с более чем 1.000 работников на каждом. 113 из них имели численность рабочей силы свыше 10.000 человек. Малые предприятия со штатами менее 200 работников составляли менее 7% от общего числа занятых в гражданском производстве. Однако переход к рыночной экономике содействует созданию новых частных предприятий, по большей части начинающих свою деятельность в небольших масштабах. Кроме того, программы приватизации во многих случаях ведут к распаду крупных государственных монополий и появлению большого числа МСП.

В Польше в 1995г. существовало 2,1 млн. предприятий, из которых 92% использовали труд 5 или менее работников, 6% насчитывали от 6 до 50 трудящихся и только 2% имели в штате более 50 человек. На малых и средних польских предприятиях сегодня занято более 60% рабочей силы.

В Чешской Республике в 1994г. 57% всех предприятий являлись частными МСП.

Подготовил к печати
Валерий КУРИЛЕНОК

Троянский конь для промышленности

ОТДЕЛЬНЫЕ экономисты считают формирование открытой конкурентной рыночной экономики в республике главным содержанием необходимой нам экономической политики. Основной их довод в пользу такой экономики, в основе которой лежит принцип свободы обмена или торговли,— бедность республики. Небезынтересно поэтому знать, когда и почему начали применять принцип свободы торговли другие страны.

Первые теоретические работы на эту тему известны по крайней мере с 1691г., после выхода трактата "Рассуждения о торговле" англичанина Дадли Норкса. Аргументы в пользу свободного обмена или свободной торговли между государствами основаны на преимуществах разделения труда, подробно исследованных затем А.Смитом, и принципе сравнительных преимуществ, сформулированных Д.Рикардо. В 1755г. А.Смит высказал идею абсолютной свободы торговли, заключающуюся в том, что "человек с точки зрения государственных людей рассматривается как материал для политического ремесла, что мешает естественному процессу в человеческой деятельности, между тем как достаточно предоставить этому процессу свободу, чтобы она достигла конечной цели. Для того чтобы государство могло возвыситься с низшей ступени варварства на высшую ступень богатства, необходимы лишь мир, умеренные налоги и правовой порядок; все остальное достигается естественным порядком вещей. Все правительства, которые ставятся против этого естественного течения, которые желают дать другое направление капиталам или задержать естественный прогресс, восстают против природы и, чтобы поддержать себя, прибегают к угнетению и к тирании". В этих словах вся суть идеи абсолютной свободы торговли, для которой не существует национальностей, границ, всего того, что стоит между отдельным человеком и человечеством. Государству ничего не остается делать, как только заботиться о справедливости в государстве и уменьшении налогов.

Запад преподносит преимущества свободной торговли, мирового разделения труда, интеграции в мировое сообщество в качестве бесплатного наглядного пособия, снисходительно указывая нам на плохое знание азбуки рыночных отношений. О роли государства, особенно после экономического кризиса 30-х годов в Америке, о роли национальных интересов и способах их защиты, а также об ограничительных мерах, применявшихся в истории Англии, США и других стран во имя развития и сохранения нации, западные учителя почему-то предпочитают не говорить.

Возникновение идеи абсолютной свободы торговли в Англии неслучайно, оно базируется на успехах ее экономического развития в XVIII веке.

Еще в XVII веке Англия была аграрной страной, 4/5 населения которой занималось сельским хозяйством. С 60-х годов XVIII века она сделала стремительный промышленный рывок и к концу века превратилась в крупнейшую промышленную державу, так как государственная деятельность в течение столетий, начиная с XIV века, была направлена на развитие национальной промышленности не на основе принципа свободы торговли, а на основе протекционистских мер в защиту своего производителя. И только когда Англия создала такой потенциал, такие производительные силы, которые обеспечили производство товаров с меньшими материальными издержками, чем в других странах, ей потребовалась свобода действий во внешней торговле — для проникновения на рынки других стран со своей более конкурентоспособной продукцией и дальнейшего развития собственного производства. То есть Англия в истории своего промышленного развития последовательно прошла несколько этапов: сначала период свободной торговли, когда она покупала необходимые товары из-за отсутствия их собственного производства; затем, когда оно начало появляться, ограничила ввоз иностранных товаров, а когда окрепло — и вовсе запретила его. Наконец, когда ее промышленность достигла апогея, в ее международных отношениях снова появилась свобода. От свободы к ограничениям, от ограничений к свободе — такова эволюция развития английской промышленности.

Англия не использовала в практической деятельности принцип свободной торговли до определенного времени потому, что, как было заявлено одним английским деятелем самому А.Смиту, "нация должна быть управляема не сообразно общемировым идеям, теориям и системам, а сообразно глубокому пониманию своих национальных интересов".

Достигнутое экономическое могущество и знание его источников логически завершилось оформлением теории свободной торговли, которая наподобие троянского коня позволяла скрыть истину и принудить другие страны собственными руками разрушать созданное.

Последствия применения в США принципа свободы торговли с Англией, опережавшей их в экономическом развитии, известны из истории. После подписания в Версале в 1783г. мирного договора, Англия, признав независимость США, не без успеха попыталась увековечить экономическую зависимость штатов. Она направила на рынок США потоки товаров по демпинговым ценам на условиях долгосрочного кредита и довольно быстро разорила местные мануфактуры. В конгрессе один из конгрессменов заявил: "Мы покупали по совету новых теоретиков там, где могли купить дешевле всего, и наши рынки переполнились иностранными товарами; в наших городах их можно купить дешевле, чем в Лондоне. Но наши фабрики разорены; наши купцы обанкротились, а все эти причины, вместе взятые, так невыгодно отражаются на нашем земледелии, что стало замечаться общее обесценивание земельной собственности". Спустя 200 лет практически о том же можно заявлять и в белорусском парламенте...

Всего один пример, но и он, а также анализ состояния промышленности и рыночных преобразований в республике под девизом свободы торговли позволяют сделать некоторые выводы о возможных последствиях проведения открытой экономической политики.

1) Не отсутствие свободной рыночной экономики в республике с начала 90-х годов — одна из основных причин кризиса, а слепое следование в ее фарватере, приведшее к утрате рынков сбыта и нынешнему финансовому состоянию промпредприятий.

2) По существу в республике идет планомерное удушение национальной промышленности и интеллектуального потенциала под лозунгами неконкурентоспособности отечественной продукции, преимуществ свободной торговли, мирового разделения труда и интеграции в мировое сообщество.

3) К опасным для страны последствиям приводит преувеличение роли и способности денежно-кредитной и финансовой политики в переходном к рынку периоде. Промышленность продолжает функционировать вопреки дезорганизующей роли существующей банковской системы, которая за последние годы внесла весомый вклад лишь в задержку сроков прохождения платежей и в кредитование сферы обращения. Благосостояние людей создается в конечном итоге в производственной сфере, а не в финансовой или торговой, куда в последнее время переливается большая часть прибавочной стоимости, созданной в производстве.

4) Навязывание республике преимуществ свободной торговли со стороны желающих нам "добра" развитых стран может уподобиться тому шелковому шнуру, который в свое время султаны подносили своим пашам с хорошо известной целью. Республике грозит потеря интеллектуального потенциала как главного источника экономического роста. Еще в 1963 году в докладе президенту США Комиссия по науке и технике писала, что благосостояние и обороноспособность страны определяется не сырьем и не капиталом. Решающим источником экономического роста все более становятся знания, а также индивидуальные способности их использования. Страна, не обладающая системой образования, способной подготовить кадры высшей квалификации, неизбежно отстанет в технике и технологии.

5) Причины финансового кризиса в промышленности очевидны: практически одновременная либерализация внешнеэкономической деятельности, отпуск цен в январе 1992г., искусственное сдерживание совокупной денежной массы привели к кардинальному изменению структуры совокупных спроса и предложения. Цены на продукцию добывающих отраслей достигли мирового уровня. В результате резко упал спрос на нее со стороны предприятий, производящих товары конечного потребления. Как следствие сократилось их предложение. Такие действия стимулируют вывоз сырья в промышленно развитые страны и в конечном итоге ведут к полной зависимости от них.

Один из основных путей выхода из создавшегося положения видится в проведении активной протекционистской экономической политики государства, направленной на прекращение распада национальной промышленности. Но весьма избирательной и продуманной. Последствия безоглядно открытых дверей отечественного рынка, например, для западной микроэлектроники могут оказаться намного серьезнее, чем при импорте других групп товаров и услуг. На восстановление этой, особенно науко- и опытоемкой, многоплановой отрасли, еще недавно бывшей гордостью республики, понадобится гораздо больше времени, сил и средств, чем на восстановление любой другой.

Производство мяса, безусловно, менее интеллектуально насыщенное, требует меньших затрат для развития. Но и здесь, позволяя импорту превысить экспорт, государство рискует усугубить спад производства, безработицу и нести дополнительные расходы там, где могло бы их избежать. Вспомните историю с "ножками Буша". Отказ от импорта промышленных товаров, тем более инвестиционных, похоже, скоро станет и вовсе невозможным, так как прекратится собственное производство.

Протекционизм не исчерпывается только ввозными пошлинами, экспортно-импортными квотами и не распространяется на всю экономику страны. Это система временных мер целевого или локального воздействия. Их введение должно предполагать не только защиту конкретного национального производителя, но и служить развитию предприятия, росту загрузки работающих, включать механизм контроля и воздействия на эти процессы. Протекционистские меры в отношении определенного рода деятельности следует применять тогда, когда есть интеллектуальный потенциал, опыт и есть реальные предпосылки и перспективы развития данного рода деятельности.

Таким образом, протекционизм — это реальность, которая существует в экономической политике "мыслящих" государств. К абсолютной свободе в международной торговле они прибегают при отсутствии у себя тех или иных отраслей промышленности либо достигнув нужных высот экономического развития. Путь к ним лежит через систему ограничительных мер и предоставление народу условий и возможностей найти самое широкое применение своей трудовой энергии.

Вячеслав ВИННИК

Маркетинг и предпринимательство

Для всех, кто стремится к успеху, эффективному управлению компанией и влиянию на рынке товаров и услуг, в Республиканской научно-технической библиотеке имеется новая литература по маркетингу:

1. АФАНАСЬЕВ М.П. Маркетинг: стратегия и практика фирмы. — М.: АО "Финстатинформ", 1995. — 112 с. (154565 339 А 94)

Предлагается методика изучения товарного рынка, продвижения на рынке новых товаров, установления цены, проведения финансового анализа деятельности фирмы с учетом экономических реалий маркетинга.

2. ЛАМБЕН Ж.-Ж. Стратегический маркетинг: Европейская перспектива. — СПб.: Наука, 1996. — 589 с. (156740 339 Л 21)

Изложены принципы маркетинга в тесной взаимосвязи с общей стратегией развития фирмы.

3. ГОЛУБКОВ Е.П. Маркетинг: стратегия, планы, структуры. — М.: Дело, 1995. — 192 с. (156298 339 Г 62)

Рассмотрены основные понятия маркетинга, возможные направления его использования в управлении отечественными предприятиями.

4. ВАЙСМАН А. Стратегия маркетинга: 10 шагов к успеху. Стратегия менеджмента: 5 факторов успеха: Пер. с нем. — М.: АО "Интерэксперт": "Экономика", 1995. — 344 с. (155614 339 В 14)

Книга научит, как от простого обмена услугами прийти к своей индивидуальной системе работы с партнерами, добиться успеха.

5. НАСКОВЕЦ М.Д. Служба маркетинга государства в управлении АПК. — Мн., 1995. — 23 с. (Бр 55735)

Автор приводит свою модель национального маркетинга как деятельности государства, предприятий, направленную на удовлетворение нужд потребителей, путей совершенствования, планирования и экономического регулирования производства.

Контактный телефон: (017) 226-61-88

К вашим услугам — читальный зал,

копирование документов: тел. (017) 223-31-44.

Книги не продаются!

Падают обьемы продаж персональных компьютеров

В последнем квартале прошлого года в Европе было продано 4,78 миллиона персональных компьютеров. В первом квартале нынешнего — только 3,98 миллиона единиц, во втором еще меньше — 3,55 миллиона.

Год от года снижается спрос на персоналки в Швеции, Швейцарии и Португалии. Стабилен спрос на них (на уровне 810 тысяч единиц) в Германии. Заметно растет число продаж в Бельгии, Финляндии, Ирландии.

В текущем году наибольшим спросом продолжают пользоваться компьютеры группы "Компак компьютер", рыночная доля которой составляет 12,3% против 13,8% в 1995 году.

Мир становится все более поляризованным

Пропасть между бедными и богатыми странами становится все глубже, различия в уровне жизни между состоятельными и неимущими увеличивается — такой вывод содержится в ежегодном "Отчете о развитии человека", подготовленном ооновской организацией Программа развития (ПРООН). Более сотни стран, в которых проживает почти треть человечества, не получили практически никаких выгод от экономического роста, достигнутого международным сообществом в целом за последние 15 лет. Из 23 трлн.долларов глобального валового внутреннего продукта, например, в 1993 году 18 трлн. пришлось на промышленно развитые страны и только 5 трлн. на развивающиеся государства, в которых обитает почти 80% мирового населения. За три десятилетия доля в мировых доходах 20% беднейших людей сократилась с 2,3 до 1,4%. И напротив, 20% самых богатых увеличили ее с 70% до 85%.

В отчете отмечены четыре группы государств, в которых экономика либо стояла на месте, либо двигалась под гору. В 20 странах Африки подушный доход упал ниже уровня двадцатилетней давности. В 18 латиноамериканских странах доход на каждого жителя оказался ниже, чем 10 лет назад. В Восточной Европе произошел катастрофический обвал. Движение экономики вспять наблюдается и во многих арабских странах.

Если не принять срочных мер, человечеству грозит превращение в общество экстремального и невыносимого неравенства как с чисто человеческой, так и экономической точек зрения.

ПРООН считает, что одно лишь увеличение ВВП не позволит преодолеть бедность, нищету и голод, от которых страдают многие люди. Эксперты Программы развития видят решение проблемы в "человеческом факторе". Необходимо вкладывать больше средств в человека, обеспечив ему возможность получить достойное образование, доступ к медицинскому обслуживанию и приобретению жилья.

Кроме того, ПРООН рекомендует учитывать ряд ключевых факторов, необходимых для поднятия жизненного уровня бедных слоев: равномерное распределение валового социального продукта, создание как можно большего числа рабочих мест, доступ к земле и банковским кредитам, к основным социальным услугам, равноправие мужчин и женщин и постоянная забота об охране и укреплении здоровья сограждан.



• ФАКС •

Договор на аренду земельных участков в Москве

Типовой договор купли-продажи прав аренды земельных участков в Москве определен распоряжением мэра столицы России Юрия Лужкова. Документ упрощает порядок оформления прав на земельные участки по результатам купли-продажи и не противоречит существующему законодательству. Сделка купли-продажи (купчая) определена как "приобретение права на земельный участок на публичных торгах или посредством выкупа у города Москвы по рыночной стоимости, а также перепродажа такого права".

Неплатежи могут привести к закрытию АЭС

Если в ближайшее время не будет решена проблема неплатежей российским атомным электростанциям со стороны РАО "Единая энергосистема России", то возникнет необходимость их закрытия. Об этом сообщили в концерне "Росэнергоатом". Сейчас задолженность РАО "ЕЭС России" составляет 4 трлн.845 млрд.746 млн.рублей. Из-за этого у атомных станций не хватает средств для проведения ремонтно-профилактических работ и модернизации ядерных реакторов. "Мы приближаемся к тому рубежу, когда уже нельзя будет гарантировать безопасную работу АЭС, и поэтому их придется выводить из эксплуатации", — отметили в пресс-службе "Росэнергоатома". Кроме того, на многих АЭС заработная плата сотрудникам не выплачивалась с мая текущего года. Общая задолженность по выдаче зарплаты в настоящее время составляет на российских АЭС 117 млрд.448 млн.рублей.

Узбекистан заинтересован в создании СП

В Посольство Республики Беларусь в Узбекистане поступило обращение регионального уполномоченного Минвнешэкономсвязей Узбекистана по Бухарской области с предложением создать ряд совместных предприятий по переработке хлопка-сырца, шерсти, стеблей хлопчатника и производству мебельной продукции, обработке шкур крупного и мелкого рогатого скота и изготовлению готовой продукции, переработке, расфасовке и реализации сельскохозяйственных изделий.

Комбанк риск берет на себя

Нестандартные для Европейского банка реконструкции и развития условия выделения средств — на 7—8 лет вместо обычных 5 — предусмотрены для кредитной линии в 100 млн. USD, которую намеревается открыть Евробанк для реализации инвестиционных проектов в столице России.

Средства ЕБРР будут инвестироваться в проекты двойного целевого назначения, имеющие социальную направленность и способные приносить коммерческую выгоду, в частности строительство гаражей, автостоянок, гостиниц, реконструкцию старых пятиэтажек. Подбор и финансирование проектов в рамках кредитной линии будут проводить отобранные ЕБРР российские коммерческие банки. Они же берут на себя все риски по заемным средствам.

По материалам прессы

Гиганты атакуют польский рынок

Нашествие на Польшу (по мере ее устремления в ЕС, требующего определенной открытости рынка) западных монополий сопровождается вытеснением польского мелкого, среднего и крупного капитала с местного рынка. Тягаться, например, даже со средним по западным меркам банком в стране, где "плыне Висла", не могут даже крупнейшие банки. За последнее время польские предприниматели не выиграли ни одного соревнования при продаже участков земли под растущие как грибы бензозаправочные станции. Западные компании украшают польские дороги, облегчают жизнь автомобилистам и, соответственно, их кошельки.

В сфере торговли после суперсамов появились гигантские гипермаркеты — "Хиты", а вскоре за ними — многогектарные "Кэши". Уместно заметить, что на самом Западе тайфун торговых сверхсетей сметает средние и крупные магазины, разоряет мелких лавочников низкими ценами, так как заказчики "по-крупному" добиваются от поставщиков значительных торговых скидок, что не под силу мелким оптовикам и торговцам.

Либерализация закона о продаже земли иностранцам позволяет последним приобретать большие площади в стратегически важных для торговли местах крупных городов и на перекрестках дорог. Дробление же оптовых партий товаров до размеров недельной закупки на среднюю семью, бесплатные автостоянки, непрерывные конкурсы для покупателей, столики с пищевыми продуктами для пробы, размещение многотысячного ассортимента прямо в торговом зале на штабелерах, отделения банков прямо в торговом зале, внимательный и безотказный персонал и многое другое сделали огромные оптовые магазины популярным местом покупок для дома и тех же мелких магазинчиков, фирм и организаторов всевозможных конференций, деловых встреч, выездных семинаров и т.п.

Миром движут противоречия. Покупатели любят супергипермагазины (87% от общего числа опрошенных). Владельцы приватизированной на 98% польской торговли их ненавидят, полагая, что чужаки скоро превратят оживший было польский приватный "гандель" в кладбище, а самих купцов швырнут в толпу безработных. Насколько серьезны их опасения?

Вот структура польской розничной и мелкооптовой торговли. Крупных магазинов с числом продавцов более пяти — примерно 19 тысяч. Малых, как правило, семейных, в которых покупателей обслуживают 1—2 продавца (модель, известная в польском купеческом мире под названием "я и теща") — 415 тысяч. Добавим еще столько же палаток и киосков. Сколько лиц торгует с газетки-табуретки, статистика не знает. Разорение этих лавочников пополнит 15-процентную армию безработных еще двумя миллионами человек.

Нелишне упомянуть здесь о польских ремесленниках — поставщиках товаров в эти самые мелкие магазины. Они также окажутся лишними. Крупные оптовики привозят товары из Юго-Восточной Азии по суперконкурентным ценам. То же ожидает и немалую часть польского крестьянства, которое и без того не сводит концы с концами. Чем ближе час вступления Польши в ЕС, чем громче призывы открыть таможенные шлюзы для сельхозпродукции с Запада, тем больший нажим оказывается на политиков, отстаивающих интересы мелкого и среднего товаропроизводителя. Мол, за членство в ЕС и НАТО надо платить...

Пока политики спорят — "процесс идет", а покупатель валом валит в "Макро" и "Хиты", где на стеллажах манят 12 тысяч наименований товаров с 20-процентной скидкой. Не то, что в палатке пана Владека с десятком наименований или магазинчике пани Зоси с петрушкой и сельдереем. Хотя и у них еще какое-то время будет своя клиентура из стариков и прочего бедного люда, не имеющих автомобилей, чтобы доехать до ближайшего гипермаркета.

Процесс концентрации розничной торговли идет в ногу с концентрацией опта. "Макро Кэш" (Голландия) развернул в крупнейших польских городах 7 мегазалов и строит новые. Его доход брутто в прошлом году составил 1,4 млрд.злотых, далеко опередив все остальные иностранные, смешанные и польские торговые предприятия.

Тенденции развития на территории Польши сети оптовых и оптово-розничных супер- и гипермаркетов, принадлежащих некоторым известным торговым компаниям Старого и Нового Света, национальная структура и намерения видны из приведенной ниже таблицы:

Наименование	Страна происхождения капитала	Кол-во магаз.	Планируемое строительство новых маркетов
Ахолд-Аллкауф	Голландия-Польша	17	3
Аухан	Франция	1	9
Билла	Австрия	4	20
Доле ("Хит")	Германия	2	3
Электроланд	Франция	1	1
Глоби	Бельгия-Польша	14	30
Икеа	Швеция	2	2
Майор маркет	Польша	4	нет данных
Марк Пол	Польша	6	нет данных
Оффис Депот	США	3	20
Рема 1000	Норвегия	18	18
Гасторама	Франция	-	16

Финансово-ценовая политика западных гипермаркетов, основанная на отсроченных платежах поставщикам, покупке большей части товаров в странах массового их производства при низкой стоимости рабочей силы в этих регионах, минимальных торговых наценках (на продовольственные продукты, например, лишь 3%), продаже только за наличные при больших оборотах, приносит желаемые результаты. Продают же буквально все: от петрушки, мороженого, рассады, садового инвентаря, носков, шампуня, бытовой химии, алкогольных и прочих напитков, кондитерских изделий и мясо-молочных продуктов до автопокрышек, велосипедов, бытовой техники, детских игрушек. Торговая экспансия такого гипермаркета парализует усилия сотен торговых точек на довольно большом расстоянии.

Так, во Вроцлаве немецкий "Хит", быстро построенный в центре города вблизи четырех больших массивов жилой застройки и располагающий бесплатной автостоянкой на 700 мест, вызвал протест Объединения частной торговли и услуг. Вроцлавские купцы обвиняют гипермаркет в том, что, сконцентрировав на 8 тысячах квадратных метрах торговой площади практически всю ходовую номенклатуру товаров, немцы продают их по демпинговым ценам, которые постепенно стирают с карты города польские магазины. Цены, по которым "Хит" продает, скажем, кока-колу и муку, ниже цен их приобретения у поставщиков.

"Хит", отбиваясь, заявил, что эти цены он применяет "для почину". Поскольку нет четкого законодательства о монополиях и демпинге, что-либо доказать трудно. Верх берут эмоции разоряющихся мелких буржуа. Вскоре после открытия "Хита" на стенах вроцлавских домов появились надписи: "Поляк, не покупай у немца!" и "Пришла новая эра — покупки у ХИТлера".

Вроцлав — отнюдь не единственный пример обострения противоречий между интересами местного и иностранного торгового капитала. Практически из всех городов, где разворачиваются на захваченных плацдармах западные торговые фирмы, заинвестировавшие сходу десятки миллионов долларов и планирующие еще большие капвложения (чего польский капитал в обозримом будущем сделать не в состоянии), слышны жалобы и протесты организаций местных торговцев против нечестной и коварной конкуренции фирм из стран ЕС.

Ченстоховские купцы, устрашенные примером Вроцлава, пишут городским властям: "... доходят до нас тревожные сигналы о том, что власти города намерены впустить на нашу территорию сети супермаркетов. Это решение, по нашей оценке, непродуманное и лишенное необходимого анализа последствий и ожидаемых экономических и социальных эффектов... Практика показала, что вхождение супермаркетов на рынок приводит к уничтожению местной торговли..."

Депутат сейма и председатель Купеческой конгрегации г-н Ян Оконьски, поддержал предложение членов этой организации, постановивших обороняться от западных торговых гигантов, аккумулировать средства и, опираясь на кредиты польских банков, создавать национальные торговые сети больших магазинов. "Это последний звонок, чтобы защитить себя", — заявил г-н председатель Конгрегации.

Не поздно ли забили тревогу в Польше? Ведь Запад имеет более чем 60-летний опыт создания гигантских торговых сетей, вышколенный высший, средний и линейный персонал, торговую технику, стратегию и тактику управления гигантскими сетями в крупнейших странах, не говоря уже о финансовых возможностях.

Виталий ГАБЕЛКО,
собкор "НЭГ" в Варшаве

Парадоксы российской конверсии

Наглядным примером того, насколько трудной и проблематичной может оказаться конверсия предприятий оборонного комплекса, служит конверсия ЦАГИ, в недавнем прошлом одного из элитарных центров разработки боевых самолетов и космических кораблей. В 1992г. сюда прибыла группа американских менеджеров для оказания помощи в разработке стратегического плана по маркетингу. В это время руководство ЦАГИ стремилось наладить выпуск товаров, для производства которых предполагалось использовать высокотехнологичное оборудование.

Так, в подготовленном ЦАГИ документе под названием "Потребности предприятия в инвестициях" проекты конверсии и затраты на их осуществление определены следующим образом: "производство аэроплана для наблюдения за атмосферой — $950000", "завершение исследований и организация производства оборудования для получения биологически активных продуктов пчеловодства — 292 млн.руб."; "организация производства передвижных многофункциональных медицинских комплексов — 226 млн.руб."; "создание производства по выпуску высокохудожественной инкрустированной мебели — 127 млн.руб.".

Как свидетельствует опыт ЦАГИ, в результате непродуманной конверсии высокотехнологичное оборудование используется совершенно не по назначению. Примером тому может служить тот факт, что вакуумные установки, применявшиеся для тестирования систем многоразового космического корабля "Буран", в настоящее время используются для сушки древесины.

Необходимо также отметить, что переоборудование оборонных предприятий является весьма дорогим удовольствием. Как сказал советник президента РФ по вопросам оборонной конверсии Михаил Малей, процесс конверсии ВПК России рассчитан на 10—20 лет и обойдется государству в 150 млрд.долларов. В 1994 г. Россия затратила на осуществление конверсии около 500 млн.долларов, которые в основном пошли на выплату зарплаты работникам предприятий оборонного комплекса. Но если дело и дальше пойдет подобным образом, то где Россия возьмет деньги для осуществления своей программы конверсии? В качестве одного из основных источников финансирования Михаил Малей видит международную торговлю оружием. Однако, кроме Китая, Индии и Ирана, другие страны не покупают вооружение российских производителей, опасаясь его недолговечности.

На этом фоне весьма значительно выглядят отдельные положительные примеры конверсии. Так, совместное предприятие, созданное на базе конструкторского бюро Микояна, освоило выпуск коммерческих самолетов, которые поставляются на рынки стран Южной Америки.

Предприятие Климова, образовав несколько совместных предприятий с западными партнерами, переключилось с производства двигателей для военного автотранспорта на выпуск гражданской продукции.

Завод "Импульс", являвшийся производителем систем наведения для ракет и самолетов, в настоящее время выпускает холодильники и приборы медицинской диагностики. За годы, прошедшие с момента начала конверсии на этом предприятии, завод смог в два раза увеличить свои активы, объем выпускаемой продукции возрос на 10%, при этом доля военной продукции снизилась с 96% до 27%.

Еще одним примером продуманной и четко спланированной конверсии оборонного предприятия может служить пример конверсии завода "Ленинец" из Санкт-Петербурга. Являясь одним из старейших и самых крупных предприятий оборонного комплекса России, "Ленинец" производит электронные приборы для истребителей, транспортных самолетов, а также для ракет. В ходе конверсии на базе завода с числом работающих в 30000 человек было образовано 36 дочерних компаний. В итоге предприятие, сократив за последние четыре года до 20% объем выпускаемой военной продукции, переключилось на выпуск гражданских товаров, что позволило ему выжить и развиваться в условиях переходной экономики.

Уильям С.МАРТЕЛЛ,
профессор колледжа BBC, Монтгомери, штат Мичиган, руководитель проекта по оказанию помощи России в осуществлении демократических реформ

EDI FORUM, 1996г.

(Журнал Института развития экономики)

Перевод с английского Александра КОСЕНКО

Чем привлекает Молдова

В МИНУВШЕМ году, наиболее характерном для экономики Молдовы, широкое распространение получили рыночные отношения. Молдавский лей стал достаточно стабильной валютой, инфляция держалась на умеренном уровне, вырос объем экспорта, который является основным источником доходов для открытой экономики.

Среди государств, с которыми Молдова осуществляла торговые связи, доминирует Россия: 48,3% в экспорте и 33,2% в импорте. Доля другого крупного торгового партнера — Румынии — составляет соответственно 13,9% и 6,8% с положительным балансом Молдовы в 47,7 млн.долл. Это стало следствием вступления в силу соглашения "О свободной торговле", предусматривающего определенные льготы для стимулирования экспорта. А вот в торговле с Беларусью сложился отрицательный баланс в 24,2 млн.долл., доля РБ достигает лишь 3,6% в экспорте и 6,1% в импорте. Последний сформировался в результате увеличения в 13 раз импорта дизтоплива и снижения экспорта продукции пищевой промышленности, напитков, табака и особенно вин (на 37%). При росте объемов внешней торговли с Германией, Италией, Австрией, США, Голландией, Испанией, Францией анализ сложившейся географической ориентации торгового товарообмена все же показывает, что страны СНГ во внешней торговле Молдовы преобладают, их доля доходит до 65%.

Итак, Молдова продает продукцию пищевой промышленности, напитки и табак (51,3%), живой скот и продукцию животноводства (9,1%), продукцию растительного происхождения (10,2%), машины, аппараты и электрооборудование (6,2%), текстиль и изделия из него (4,7%) и пр.

Среди импортируемых товаров природный газ, уголь, бензин, дизтопливо, электроэнергия составляют 45,5% от общего объема импорта. Доля продукции машиностроения — 15,2%, химической промышленности — 8% (в основном это медикаменты), текстиля, одежды и обуви — 5,3%, продовольственных товаров — 9,5%.

Товарообмен за СКВ составляет 42% от общего объема по экспорту и 54% — по импорту.

Созданная за последние годы в Молдове экономическая база способствует привлечению и эффективному использованию зарубежных финансовых, материальных и интеллектуальных ресурсов, современных технологий и управленческого опыта. Здесь и возможности долевого участия в деятельности самых различных молдавских предприятий и создания собственных, полностью принадлежащих инвесторам. Сегодня в Молдове зарегистрировано более 600 СП. Государство гарантирует им правовую защиту, в частности, от национализации и реквизиции.

Благоприятствующими для инвестиций факторами являются возможности безлицензионного экспорта продукции для собственных производственных нужд в соответствии с действующими законами. Кроме того, имущество, ввозимое инвестором для производства и собственных нужд, освобождается от уплаты таможенной пошлины. В Молдове начинает складываться рынок инвестиций. Зарубежный капитал приступил к стратегическому маркетингу ценных бумаг и хозяйственных проектов, идет накопление инвестиционного капитала, и как результат возникает не только спрос на инвестиции, но и их предложение.

Мягкие природно-климатические условия создают благоприятные условия для развития таких отраслей как овощеводство, садоводство, виноградарство. Перспективны инвестиции в технологии по выращиванию и переработке сельскохозяйственных культур, оборудование для ферм, на приобретение кормоуборочной и другой сельхозтехники. В перерабатывающей отрасли инвестиции могут быть направлены на создание предприятий по производству деликатесных колбасных и мясных продуктов, переработке овощей и фруктов, молока. Окупят себя средства, вложенные в строительство и модернизацию виноперерабатывающего производства, предприятий, выпускающих тару и упаковку для пищевой промышленности. Возможна также реализация проектов по созданию совместных предприятий по производству одежды, мебели, бытовой техники, электроники. Имеющиеся производственные мощности строительного комплекса позволяют организовать строительные компании, специализирующиеся на промышленном и гражданском строительстве, на выпуске облицовочной плитки, линолеума, санфаянса, строительных изделий из полимеров.

Молдова — привлекательное место для отдыха и туризма. Развитие туристического рынка, форм международных обменов, состояние гостиничного дела, совершенствование других компонентов инфраструктуры этой перспективной отрасли могут также вызвать живой, в том числе и профессиональный, интерес потенциальных партнеров.

Геннадий ЗЕНЬКОВИЧ,
собкор "НЭГ"
в Республике Молдова

• ФАКС •

Импорт сахара, возможно, будет ограничен

Комиссия по защитным мерам во внешней торговле при Кабинете Министров России решила рекомендовать российскому правительству установить годовую квоту на импорт белого сахара в 1996 и в 1997 годах в объеме 1,5 млн.тонн. По оценке экономистов, входящих в состав комиссии, этот объем полностью покрывает потребности страны в сахаре с учетом собственного производства. За последние три года ввоз белого сахара на российский рынок достиг 40% от общего объема его потребления. Как констатировали члены комиссии, массированный "сахарный импорт" привел к существенному сокращению производства этого продукта на отечественных предприятиях. Их убытки, по данным комиссии, составили в 1995 году 1 трлн.рублей.

В Казахстане создается новая национальная авиакомпания

Правительство Казахстана приняло решение о создании новой авиакомпании "Эйр Казахстан", которой будет придан статус национального авиаперевозчика, — сообщил министр транспорта и коммуникаций Казахстана Юрий Лавриненко. Соответствующее постановление о мерах по экономической стабилизации гражданской авиации подписал премьер-министр республики Акежан Кажегельдин. Финансовое положение национальной акционерной авиакомпании "Казахстан ауе жолы", действовавшей на рынке воздушных перевозок, резко ухудшилось. Объемы перевозок снизились по сравнению с прошлым годом на 21%, а по сравнению с 1990 годом — более чем в три раза. Кредиторская задолженность авиакомпании превысила 9,3 млрд.тенге, а дебиторская — 5,7 млрд.тенге. В уставный фонд нового АО будет передано имущество и основные средства, принадлежащие "Казахстан ауе жолы", в том числе и около 60 самолетов.

Прямых дотаций из бюджета для "Эйр Казахстан" не предусмотрено, но протекционистская политика государством будет осуществляться.

Вот такой чайник!

Небольшая британская компания "Пифко холдингс", выпускающая бытовые электроприборы, сумела обойти таких крупных конкурентов, как голландская группа "Филипс" и французская "Мулинекс", разработав технологию плоского нагревательного элемента для электрочайников.

Чайники с запатентованным нагревательным элементом должны появиться в продаже уже в этом месяце.

Новый элемент потребляет 3 кВт электроэнергии (современные элементы — 2,2 кВт), благодаря чему вода в чайнике закипает почти в два раза быстрее, чем обычно.

По словам председателя компании Майкла Уэббера, это первый такой опыт в мире, благодаря чему "Пифко" удалось по крайней мере на 12 месяцев опередить конкурентов. Разработка длилась более двух лет и потребовала больших инвестиций.

"Пифко" планирует продавать пластмассовые электрочайники под своей популярной маркой "Рассел Хоббс". Модель без сетевого питания будет стоить не более 40 фунтов стерлингов, с сетевым питанием — 30 фунтов стерлингов.

По материалам прессы

Технопарки в Китае

Первый технопарк здесь был создан в 1985 году на территории СЭЗ "Шеньчжень". Ускоренному развитию технопарков способствовала разработанная в 1988 году общегосударственная научно-техническая программа "Факел". В качестве приоритетных направлений наукоемких отраслей были определены следующие: микроэлектроника и информатика, аэрокосмическая, оптико-волоконная, генная инженерия и биотехнология, новые и энергосберегающие технологии, природоохранная техника и оборудование для защиты окружающей среды, медицинское оборудование. Программой предусматривается проведение фундаментальных исследований и разработка новых технологий на базе развития традиционных отраслей. На начало 1995 года в Китае насчитывалось 52 высокотехнологичных парка, 27 из которых имеют государственный статус.

Несмотря на то, что зоны высоких технологий начали создаваться в Китае относительно недавно (в основном это 1991—1992 годы), некоторые из них добились значительных успехов. Наиболее динамично и эффективно действуют технопарки Пекинской экспериментальной зоны развития новых технологий и зоны "Наньху", расположенной в Шэньяне.

К середине 1995 года в Пекинском технопарке было создано более 2,5 тыс. наукоемких фирм, в том числе около 500 — с использованием иностранных инвестиций. Освоено производство около 5 тыс.видов наукоемких изделий, из которых более 300 удостоены международных и государственных премий за изобретения. Общие доходы за 6 лет функционирования технопарка достигли 25 млрд.юаней (1 юань = 0,12 долл.), а валютные доходы от экспорта возросли до 100 млн.долларов в год.

Технопарк "Наньху" специализируется на производстве сенсорной техники, цифровой контрольно-измерительной аппаратуры, робототехники. Общая сумма иностранных инвестиций в научно-технические разработки парка оценивается в 6—7 млн.долл. По подсчетам специалистов, на каждый вложенный юань в "Наньху" приходится примерно 6 юаней стоимости готовой продукции.

Эксперты предполагают, что объем промышленного производства в зонах высоких технологий к 2000 году возрастет примерно в 10 раз по сравнению с 1990 годом. За этот же период будут освоены тысячи новых наукоемких видов продукции. Технопарки станут реальными "локомотивами" научно-технического прогресса.

По материалам печати
подготовила
Татьяна ЕВНЕВИЧ

ПЕНСИОННЫЕ ФОНДЫ

Будущее остается непредсказуемым

Французское общество по-настоящему обеспокоено судьбой будущих пенсионеров: обеспечивать их социальную защиту становится все труднее.

Если сегодня во Франции 11 млн.пенсионеров, то через 30 лет их ожидается 20 млн. Увеличение продолжительности жизни (прогнозируется, например, что половина девочек, родившихся в этом году, доживет до 100-летия) — с одной стороны, показатель улучшения ее качества, но с другой — старение населения может иметь негативные последствия.

Уже сейчас государство тратит на пенсии 905 млрд.франков, а в 2025 году понадобится в 2 раза больше. Причем количество работающих и пенсионеров к тому времени сравняется, тогда как сейчас активного населения в 3 раза больше.

Демографические проблемы усиливаются экономическими: кассы социальной помощи не пополняются из-за роста безработицы и снижения доходов. Французскую социальную систему ожидают изменения. Уже пересматривается существующий порядок пенсионного обеспечения, основанный на "преемственности поколений": каждый работающий участвует в образовании пенсий; анализируются преимущества противоположной системы индивидуального накопления капитала — в банке или на предприятии, — когда каждый работает только на себя. Введение последней остается пока под вопросом, но реформирование уже началось...

Для сохранения покупательской способности пенсионеров отчисления в кассу социального страхования вырастут со следующего года. Если сегодня 100 франков из этих выплат позволяют получать около 9 франков пенсии, то через четыре года это соотношение может упасть до 100:7, причем пенсии руководящих работников (администрация, управление) и всех остальных сравняются.

Еще три года назад правительство Балладюра продлило срок выплаты взносов в кассу социальной помощи с 37,5 до 40 лет; сумма пенсии стала подсчитываться не с 10 "лучших" лет, а с 25; была введена индексация пенсий на основании цен, а не зарплат; и был создан фонд солидарности старости, принявший на себя часть социальных расходов. Одно из главных последствий такой ситуации — на пенсию стали уходить позже. Общественное мнение уже было готово к этому. Исследования предсказывали исчезновение пенсий вместе с концом золотого века бабушек и дедушек: ведь их будет слишком много (в 2020 году — четверть населения) в очень пожилом возрасте (продолжительность жизни увеличивается ежегодно на 3 месяца) и с небольшим капиталом (пенсии на 20% меньше сегодняшних) — 5 тыс.франков в среднем.

Чтобы выйти из кризиса, правительство Жупэ внесло предложение о создании пенсионных фондов "а ля франсэ", используя элементы "индивидуального накопления капитала". Это будет так называемый "третий этаж" в системе пенсионного обеспечения.

На предприятиях существуют сберегательные кассы, позволяющие умножить капитал работников после пяти лет его обращения. Для пенсионных фондов предлагается использовать эти же сберегательные кассы, но блокируя выход денег до пенсии (затем — пенсионная рента).

Французские предприятия с большим энтузиазмом поддерживают эту идею: новый капитал, не облагаемый никакими налогами, мог бы значительно подкрепить их финансовое положение. Правительству остается выбрать приоритеты — поддержка пенсионных фондов или максимальное предоставление средств предприятиям.

А работодатели времени даром не теряют: они написали хартию с призывом поддержки проекта создания пенсионных фондов. В ней подчеркивается, что работник не обязан открывать счет для пенсионных сбережений и что он может это сделать и в другом месте; сбережения могут пополняться из кассы предприятия так же, как и оно может их использовать в своих целях; в случае смены места работы сбережения могут перейти — по желанию владельца — на другое предприятие; функционирование будет контролироваться службами вне предприятия; часть дохода пенсионных фондов (15—20%) составят капитал для их пополнения в случае долгого финансового застоя.

Биржи, естественно, тоже заинтересованы в этом проекте, надеясь на оживление рынка.

Но несмотря на дружное "за" предпринимателей, среди аналитиков есть много скептиков, считающих, что без "вливаний" из государственной казны фонды не смогут существовать, а она пока пуста... Они утверждают также, что воспользоваться этим "третьим уровнем" пенсионной системы смогут очень немногие — так происходит во всех странах, практикующих пенсионные фонды. Причем накопление и "воспроизводство" капитала там уже остановилось, и эти фонды всего лишь привязывают работников к предприятию. Но этот принцип противоречит французскому, который провозглашает подвижность и "свободу" работников. А предложение работодателей о свободе выбора пенсионного фонда кажется экономистам нереальным и дорогостоящим — передача прав одного предприятия другому, перерасчет пенсий, защита от банкротства и т.д.

Да и само общество постоянно призывает потреблять, отказаться от долгосрочных сбережений... Любое накапливание чревато...

Пенсионные фонды очень зависят от общего состояния финансового рынка, уровня инфляции и зарплат. Одна Англия полна примерами банкротства предприятий с фондами (хотя бы тот же Максвелл или план Маргарэт Тэтчер), когда все финансовые проблемы ложатся на плечи опекунских органов (к счастью существующих!). Англо-саксонская модель пенсионных фондов предполагает управление их финансовыми посредниками — банками, страховыми компаниями и т.д., в то время как германская — самими предприятиями. Международный опыт дает выбор между получением при выходе на пенсию всей сбереженной суммы целиком или в виде месячной ренты. Непросто будет и определить налоги при получении пенсий и — самое главное! — гарантию на случай финансового кризиса или банкротства фондовой системы.

Будущее остается непредсказуемым.

Ольга
МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции

ЗДОРОВЬЕ

АЛМОЛ успокоит боль

"Походное" питание — всухомятку, холодной или, наоборот, обжигающе горячей пищей — нередко обостряет болезни желудочно-кишечного тракта. К осени "просыпаются" старые гастриты, язвы... Поэтому при повышенной секреции желудка и повышении кислотности желудочного сока питание должно быть щадящим. Исключают жареные блюда, мясные, рыбные и грибные бульоны, соусы, острые и соленые закуски, копчености, газированные напитки, кофе и крепкий чай. И, конечно же, не следует прибегать к "лечению" содой. А для того чтобы успокоить боли в желудке и изжогу, рекомендую принять новый препарат АЛМОЛ. Этот приятный на вкус мятный крем, имеющий натуральный аромат, можно свободно приобрести в аптеке без рецепта и принимать по чайной ложке спустя полчаса после еды и перед сном. Курс лечения препаратом АЛМОЛ значительно дешевле, чем аналогичными антацидами (альмагелем и тем более фосфалюгелем или маалоксом). Желаю всем здоровья, удачи и добра.

Павел БОБРОВИЧ,
главный врач
Минского оздоровительного комплекса "Мечта"

Новые поступления в книжный киоск "НЭГ"

(Полный перечень литературы, имеющейся в продаже, опубликован в NN 35, 36 "НЭГ")

1. Компас Беларуси 95'96: Справочник производителей товаров и услуг. 1200с. Цена 600.000 руб.
2. Блэквелл Эдвард. Как составить бизнес-план. 1996. 160 с. Цена 54.000 руб.
3. Куриленкова С.С. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета в розничной, оптовой торговле и общественном питании. 1996. 38 с. Цена 50.000 руб.
4. Дубатовка П.М., Рыбчинский И.Е. Практическое пособие по применению Правил возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина. 1996. 151 с. Цена 70.000 руб.
5. Сборник нормативных актов Республики Беларусь о возмещении вреда, причиненного жизни и здоровью граждан/ ЦОТЖ. 1996. 278 с. Цена 90.000 руб.
6. Коротаев С.Л. Типичные ошибки при расчете налогов и неналоговых платежей. 1996. 72 с. Цена 140.000 руб.
7. Филипенко Л.Н. Учет затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг). 1996. 162 с. Цена 208.000 руб.
8. О правилах торговли и защите прав потребителей: Сб. норм.док-в. 1996. 106 с. Цена 130.000 руб.
9. Комплект нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету/Бел.ассоциация бухгалтеров, Аудитор.палата РБ. Вып.15. Метод. указания о порядке исчисления и уплаты: чрезвычайного налога, налоговых платежей. О представлении декларации о доходах нерезидентами РБ. О порядке образования и использования централизованных инновационных фондов в 1996 году. 1996. 52с. Цена 50.000 руб.

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении платежного поручения с банковской отметкой и доверенности. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с, но не позднее месячного срока со дня оплаты.

Адрес: Минск, пр-т Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 634, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

Производственный календарь на октябрь 1996 года

Дни недели	Октябрь				
Понедельник		7	14	21	28
Вторник	1	8	15	22	29
Среда	2	9	16	23	30
Четверг	3	10	17	24	31
Пятница	4	11	18	25	
Суббота	5	12	19	26	
Воскресенье	**6**	**13**	**20**	**27**	

Плановый фонд рабочего времени на октябрь 1996 года рассчитывается по календарю шестидневной рабочей недели с выходным днем в воскресенье, исходя из продолжительности ежедневной работы: при 40-часовой рабочей неделе — 7 часов, при сокращенной 36-часовой рабочей неделе — 6 часов. Продолжительность рабочего времени накануне выходных составляет 5 часов, что по дням недели распределяется следующим образом:

Дни недели	Часы				
Понедельник	.	7	7	7	7
Вторник	7	7	7	7	7
Среда	7	7	7	7	7
Четверг	7	7	7	7	7
Пятница	7	7	7	7	
Суббота	5	5	5	5	
Воскресенье	**В**	**В**	**В**	**В**	

В октябре 31 календарный день, в том числе 27 — рабочих (из них 4 — предвыходных) и 4 — выходных.

Плановый фонд рабочего времени в октябре составит 181 час при 40-часовой рабочей неделе и 162 часа — при 36-часовой рабочей неделе.

Графики работы при пятидневной рабочей неделе с двумя выходными днями, составляемые на предприятиях с учетом конкретных организационно-технических условий, должны обеспечивать соблюдение месячного фонда рабочего времени, рассчитанного по календарю шестидневной рабочей недели (если учетным периодом на предприятии является месяц).

Что касается планового фонда рабочего времени для бюджетных организаций и учреждений, рассчитанного по календарю пятидневной рабочей недели с продолжительностью рабочего времени 40 часов, ежедневной работой 8 часов и двумя выходными днями в неделю, которые приходятся на субботу и воскресенье, то в октябре 1996 года он составит 184 часа, а количество рабочих дней — 23.

Людмила ЛОБАЧ, главный экономист Минтруда

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nepr. minsk. by*
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 17. 09. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 37388 экз. Заказ № 6116

Пасведчанне аб рэгістрацыі 357
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12